INFORMATION AND ANALYTICAL WEEKLY

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА

№ 27 (41) 15 ИЮЛЯ 1996 ГОДА

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 63226

Визит в любящую страну

10-11 июля по улицам Минска разъезжал большой кортеж шикарных автомобилей. Это совершала дружественный визит в любящую их страну делегация Государственной Думы России во главе со спикером Геннадием Селезневым. Круг обсуждавшихся вопросов, равно как и визави российского гостя, был традиционен - интеграция, ее интенсификация и нехорошие намерения агрессивного блока НАТО, а также и всего западного мира по отношению к миру восточному.

Виктар ДЯТЛИКОВИЧ

Об интеграции говорили на удивление немного. Может, потому, что дела нынче с этим не очень хороши. Помощник президента РБ Сергей Посохов сообщил белорусским гражданам, будто президент выказал Геннадию Селезневу недовольство степенью желания России интегрироваться. И даже слегка, по-братски так, пригрозил - дескать, мы вам руку дружбы протянули, и если не возьмете, то развернемся с ней на 180 градусов и другим предложим. А те и думать не будут - возьмут и еще приплатят. Вот бы провести эксперимент - неужто и в самом деле от обиды принципами поступимся?

Гораздо больший интерес у журналистов вызвала проблема российского ядерного оружия, которое расположено на территории Беларуси. Для начала г-н Селезнев поддержал белорусскую инициативу о создании безъядерной зоны в центре Европы. При этом он объяснил, что согласно инициативе, *«не идет речь о том, что только Беларусь станет безъядерной зоной»*, но и европейским странам следует отказаться от размещения на своей территории ядерного оружия НАТО. Впрочем, в прямую зависимость эти процессы он не поставил. Интересный нюанс возник после вопроса «БГ» г-ну Селезневу о его отношении к высказываниям Сергея Посохова, который на недавней пресс-конференции заявил, что Беларусь намерена истребовать от России денежную компенсацию за оставшиеся на ее территории ядерные ракеты. Спикер Госдумы высказал искреннюю уверенность, что все эти претензии урегулированы договором о «нулевом варианте», над механизмом реализации которого сейчас бьются обе стороны. Вот удивится он, когда узнает, что Беларусь выдвинет эти претензии как совершенно новые, не подпадающие под действие подписанного документа! И как тогда осуществится прогноз г-на Селезнева о том, что *«в перспективе эти ракеты будут убираться»*?


Время интеграции? Фото Александра Стадуба

Обе стороны по обыкновению поругали НАТО с его планами расширения на Восток, якобы угрожающими стабильности не только на континенте но и во всем мире. А вот партнерство Беларуси и России в плане недопущения распространения ядерного оружия НАТО к *«нашим границам»* спикер Госдумы назвал способствующим сохранению стабильности в регионе.

Потенциал неисчерпаем

Из Англии поступили результаты первого тестирования, проводившегося 7 и 8 июня с.г. в Минске Международной организацией людей с высоким уровнем интеллекта *MENSA* (Оксфорд) и АКБ «Джем-банк» (Минск), в котором приняли участие 405 граждан Беларуси.

Исполнительный директор *MENSA* Эдвард Винсент после расшифровки тестов передал в Минск: *«Полученный результат оказался ошеломляющим даже для нас - 46% из числа принимавших участие в тестовой сессии в Минске набрали наивысший результат. В других странах этот процент колеблется в пределах 15-20».*

По уставу *MENSA*, каждый, набравший высший балл, имеет возможность вступить в члены этой престижной международной организации. Организаторы намерены провести следующую тестовую сессию в Минске в октябре текущего года.

Информация предоставлена АКБ «ДЖЕМ-банк»

ПОДРОБНОСТИ

ПоPRESSингуем?

Армреслинг за приз под названием «Народная газета»

Самое тиражное периодическое издание в Беларуси «Народная газета» несмотря на недолгое время существования претендует на славу и самого скандального, хотя по-прежнему является государственным печатным органом. Связано это не столько с характером публикаций, сколько с тем обстоятельством, что «НГ» стала полем драматических баталий между исполнительной и законодательной ветвями власти. Методы борьбы за газету наглядно отражают общие тенденции взаимоотношений властей и формы их противостояния.

Леонид КАНФЕР

Скандал, связанный со смещением И.Середича, был не только продолжением давления властей на прессу, но и показательным уроком «наезда» на парламентаризм, поскольку Верховный Совет, в соответствии с временным уставом «Народной газеты», являлся ее учредителем.

Незаконное назначение Николая Галко главредом «НГ», казалось бы, налагало на него определенные обязательства, поскольку, сознавая неправомочность действий президента, Н.Галко возглавил редакцию. Однако новый шеф «НГ» в целом поддержал линию парламентского издания, не позволив ему превратиться в «Советскую Белоруссию-2». И спустя год А.Лукашенко, убедившись в тщетности попыток призвать Н.Галко к выполнению подразумевавшихся обязательств, снимает указом не оправдавшего надежд главреда без всякой мотивации.

С новым хозяином редакторского кресла Михаилом Шиманским осечки не случилось, поскольку Михаил Викторович к тому времени зарекомендовал себя как «чэсны» журналист на капитанском мостике «Белорусской нивы».

Возвращение президента к столь больной для журналистов «Народной газеты» и столь неудобной для парламентариев теме было обусловлено неизбежным рассмотрением вопроса о главном редакторе в Верховном Совете. А.Лукашенко, не дожидаясь какого бы то ни было решения Овального зала, сыграл на опережение, издав указ об акционировании «Народной газеты» с передачей контрольного пакета государству. Какой орган власти должен был его представлять, догадаться несложно.

(*Окончание на стр. 4*)

ХРОНИКА ПАРЛАМЕНТСКИХ РЕШЕНИЙ

Парламент отвергает программу либеральных реформ

На минувшей неделе Верховный Совет начал свою работу с парламентских слушаний по экономической ситуации в стране. Два дня слушаний показали, что депутаты в основном сходятся в оценке ситуации как кризисной, но по-разному смотрят на то, как же из кризиса выходить.

Виктар ДЯТЛИКОВИЧ

Наиболее обстоятельно подготовился к слушаниям председатель комиссии по экономической реформе Василий Шлындиков. Он представил парламенту предложения по формированию экономической политики.

Необходимость поддержки этого документа была очевидна из приведенных Шлындиковым данных. Они ни в коем разе не подтверждают оптимистические заявления правительства и президента об экономической стабилизации и даже росте объемов производства в последние два месяца. За январь-май 1996 года число убыточных предприятий в стране увеличилось в 1,8 раза и составляет 31% от их общего количества. В промышленности их число увеличилось в 2,3 раза, в строительстве - в 4,1 раза. При всем оптимизме правительства поступления в доход бюджета за пять месяцев составили лишь 65% от плана. Происходит это на фоне продолжающегося оттока капитала из страны - порядка $500-700 миллионов в год, увеличения внешнего долга, сокращения объема инвестиций. Политика административного удержания высокого курса белорусского рубля приводит, по мнению Шлындикова, *«не только к потере рынков экспортерами, но и к разорению предприятий, работающих на внутренний рынок из-за дешевого импорта». «Все резервы существования неэффективной экономики исчерпаны, и мы являемся свидетелями ее распада»*, заключил председатель комиссии.

Предложения комиссии и экономические меры соответствовали ситуации. Они оговаривали комплекс действий по ограничению уровня инфляции до 10-12% в год, привлечению инвестиций, финансовому оздоровлению предприятий, обеспечению платежного баланса, занятости населения - рыночные в целом меры. Однако, безусловно, наибольшую реакцию отторжения у коммунистов и аграриев вызвали разделы, касающиеся процесса приватизации и аграрной политики. Как стратегические цели ставилось формирование частного сектора, который будет производить не менее 50% ВВП к 1999 году и 70% к 2001 году. Как ближайшие задачи - ускорение и завершение малой и чековой приватизации. В аграрной политике - отказ от государственной поддержки колхозно-совхозной системы, создание условий для импорта дешевого продовольствия. Понятно, что подобные планы не могут найти поддержки у левого большинства.

В итоге коммунисты и аграрии при поддержке «Согласия» без труда добились того, что пункт об одобрении предложений комиссии был исключен из итогового постановления. «Гражданскому действию» с трудом удалось протащить в постановление даже запись о том, что «стратегическая цель экономической политики Республики Беларусь - создание социально ориентированной рыночной экономики, обеспечивающей права и свободы человека, повышение уровня жизни».

Отвергнув предложения комиссии по экономической реформе, депутаты взамен решили создать комиссию по разработке основных направлений экономической политики. Возглавить ее предложено президенту Александру Лукашенко. Мотивы этого шага понять нелегко. Во-первых, далеко не факт, что президент примет предложение. Во-вторых, чего можно ожидать от человека, который проговорился о том, что *«ни за какой Прибалтикой я не пойду и свое общество за цивилизованным миром не поведу»*.

Впрочем, главная проблема сегодня несколько иная. Пусть даже новая антикризисная программа будет создана (практика показала, что правительственные эксперты при помощи независимых отечественных и зарубежных экономистов научились писать сносные документы), однако что останется от нее, когда реализовывать ее возьмется президент? Но, похоже, большинство депутатов - еще большие оптимисты, чем члены правительства, коль еще доверяют президенту такие вопросы.

После экономических слушаний парламент попытался разобраться с ситуацией вокруг «Народной газеты», решил еще несколько второстепенных вопросов и разошелся... до сентября.

Сессию закрывал Семен Шарецкий. Многие ожидали от спикера повторения сенсации полуторамесячной давности. Но г-н Шарецкий на этот раз не стал высказывать сомнений в необходимости существования института президентства. Он лишь поблагодарил парламент за работу и посоветовал депутатам во время каникул хорошенько подучить белорусский язык, *«ибо это единственный государственный язык»*, и именно на нем будет вестись вторая сессия парламента.

МИД

Есть сомнения в целесообразности обсуждения на референдуме расширения НАТО

Предполагать - не располагать

Несмотря на летний сезон внешнеполитическая активность Беларуси не ослабевает, утверждал на прошедшей 11 июля пресс-конференции в МИД РБ заместитель министра иностранных дел Андрей Санников.

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

Похоже, Беларусь останется единственной в Европе страной с категорическим неприятием планов расширения НАТО на Восток. Президент Лукашенко уже высказал в ряде своих выступлений намерение провести осенью референдум, на котором он «посоветуется с народом» и по вопросу расширения НАТО. Правда, замминистра иностранных дел отметил, что это *«лишь предположение»*, которое, по его словам, вряд ли целесообразно выносить на референдум. Действительно, что может измениться в «коварных» планах «монстра», если нежный и квелый (по определению А.Лукашенко) народ снова поддержит своего президента?

Оправданным было бы вынесение на референдум вопроса о вступлении Беларуси в НАТО или иные международные структуры, как это имело место в некоторых странах Европы. Но Беларусь, располагающую багажом, весьма далеким от европейских стандартов, никто к себе особо не зовет. Потому, вероятно, стремление подтвердить «многовекторность» своей внешней политики выразилось у А.Лукашенко в реанимации инициативы многолетней давности о создании безъядерной зоны в Европе. По словам А.Санникова, к инициативе присоединилась Украина. Что касается вывода российских ядерных боеголовок с территории Беларуси, то замминистра выразил надежду, что это произойдет.

Важную роль в своей внешней политике Беларусь придает развитию регионального сотрудничества. На состоявшемся в Кальмаре (Швеция) заседании совета балтийских государств Польша, Литва и Россия поддержали намерение Беларуси активно участвовать в работе этого регионального органа. А.Санников посчитал необходимым отметить, что на заседании никто не высказался против этих намерений. Существенным дополнением к активности Беларуси в Балтии стал на минувшей неделе визит премьера М.Чигиря в Литву. Не исключено, впрочем, что этот визит оставит некоторую недосказанность, как и прошедший в конце мая официальный визит министра иностранных дел В.Сенько в Латвию. Там министру задавались вопросы о влиянии подписанного белорусско-российского договора о Содружестве на ранее подписанные документы с Латвией. Как сказал вашему корреспонденту пресс-секретарь Кабинета министров и МИД Латвии г-н Ричардс Мусинс, разъяснения белорусского министра были малоубедительны.

Обещают стать регулярными и встречи глав внешнеполитических ведомств стран региона Буга. 20 июля в Бресте должна состояться встреча министров иностранных дел Беларуси, Украины и Польши. Сможет ли Беларусь достичь уровня развития польско-украинских отношений со своими партнерами по Бугу, покажет время.

На пресс-конференции А.Санников коснулся и прошедшей 10 июля встречи министра В.Сенько со спикером Госдумы Г.Селезневым, заметив, что на ней прозвучали *«трезвые оценки перспектив белорусско-российских отношений»*. Надо полагать - в свете итогов президентских выборов в России. В то же время есть основания считать, что в беседе министра и спикера, точнее в той ее части, которая относилась к теме углубления интеграции двух стран, отмечалось, что ситуацию может серьезно осложнить отставание Беларуси в реформировании экономики, а также значительное число людей в нашей стране, которые относятся к интеграции весьма неоднозначно. Кроме того, российские политики почему-то рассчитывают, что Беларусь способна помочь России в нормализации ее отношений с сестрой-Украиной.


Андрей Санников

К трезвым оценкам можно отнести и слова Г.Селезнева, произнесенные на следующий день с трибуны ВС РБ. Он признал, что Россия не претендует на право вето в отношении внешней политики стран Восточной Европы. Но А.Лукашенко этого не услышал, т.к. в тот день отбыл в Париж. А 24 июля начнется его визит на южный фланг НАТО - в Турцию, после которого *«ожидается нормальный импульс»* развития двусторонних отношений.

LEGAL PRACTICE

Нацбанк торопится ликвидировать «Магнатбанк»

После очередной отсрочки по исполнению долговых обязательств, которую Хозяйственный суд Минской области предоставил экономически несостоятельному «Магнатбанку», терпение Нацбанка лопнуло и 25 июня он исполнил свою «угрозу» - правление НБ решило отозвать у «Магнатбанка» лицензию и принудительно его ликвидировать. «Магнатбанк» обратился в Высший хозяйственный суд РБ.

Отдел права

По мнению руководства «Магнатбанка», решение правления не соответствует законодательству. Как утверждает истец, до отзыва лицензии перед владельцами банка не были поставлены вопросы, предусмотренные для этих случаев положением НБ РБ от 27.09.95 N610 «О порядке создания и деятельности банков на территории Республики Беларусь»: о проведении мероприятий по финансовому оздоровлению банка; о реорганизации банка; о замене руководства банка; о ликвидации банка. Далее положение предусматривает обращение Нацбанка в хозяйственный суд с заявлением о неплатежеспособности банка с резолюцией общего собрания акционеров и заявлением кредиторов для возбуждения дела о банкротстве. Это тоже проделано не было. На основании изложенного, истец просит признать решение правления недействительным.

Правление руководствовалось ст.25 Закона «О Национальном банке Республики Беларусь», дающей Нацбанку право принудительной ликвидации. Подробная ее процедура изложена в упомянутом положении и, если верить истцу, Нацбанком нарушена. Существующие правила не допускают сравнительно быстрого банкротства и ликвидации, а потому, возможно, не устраивают Нацбанк. Нарушение же 610-го положения можно оправдывать заботой о вкладчиках «Магнатбанка» и неэффективностью закона о банкротстве.

Суд обязал Нацбанк предоставить до 20 июля отзыв на исковое заявление с обоснованием своих доводов и возражений. Действие распоряжения Нацбанка по созданию и деятельности ликвидкомиссии судом приостановлено. Спор будет рассматриваться 25 июля.

Подробнее о ситуации вокруг и внутри «Магнатбанка» - на стр. 23

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Кубики льда для мартини и не только

Международная корпорация *York* (США), специализирующаяся на производстве искусственного льда, кондиционеров, холодильных машин для хранения и заморозки продуктов питания и т.п., была представлена в международном центре IBB в Минске. Организатором выступила минская фирма «Энергопро-ГМ», являющаяся дистрибутором датского энергетического концерна «Данфос».

Наталья ГРИБ

В корпорацию *York* входят 50 компаний во всем мире. Годовой оборот составляет $3,5 млрд. *York* имеет крупное производство во Франции, Италии, Испании, Германии, штаб-квартира отделения евроазиатских стран - в Лондоне. Ежегодно корпорация покупает 5 заводов конкурентных фирм и сегодня входит в тройку крупнейших мировых производителей в своей отрасли.

В ноябре 1992г. в Москве было открыто региональное представительство, на базе которого создана компания *York International*. Недавно принято решение о расширении направлений производства, в рамках этого проекта будет построен завод по выпуску кондиционеров в Новгороде. «Каждый год мы практически удваивали обороты. Сегодня выходим на работу пятьдесят на пятьдесят в России и странах СНГ - Беларуси, Молдове, Казахстане, Киргизии, в Закавказье», заявил генеральный директор *York International* Валерий Морозов.

В Беларуси *York International* работает неполный год, установив за это время системы для поддержания равномерной температуры и влажности в помещении в банке «Золотой Талер», в Экономическом суде СНГ. Сегодня компания участвует в тендере на обустройство возводимого в Минске Дворца республики и надеется получить заказ. Правда, более надежным выглядит возможный заказ компаний «Кока-кола» и «Макдональдс» при строительстве завода первой и открытии ресторана второй.

КОНФЕРЕНЦИИ

Малые предприятия - большой бизнес. Но не у нас

10-12 июля в Минске проходила международная конференция «Опыт финансовой поддержки малых и средних предприятий в странах СНГ». Инициаторами выступили БСП, БФФПП, БСПиА при поддержке Исполнительного секретариата СНГ. Конференция собрала 160 участников из 14 стран.

Василий СУББОТИН

На конференции заслушано 34 доклада и сообщения. Ярко прозвучал доклад министра правительства Москвы, руководителя департамента развития и поддержки малого предпринимательства Евгения Егорова. Впечатлили приведенные цифры. Сегодня в Москве устойчиво работают порядка 220 тыс. малых предприятий, на которых занято 1,7 млн. человек на условиях полной занятости и около 1,5 миллиона - по совместительству. Малый бизнес Москвы дает городскому бюджету более 50% налоговых поступлений, а по отдельным префектурам - 80%. Сегодня в Москве на 9,5 млн. жителей всего 26 тыс. безработных при 60 тыс. вакансий рабочих мест.

Эти результаты были достигнуты в первую очередь благодаря пониманию и поддержке малого бизнеса на уровне первых лиц государства. Появился федеральный закон о поддержке малого предпринимательства, параллельно вышел более конкретный закон об основах малого предпринимательства в регионах Москвы, который дал право защищать малое предпринимательство и регламентировал вопросы регистрации, лицензирования. Реальной поддержкой малого бизнеса стало упрощение системы налогообложения.

Участникам конференции явно понравилось и высказывание г-на Егорова о ментальности: *«Все то, что нам дают сегодня наши зарубежные коллеги, великолепно. Но это никак «не лезет» ни в нашу ментальность, ни в наш уклад жизни. У нас свой уровень видения, понимания и развития экономики. И мы по-своему должны подходить к нашему предпринимательству»*. Вместе с тем он подчеркнул, что хотим мы того или нет, но именно малый бизнес поднял экономику Японии, Германии, США. И у нас нет другого пути.

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА N27 (41) 15.07.96

Учредители: Александр ВОЛЬВАЧЕВ, Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК

Газета зарегистрирована в Государственном комитете Республики Беларусь по печати 28 июня 1996 года, регистрационное свидетельство N 317.

Главный редактор: Александр ВОЛЬВАЧЕВ

Заместители главного редактора: Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК

Отдел информации: Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

Отдел политики: Виктар ДЯТЛИКОВИЧ

Отдел экономики: Наталья ГРИБ

Отдел права: Вадим РЕЧКАЛОВ

Отдел рекламы: Галина СЕМЕНОВА, Людмила СМОЛИЙ

Компьютерный выпуск: Ирина РАБЕЦКАЯ

Адрес редакции: 220030, Республика Беларусь, Минск, пл. Свободы, 17, к. 303

Телефоны: (0172) 23-62-70, 23-68-45

Факс: (0172) 23-60-96

E-mail:dima@gazetbel.belpak.minsk.by

Fido Net: 2:450/22.280

Отпечатано с диапозитивов в типографии Valstybine mone «Spauda» (Вильнюс, Литва)

Тираж: 15 000 экз.

Цена: через систему «Белсоюзпечать» - 3000 рублей, через систему альтернативного распространения - договорная

Подписано в печать: 13.07.96

Выходит 1 раз в неделю

ОПЫТ

Европейская болезнь

Многие интеллектуалы в Соединенных Штатах и Восточной Европе уверены, что социальная политика в Западной Европе может служить образцом для проведения подобной работы в их собственных странах. Но такая политика финансируется с помощью высоких налогов и высоких требований к бизнесу, что в основном и обусловливает колоссальное увеличение за последние полтора десятилетия безработицы в Европе. Эту «европейскую болезнь» невозможно вылечить до тех пор, пока члены европейского сообщества не осознают ее возможных фатальных последствий.

Гэрри С. Бекер, © Privatisation Project

Об авторе: Гэрри С. Бекер, лауреат Нобелевской премии по экономике, является профессором экономики и социологии Чикагского университета.

В конце 70-х во Франции и Германии, как и в большинстве других европейских стран, безработица была ниже 5%. Сейчас она приближается к 12% во Франции и Германии и составляет около 20% в Испании. Среднее число безработных среди молодежи до 25 лет в большинстве стран-членов ЕС достигает 25%. Напротив, за последние 50 лет в Соединенных Штатах нет роста безработицы - на данный момент она составляет только 5,5% и 12% среди молодежи.

Опыт США показывает, что рост безработицы в Европе не обусловлен только большей конкуренцией в связи с более низкими темпами роста или другими силами, поскольку они действуют одинаково во всех развитых странах. Стремительный рост цен на труд в Европе представляется основной причиной взрыва безработицы.

Увеличение более чем на треть цен на труд в Германии и Франции явилось результатом политики социальной защиты, здравоохранения, начисления пособий по безработице и нетрудоспособности и прочих налогов. Подобные процессы идут и в других европейских странах. Правила по ограничению увольнений, об обязательных выходных пособиях, а также другие выплаты подняли европейские цены на труд гораздо выше уровня, необходимого для уплаты высоких налогов. Большие отпуска по болезни и другим причинам подняли величину пропусков работы в Швеции и Германии почти до 10% по сравнению с 2-3% в Японии и США.

Сокращая расходы, многие европейские предприятия все чаще практикуют прием временных работников, поскольку их легче уволить, на них не распространяются дополнительные льготы и налоги. В Испании, где также невозможно увольнять служащих, внесенных в постоянную рабочую ведомость, около одной трети всех работников являются временными. Даже во Франции и Германии примерно 10% временных работников.

Стремительно возрастает теневая европейская экономика. Отчасти потому, что это позволяет избежать назначаемых государством цен на труд. Хотя достоверной информации по данному сектору экономики не существует, по примерным оценкам, в Италии и Испании около 25% всех работающих по крайней мере часть времени работают в теневой экономике, в Бельгии, Франции, Германии и Швеции эта цифра составляет 10%.

Когда труд является дорогим, а увольнение работника представляет значительные трудности, предприятия неохотно идут на замену покинувших фирму работников или на увеличение рабочих мест даже в условиях роста производства. Вот почему в Европе сейчас уходит гораздо больше времени, чем десять лет назад, на то, чтобы найти работу, если вы молодой работник, мать после декретного отпуска, или иммигрант. Те, кто не имеет работы более года, составляют уже треть всех безработных.

По тем же причинам число рабочих мест в частном секторе экономики ЕС за последние два десятилетия практически не выросло. Наибольший рост числа рабочих мест наблюдается в общественном секторе. Напротив, в Японии и Соединенных Штатах увеличивается занятость именно в частном секторе, в то время как число рабочих мест на госпредприятиях возрастает незначительно.

Те, кто уже давно находится на положении безработных, молодые, никогда не имевшие постоянной работы, временные работники и работающие в теневой экономике, практически не имеют возможности приобретать необходимые навыки. Резкий рост числа лиц этих категорий означает, что все меньшее число работников в европейской экономике повышают свою квалификацию. Это понижение уровня квалификации делает еще более сложным нахождение хорошей долговременной работы, поскольку современная экономика требует высокого уровня знаний и квалификации.

Молодежь до 20 лет, лица с незаконченным средним образованием и иммигранты часто находят работу на маленьких фирмах, особенно в сети предприятий быстрого питания и других секторах розничной торговли. Рост минимальной заработной платы оставляет многих из них без работы, поскольку их производительность слишком низка, чтобы оправдать оплату рабочего места.

Проведенное недавно исследование минимальной заработной платы в США показало, что она не оказывает никакого отрицательного воздействия на сферу занятости, а возможно, даже имела положительный эффект. Но данное исследование, как стало очевидно, основывалось на ложных данных. Повторный их анализ, да и другие данные, показывает значительное уменьшение занятости молодежи младше 20, а также других лиц низкой квалификации при значительном росте минимальной заработной платы.

Однако некоторые европейские правительства, ошибочно пытаясь поднять уровень доходов и расходов, опрометчиво повышают в своих странах минимальную заработную плату - консервативное французское правительство подняло ее прошлой осенью до 7 долларов в час. Даже те американские экономисты, которые считают, что небольшое повышение минимальной заработной платы (сегодня - $4,25 в час) не окажет значительного воздействия на уровень занятости, вероятно, согласятся, что минимальная зарплата $7 в час сильно снизит шансы молодежи до 20 лет и других лиц низкой квалификации найти работу.

Иногда необходимость повышения оплаты труда обосновывается тем, что семья не может нормально существовать на минимальную зарплату. Однако, повышение минимальной зарплаты не является эффективным средством снизить уровень бедности, поскольку, как правило, зарплата членов семей, близкая к минимуму, составляет лишь незначительную часть их доходов.

Французское правительство также субсидирует в сфере занятости, как в частном, так и в общественном секторах, места для сотен тысяч молодых неквалифицированных работников. Однако в большинстве этих расходов и не приносящих прибыли субсидий не было бы необходимости, если бы минимальная заработная плата была значительно ниже и если бы французский рынок труда был более свободным.

В Европе правила, вводимые правительствами, перевод платежей, не нужный предприятиям, также отражаются в резком уменьшении участия в трудовом процессе лиц 60-65 лет - от приблизительно 80% в 1960-е годы до менее 50% в большинстве европейских стран сегодня. Обеспечение необходимых выплат по нетрудоспособности и щедрых пособий по социальной защите побуждает многих работающих раньше выходить на пенсию. Зачем продолжать работать, если ты можешь иметь почти столько же, получая пенсию от французского, немецкого или другого правительства?

Парадоксально, что хотя пожилые люди сейчас обладают гораздо лучшим здоровьем и живут значительно дольше, чем пятьдесят лет назад, политика правительств направлена на перевод их с работы на пенсию. А ведь многие из этих стариков могли бы вложить в экономику свой опыт и рассудительность, и на их выбор между работой и пенсией не могут оказывать давление вводимые правительством правила и финансовые стимулы.

Налоги должны быть неизбежны, как смерть, но не степень налогообложения и их регулирование, что превалирует во Франции и других европейских странах. В позорно высоком уровне безработицы и низкой занятости не произойдет никаких изменений, пока европейская социальная политика не осознает, чем она, собственно, является - серьезной болезнью, которая серьезно заразила рынки труда.

BACKSTAGE

Посол Израиля в Беларуси протестует против цензуры

Фигура умолчания

На прошлой неделе Посольство Государства Израиль в Республике Беларусь распространило пресс-релиз, в котором выражен протест *«против откровенной и грубой цензуры, осуществленной телерадиокомпанией «Мир» в отношении высказываний посла Израиля Элияху Валка».*

Виталий ТАРАС

Предыстория появления этого достаточно неординарного заявления такова. Как известно, недавно в Бресте проходил телемарафон, посвященный 55-й годовщине нападения фашистской Германии на СССР. Накануне представитель межгосударственной телерадиокомпании «Мир» в Беларуси обратилась к израильскому послу с просьбой дать интервью, заверив при этом, что оно выйдет в эфир без купюр. В итоге, однако, из интервью «выпал» наиболее существенный, с т.зр. посла, фрагмент. Отвечая на вопрос корреспондента, связанный с участием евреев в обороне Брестской крепости, г-н Элияху Валк, в частности, сказал: *«Понадобилось празднование 55-летия обороны Бреста для того, чтобы сыновей моего народа назвали их именем - евреи. До сих пор они попадали в категорию «и др.» Так было не только 20-30 лет назад, но и на праздновании Дня Победы в Минске в 1995-м, в 1996 годах и освобождения Беларуси в 1994-м».* Вероятно, упоминание официальных мероприятий с участием президента и послужило причиной цензуры.

Стоит упомянуть, что 22 июня этого года участники акции «Народ против фашизма и тоталитаризма» возложили венок к памятнику жертвам массовых расстрелов узников минского гетто. В траурной церемонии принял участие посол Израиля, а также представитель американского посольства. Г-н Э.Валк выступил с речью, в которой особо отметил, что среди белорусов были не только каратели, которые помогали гитлеровцам в акциях геноцида, но и те, кто спасал евреев от уничтожения, рискуя собственной жизнью.

В Израиле таких людей называют «праведниками еврейского народа». В Беларуси их более ста, из них в Минске сегодня живут семнадцать человек. В их честь в городе недавно была высажена «аллея праведников». Посол Израиля не мог, однако, обойти вниманием прискорбный факт: 9 мая, после церемонии посадки аллеи, несколько саженцев были вырваны с корнем, а таблички с именами праведников сорваны. Эта циничная акция не привлекла внимания официальных властей, как и траурная церемония 22 июня в память жертв расстрела в минском гетто не нашла своего отражения в официальных СМИ.

На этом фоне случай «препарирования» высказываний Элияху Валка выглядит далеко не безобидным. Когда посол Израиля обратился в телерадиокомпанию «Мир» за разъяснениями, ему сказали, что сокращения в тексте якобы вызваны тем, что хронометраж интервью превысил две с половиной минуты. Однако посол настаивает - и это отражено в пресс-релизе - на том, что интервью продолжалось не более двух минут. Просьба Элияху Валка передать в посольство кассету с исходным материалом несколько недель оставалась без ответа. Указанное обстоятельство и побудило посольство выступить с официальным пресс-релизом. (Этот документ, кстати, также остался незамеченным в государственных СМИ.)

Как позднее пояснил г-н Валк, в посольстве не рассчитывали на реакцию со стороны телерадиокомпании или белорусского МИД. Главной целью было привлечь внимание общественности к тому, что происходит, в частности, к проявлению цензуры по отношению к дипломатическому представителю иностранного государства.

То обстоятельство, что телерадиокомпания «Мир» является межгосударственной (хотя финансируется она, в т.ч. и за счет бюджета Беларуси и пользуется определенным привилегиями), нисколько не меняет сути дела. Скорее, это можно рассматривать как отягчающее обстоятельство.

ULTIMA RATIO REGUM

- 8-18 июля близ Риги, в учебном лагере Адажи, проходят первые в Балтии наземные учения в рамках программы «Партнерство во имя мира». 300 американских военно-морских строителей и усиленная рота морской пехоты участвуют в учениях «Балтийский вызов-1996» по отработке операций по поддержанию мира совместно с Балтийским миротворческим батальоном (Балтбат), состоящим из подразделений вооруженных сил Эстонии, Латвии и Литвы. Цель учений - отработка взаимодействия в несении службы на наблюдательных пунктах и блок-постах, а также сопровождение автоколонн.

Учения демонстрируют давнишнюю, твердую и расширяющуюся поддержку Соединенными Штатами Балтбата в качестве показательного регионального подразделения для проведения миротворческих операций, а также дальнейшую интеграцию стран Балтии в западные структуры безопасности.

По материалам USIA

СКОРО!

Евразийский проект «Открытого общества»

До конца лета этого года в столицах пяти государств откроются информационные центры, которые будут представлять один из проектов Фонда Сороса «Открытое общество».

В Армении, Азербайджане, Монголии, Таджикистане и Узбекистане, где пока не созданы Фонды Сороса, откроются информационные центры. Они будут предоставлять информацию по программам института «Открытое общество», производить отбор кандидатов на получение стипендий для обучения за рубежом, создавать условия для написания проектов на получение грантов. Планируется, что со временем центры будут заниматься финансированием местных проектов в социальной и культурной сферах, а также в области права и поддерживать другие мероприятия, содействующие развитию открытого общества, - т.е. решать задачи, которыми в других странах заняты Фонды Сороса.

Институт «Открытое общество», созданный в 1993г. и расположенный в Нью-Йорке, - частный благотворительный фонд. Институт является головной частью сети, которая включает более 20 непribыльных независимых организаций (среди них и Белорусский фонд Сороса), созданных и финансируемых известным филантропом Джорджем Соросом для содействия развитию открытого общества.

Служба информации и общественных связей БФС

БЕЛАРУСЬ - ПОЛЬША

Совместный контроль

Состоялась рабочая встреча председателя Контрольной палаты Республики Беларусь Василия Саковича с председателем Высшей палаты контроля Республики Польша Янушем Войцеховским.

Во время встречи была подписана Информация об итогах совместной проверки целевого и эффективного использования средств, которые направляются с белорусской и польской сторон на природоохранные мероприятия в Беловежской пуще. Руководители высших контрольных органов двух стран обсудили также выполнение Соглашения о сотрудничестве, которое заключено между палатами в 1994 году. Намечен план совместных контрольных мероприятий на ближайшую перспективу. В частности, достигнута договоренность о проведении ряда проверок внешнеэкономической деятельности объектов хозяйствования Беларуси и Польши.

Пресс-служба Контрольной палаты РБ

ДОКУМЕНТ

Британский депутат спас честь белорусской демократии

5 июля в Стокгольме открылась очередная сессия парламентской ассамблеи ОБСЕ. Как известно, Председатель ВС Беларуси С.Шарецкий отказался от поездки на ассамблею. При этом он сослался на весьма важную причину: белорусский парламент не в состоянии оплатить свой взнос в размере $10 тыс., т.к. правительство не выполняет свои обязательства по финансированию Верховного Совета. По этой же причине состав депутации от Беларуси был сокращен с шести до трех человек. «Спасти лицо» белорусским депутатам неожиданно помог коллега из английского парламента, одолжив денег из собственного кармана, о чем свидетельствует публикуемый ниже документ.

THE RT. HON. SIR PETER EMERY, M.P.



HOUSE OF COMMONS
LONDON SW1A 0AA

Перевод с английского

Настоящим гарантируем сэру Питеру Эмери, члену Парламента Палаты Общин, Лондон, что займ, который он дал делегации Беларуси для оплаты взноса Беларусского парламента, Минск, в Парламентской ассамблее ОБСЕ в размере 65.982 датских кроны, будет возмещен незамедлительно или не позднее 31 июля 1996 года Правительством или Парламентом Беларуси.

Данный займ, сделанный сэром Питером Эмери со своего личного банковского счета, не является частью какого-либо фонда и не принадлежит Парламентской ассамблее ОБСЕ. Тем не менее, оплата должна быть сделана на счет Парламентской ассамблеи ОБСЕ, которая в свою очередь переведет указанную сумму на счет сэра Питера Эмери.

Микалай Бекиш
Игар Катляров
Виктор Терещенко

Стокгольм, девятое июля 1996 года

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

Предприниматели дождутся стимулов

22 июля Национальная ассоциация промышленников и предпринимателей совместно с Белорусской конфедерацией промышленников и предпринимателей организуют съезд деловых кругов Беларуси. Об этом заявили 12 июля на пресс-конференции представители президиума правления НАПП - инициаторы мероприятия, в ходе которого предполагается обсудить состояние деловой жизни в РБ и создание условий для эффективной экономической деятельности.

Отдел экономики

Сопредседатель правления НАПП, депутат ВС РБ, президент ЗАО «Белнефтегаз» (Минск) г-н Р.Ананьев объявил журналистам, что в работе съезда согласился участвовать президент А.Лукашенко. Было заявлено о том, что разработан проект указа о первоочередных мерах государственной поддержки предпринимательства. Если указ будет подписан, полагают в НАПП, он создаст условия для эффективной экономической деятельности. Представители НАПП надеются на конструктивный, открытый разговор, который поможет найти взаимопонимание всем сторонам.

Подобные надежды, впрочем, высказывались в последние годы многими и многажды. По этому же поводу у корреспондента «БГ» состоялся такой диалог с вице-президентом Белорусского союза предпринимателей Александром Потупой.

- Говорят, что на встрече Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей с президентом тот готовит бизнесменам какой-то подарок...

- Возможно, сначала это замышлялось как встреча президента с НАПП, теперь речь идет о съезде деловых кругов Беларуси с приглашением других союзов. Да, там, предполагается выступление президента.

- А Союз предпринимателей тоже будет в числе организаторов?

- НАПП прислала приглашение участвовать в работе оргкомитета, но вопрос об участии в БСП пока не решен. В чем смысл собрания? Съезд - термин, обычно относящийся к определенной организации. Если речь идет о чем-то вроде традиционных ассамблей деловых кругов, проводимых уже несколько лет при активном участии БСП, то вряд ли для этого сейчас подходящий момент. Зачем нужен очередной «малый партхозактив» с часовым или двухчасовым монологом и последующим потоком трехминутных жалобных воплей, которые мало кому интересны? Возможно, был бы полезен, если уже не поздно, «круглый стол» с участием узкого круга представителей Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей, профсоюзов, может быть, и НАПП тоже. Нужен нормальный, жесткий экономический диалог с президентом и группой основных творцов его экономической политики из администрации и Кабинета. Это мы постоянно предлагали с декабря 1994г.

- БСП и вся БКПП неважно переносят перехват инициативы НАПП, которая близка к президенту?

- «Близка к президенту» - трудно определимый образ. К Александру Сазонову, помощнику по предпринимательству, НАПП действительно близка, да и создана по его инициативе. Строго говоря, ни БСП, ни вся БКПП ничего не могут «переносить» в отношении НАПП, которая вообще ничем себя не проявила. Ухитрилась даже не отреагировать на запрет регистрации, перерегистрации и лицензирования субъектов хозяйствования с 6 февраля этого года... Какой тут перехват?

- Но, говорят, по инициативе НАПП срочно готовятся какие-то указы в пользу предпринимательства?

- В авральном порядке делается проект указа президента «О первоочередных мерах государственной поддержки малого предпринимательства». В основном он конструируется по матрице проекта закона «О создании новых рабочих мест и поддержке производственно-хозяйственной активности населения», уже принятого в первом чтении Верховным Советом. Причем готовится не наппорцами, а чиновниками ряда министерств, которые помогали делать и проект закона. Казалось бы, президенту достаточно внести предложения и замечания к закону и попросить ВС ускорить его принятие во втором чтении. Но тут срабатывает какой-то конкурентно-политический момент - благо должно исходить только из одних рук. Казалось бы, предпринимателям такое соревновательное усердие президента и парламента должно быть очень выгодно. Но на фоне уже пятимесячного запрета на нормальную госрегистрацию предприятий и многих других странных акций все это выглядит нелепо. Внезапный «приступ любви» после полуторагодичной открытой войны с предпринимательством - вспомните попытку «антирыночного переворота» в декабре 1994 года - выглядит противоестественно и вызывает обоснованное недоверие.

Что касается сути указа, о котором говорит г-н А.Потупа, помощник президента Александр Сазонов изложил ее корреспонденту «БГ» таким образом.

Президент поддержал идею о преобразовании одного из министерств, вероятно, Министерства по антимонопольной политике, в министерство по развитию конкуренции и предпринимательства. Это должно быть одним из пунктов указа и первым шагом в реализации концепции *«объединения всех сил и точечного их приложения с целью получения нормального эффекта»*. Предпринимателям предлагается работать над воплощением этой концепции, не противопоставляя себя государству и не воспринимая его исключительно как запретительный орган.

В то же время подчеркивается, что предпринимательство - не вся экономика, и интересы предпринимателей по многим позициям в принципе не совпадают с интересами государства. Вариант указа, который будет представлен президенту, устраивает государство в лице отраслевых министерств и предпринимателей в лице НАПП. Пока он не подписан президентом, говорить о его окончательном виде нельзя, но основные подходы - это создание условий для активизации внутренних инвестиций за счет предпринимательства. В качестве конкретных мер предполагается упрощение налогообложения, реализация в законах или подзаконных актах конституционного принципа равенства всех форм собственности, определение количественных критериев предпринимательства.

Характерно, что эти критерии должны охватывать все формы собственности, а преференции и способы стимулирования будут распространяться на частную и на государственную сферу. Понятно, что эффект указа распределится в соответствии с тем, как распределена по формам собственности в РБ. И также понятно, что бизнесменам-частникам многого ожидать не приходится.

ПОДРОБНОСТИ

ПоPRESSингуем?

(Окончание. Начало на стр. 1)

В опубликованном документе содержится ссылка на письмо журналистского коллектива «НГ», в котором сотрудники газеты обращались к президенту с просьбой разрешить акционирование издания. Однако, по словам юриста «НГ» Сергея Навоева, вопрос об акционировании обсуждался в частном порядке, заседание редакционного коллектива не протоколировалось, не выбирались руководящие органы собрания. Журналисты лишь поддержали саму идею. Текст письма, опубликованный в государственных СМИ, явился для них полной неожиданностью. Ответственность за должностной подлог, по мнению С.Навоева, несет М.Шиманский.

В последний день сессии Верховного Совета ситуация вокруг «Народной газеты» наконец-таки стала предметом обсуждения депутатов. Председатель комиссии по правам человека И.Котляров заявил, что подчиненная ему комиссия большинством голосов рекомендует избрать на пост главреда депутата Л.Юнчика. Всего на два голоса меньше при рейтинговом голосовании членов комиссии набрал отставной шеф «НГ» Н.Галко. М.Шиманский оказался в аутсайдерах.

Таким же образом распределились голоса депутатов и при голосовании на пленарном заседании. Со значительным перевесом победил Л.Юнчик, вторым по рейтингу шел Н.Галко, заявивший в коротком выступлении перед депутатами, что в случае избрания Л.Юнчика готов работать в «Народной» любым творческим сотрудником редакции. Парламентарии, услыхав такое, тут же «назначили» Н.Галко заместителем главреда «НГ».

Однако эйфории по поводу торжества законности никто не испытывал, поскольку все ясно понимали, как далеко зашел парламент в попустительстве нарушениям законов исполнительной властью, и не исключали, что представление нового шефа может не состояться по банальной причине: не пустят.

12 июля в десять утра к Дому печати, где находится редакция «Народной газеты», прибыли вице-спикер Верховного Совета Г.Карпенко, председатель подкомиссии парламента по СМИ А.Добровольский, член комиссии по правам человека А.Герасименко и Л.Юнчик.

Михаил Шиманский любезно пригласил «делегацию» в свой кабинет, где (посторонней прессе предварительно указали на дверь) состоялся «мужской» разговор между парламентариями и... представителями администрации президента: начальником ГУОПИ М.Подгайным и и.о. начальника юруправления А.Пласковицким.

Поляризация мнений проявилась в различии взглядов на основную проблему: кто является учредителем газеты? Парламентарии считают, что Верховный Совет, поскольку в регистрационном свидетельстве об этом сделана соответствующая запись, парламент затратил огромные суммы на содержание своего печатного органа, в конце концов, во временном уставе «Народной газеты» значится учредителем именно Верховный Совет.

А.Пласковицкий утверждал, что с момента вступления в силу Конституции парламент не может быть учредителем «НГ», ибо Президиум ВС не вправе утверждать такие акты, как временный устав газеты. Следовательно, принятый ранее документ «НГ» с момента вступления в силу Конституции автоматически утрачивает силу.

Остальные доводы сторон так или иначе исходят из приведенных посылок. Кроме того, А.Пласковицкий не уверен в законности самого постановления Верховного Совета относительно главреда «Народной», ибо в соответствии со ст.54 закона о Верховном Совете, для актов, не носящих нормативного характера, предусмотрено наличие в постановлении специальной записи о сроках введения в действие конкретного акта. В данном случае такой записи не оказалось. По мнению представителей президентской администрации, для вступления в должность Л.Юнчика необходимо как минимум три условия: наличие в постановлении записи, с какого момента оно вступает в силу; отмена президентом собственного указа о назначении М.Шиманского или признание его противоречащим Основному Закону в Конституционном суде; акт об освобождении от должности М.Шиманского. Впрочем, даже если бы постановление имело в настоящее время юридическую силу, считает А.Пласковицкий, это не обязывало бы М.Шиманского выполнять его, ибо на законодательном уровне не закреплено соотношение указов президента и постановлений Верховного Совета. На взгляд и.о. начальника юруправления, поскольку президент является главой государства, обладает большими полномочиями по сравнению с другими ветвями власти, следовательно его указы носят большую юридическую силу, чем постановления парламента.

Заместитель председателя парламентской комиссии по СМИ и правам человека В.Нистюк и председатель подкомиссии по СМИ А.Добровольский имеют иную точку зрения на проблему.

Владимир НИСТЮК:

- Да, Конституционный суд рассматривает лишь нормативные акты, поэтому «кадровый» указ президента не может быть предметом рассмотрения в КС. Однако мы могли бы обратиться в Хозяйственный суд, ибо Верховный Совет несет прямые материальные потери. Пока не будет принято решение по иску, никто не сможет осуществить регистрацию закрытого акционерного общества. Акционирование продекларировано, а юридические мероприятия пока не проведены, поскольку их реализация за несколько дней неосуществима. Процедура создания ЗАО столь сложна, что лишь регистрация этой структуры займет около месяца.

Александр ДОБРОВОЛЬСКИЙ:

- Смена редактора «Народной газеты» без ведома учредителя незаконна, поэтому соответствующий указ президента не должен иметь юридической силы. Полагаю, указ о назначении главредом «Народной» Шиманского может быть предметом рассмотрения в Конституционном суде, поскольку действиями президента нарушена 6-я статья Конституции, закрепляющая принцип разделения властей и их невмешательства в дела друг друга.

POSTFACTUM

«Гражданское действие» готово инициировать процедуру импичмента

Фракция «Гражданское действие» готова выступить инициатором процедуры отстранения от власти президента А.Лукашенко. Об этом говорится в заявлении фракции по случаю двухлетия пребывания Лукашенко у власти. По мнению депутатов, это *«единственный вариант спасения страны»* в случае *«отказа А.Лукашенко от принципиальных изменений проводимой им политики»*.

Нынешняя политика президента, отмечается в заявлении, является главным фактором углубления кризиса, который уже *«приобрел характер национальной катастрофы»*. За два года правления Лукашенко *«в стране установлен авторитарный режим, игнорируются законы экономики, попирается Конституция, начались репрессии против оппозиционных сил»*. Правовыми основами для импичмента, по мнению фракции, являются *«неоднократные грубые нарушения президентом Конституции и законов, которые зафиксированы Конституционным судом»*.

Соб. инф.

EXCLUSIVE

Валерий КРУГОВОЙ: «Социализмом и не пахнет»

Сомкнулся занавес за первой сессией Верховного Совета тринадцатого созыва, депутаты, продолжающие совмещать законодательное поприще с прежней работой, получили возможность всецело отдаться прежней профессиональной деятельности. После полутора месяцев парламентских каникул осень, несомненно, расставит акценты над той ситуацией, которую формировали обе ветви власти - и исполнительная, и законодательная. А пока у парламентариев появился шанс «отдышаться», проанализировать нынешнее экономическое положение. Каковы реальные тенденции нынешней экономической политики, их возможные последствия? На эти вопросы отвечает депутат Верховного Совета, член комиссии по бюджету, налогам, банкам и финансам Валерий КРУГОВОЙ.



Леонид КАНФЕР

- Валерий Кадашевич, разброс определений нынешней экономической модели достаточно широк: от «рыночного социализма» до социализма в чистом виде. На Ваш взгляд, каков реальный экономический курс?

- Предпринимаемые экономические меры - движение к государственному капитализму. Этот термин предполагает, во-первых, наличие элементов рыночной экономики, во-вторых, жесткий государственный контроль над собственностью, в том числе частной. Как правило, прерогатива определения, кому должна принадлежать собственность, не за рынком, а за государством.

Направленность вектора к названной экономической модели наглядно отражена на недавнем примере национализации гостиницы «Планета». До сих пор акции гостиничного комплекса принадлежали как работающему в нем коллективу, так и иностранному инвестору. Следовательно, «Планета» находилась вне рамок государственного контроля за движением капиталов. Указ президента предписывает изъять акции в пользу государства, компенсируя при этом бывшим акционерам стоимость ценных бумаг по состоянию на 1 января сего года. Но какую стоимость, не ясно: номинальную, балансовую? Таким образом, власть стремится к тотальному контролю над всеми формами собственности в стране.

С другой стороны, уверен, полной национализации не произойдет. В этой связи можно вести речь об элементах капитализма, поскольку в памятные всем времена собственность принадлежала только государству. Ныне, наряду с госсектором, существует и частная собственность. Притом политика властей такова, что последняя не исчезнет. Мы же утверждаем, что нет рыночных реформ! Как же! А частные магазины, фирмы, их вывески, наконец?

И все же... При государственном капитализме доля частного сектора строго регламентируется: допустим, в таких-то отраслях возможно присутствие частного капитала, часто - в строго дозированном виде, в таких-то - исключено. В первом случае контрольный пакет акций так или иначе будет принадлежать государству, во втором - весь пакет акций.

Регламентация доли частного капитала идет по пути сокращения коммерческих структур, неподконтрольных власти. Как сказал, известный в парламенте возмутитель спокойствия Андрей Климов, дело идет к тому, что в стране останутся пять компаний, торгующих нефтью, пять частных магазинов, пять коммерческих банков и т.д. Остальные, извините, должны уйти. То есть идет селекция, своеобразный отбор. Хотя не исключено, что негосударственный сектор экономики расширится. Но - на определенных условиях, под контролем и под личным руководством Самого.

Безусловно нельзя отрицать некоторые рыночные преобразования в Беларуси. И тем не менее в нынешних условиях немыслимо функционирование действительно рыночной экономики. Ее нет и быть не может, поскольку не рынок определяет отношения собственности, когда справедливо правило: кто эффективнее работает, тот больше зарабатывает, больше покупает, накапливает капитал.

- Полагаете, тотальный контроль, о котором Вы говорили, коснется всех и вся? Каждое предприятие, выпуск каждой пуговицы?

- Система государственного капитализма - результаты, необходимые сегодня, сейчас. Гитлер, например, на определенном этапе подошел к проблеме создания вооружений и содержания огромной армии. Вот - линия, результаты, которые нужны в самые короткие сроки. Или, скажем, огромные средства направляются на поддержку малообеспеченных слоев населения. У государственного капитализма свои цели, вытекающие из государственной политики.

- Хотя направления как внешней, так и внутренней политики до сих пор не определены. Впрочем, может быть, не обязательно их декларировать, поскольку реальный курс может проводиться в жизнь и без громких заявлений. Однако осознанно ли, на Ваш взгляд, проводится курс на укрепление «государственного капитализма»?

- Вероятно, неосознанно, то есть программы, какая была у Гитлера, у диктаторских режимов в Южной Корее, у Пиночета, нет.

- А что же тогда есть?

- Безграмотная политика властных структур. Настолько бестолковая, что ошибки делаются на каждом шагу, в элементарных, казалось бы, вещах. Такое чувство, словно за управление экономикой взялись школьники. Идет процесс распада экономики и безграмотность усугубляет кризис, нарастающий как снежный ком.

- Что, в свою очередь, влечет и политический коллапс. Очевидно, что утверждение государственного капитализма возможно лишь в определенной политической системе...

- Да, при диктатуре. При либеральном политическом режиме происходит либерализация и экономических отношений. Тот же Ленин, установивший диктатуру пролетариата, считал, что путь к социализму пролегает через государственный капитализм.

- Кстати, раз уж Вы взяли этот пример, не кажется ли Вам, что и президент Лукашенко идет к тому же результату?

- Нет. Посылка, мол, мы строим социализм, - поверхностные суждения, основанные на отвлеченных понятиях, несколько эмоциональных выступлениях президента. Одним из основополагающих тезисов в пользу того, что мы возвращаемся в недавнее прошлое, являются факты прекращения акционирования, приватизации, сохранение госсобственности.

На мой взгляд, эти процессы идут не в русле сохранения общегосударственной собственности, а в рамках перераспределения собственности узкому кругу подконтрольных коммерческих структур.

- Насколько оправданна такая тактика в условиях, как мы привыкли говорить, переходного периода? Оправдана ли вообще?

- В политическом плане государственный капитализм оправдан в условиях, когда страна окружена внешними врагами, в экономическом - когда речь идет о развивающихся странах: голых, нищих, без промышленности, без инициативы деловых людей, финансового капитала и т.д. В этом случае государственный капитализм - наиболее скорый путь становления, ибо усиление роли государства налагает на него и соответствующую ответственность. Оно берет на себя гарантии под инвестиции и т.д., поскольку у субъектов хозяйствования просто нет возможностей чем-либо гарантировать иностранным инвесторам сохранность их капитала. Именно государство разрабатывает программы развития экономики. В этом смысле присутствие элементов государственного капитализма для нас было неизбежно.

- Валерий Кадашевич, говоря о неизбежности авторитарных тенденций, все понимают и неизбежность рыночного реформирования экономики. На Ваш взгляд, насколько готово общество принять реформы, дать возможность их реализовать?

- Правильнее было бы говорить не о степени готовности общества к проведению реформ, а о степени сопротивляемости им, поскольку преобразования проводит элита, а не все общество. Именно она первой начинает понимать, что развитие страны требует других направлений экономической политики. Посему активное сопротивление общества рыночной политике, конечно, не даст возможности ее реализовать. Но, уверен, мы не способны к организованному сопротивлению - как реформам, так и антирыночному курсу. Хотя степень неприятия нынешней экономической политики гораздо выше, чем во времена Кебича.

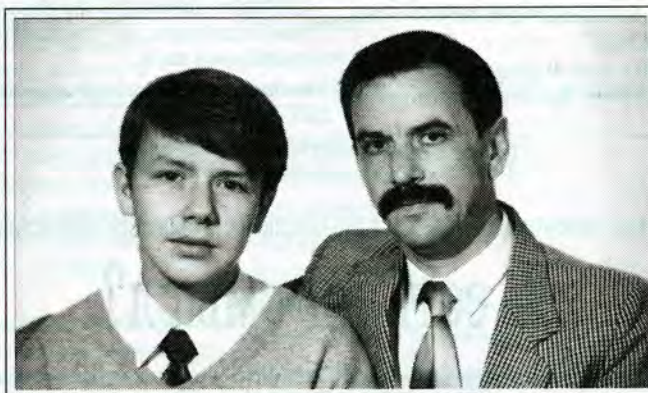
- Тем не менее звучат многочисленные прогнозы массовых выступлений протеста, что якобы должны случиться уже осенью.

- Их не будет ни осенью, ни весной в силу того, что сопротивляемость общества достаточно низка. Профсоюзы вряд ли смогут вывести людей на улицы, настоящих политических партий как таковых нет, БНФ несколько лет назад прекратила существование как серьезная структура. А аппарат подавления развит необычайно, просто с ним никто по большому счету и не сталкивался. Он усмирит любую толпу.

ПРЕДВЗЯТОЕ МНЕНИЕ

Взятка: конструктивный подход

Вечерние размышления за чашкой чая



Все мы наивные материалисты... И все мы рационалисты. Мы хотим, чтобы все было немедленно объяснено рационалистически, то есть сведено к горсточке уже известных фактов. И ни у кого из нас ни на грош диалектики. Никому в голову не приходит, что между известными фактами и каким-то новым явлением может лежать море неизвестного, и тогда мы объявляем новое явление сверхъестественным и, следовательно, невозможным.
А.Стругацкий, Б.Стругацкий

Владимир ВОЛЧЕНОК, Олег ВОЛЧЕНОК

Действительные члены MENSA International, тел. (017) 255-42-65

Несмотря на мнения ряда экспертов о наступающей стабилизации отечественной экономики, бюджет не наполняется. Удерживание доллара в «надлежащих» рамках, трансформация банковской системы, упорядочивание частного предпринимательства, мир - хижинам и война - дворцам, на наш взгляд, лишь часть возможных мер. Эффективные и, главное, дающие очевидный позитивный эффект действия становятся очевидными, если прибегнуть к могучему аппарату материалистической диалектики, имплантированному в наше сознание во времена не столь отдаленные. Достаточно внимательно задуматься над реальностью, данной нам во все более ясных ощущениях, и применить к ее анализу, например, принцип отрицания отрицания.

Вне зависимости от социального строя, формы государственного устройства, национальных традиций и степени коррумпированности общества все более распространенным и интернациональным явлением, входящим в макроструктуру экономики благополучных и неблагополучных стран фактором является взяточничество. Экономические обозреватели авторитетного журнала *Economist* даже ввели специальный термин - *bribonomics* («взяткономия»). В исследовании Д.Пешко, В.Дадалко «Механизм формирования коррумпированных структур» (Минск, 1994) убедительно показана роль взяточничества как краеугольного камня коррупции. Известно, какие колоссальные суммы проходят от взяткодателей к взяткополучателям и как много полезного на эти средства можно было бы сделать в социальном плане. Кроме того, борьба со взяточничеством, осложняемая его труднодоказуемостью, отвлекает значительные средства на содержание квалифицированных работников, которых можно было бы использовать, например, в борьбе со злостными распространителями контрабандных сигарет и горячительных напитков.

И здесь диалектика предлагает простой способ трансформирования безусловно негативного явления в, скажем, ощутимо позитивное посредством его отрицания через узаконивание.

Сейчас, в период бурного законотворчества, вполне возможно принять и ввести в действие ряд мер, позволяющих направлять в государственных целях (на благо общества) этот неиссякаемый источник средств, используемый бесконтрольно и отнюдь не в интересах честных тружеников. Не обладая опытом в законотворчестве, мы можем лишь предложить некоторые наброски.

Первым шагом, безусловно, должно быть принятие закона «О взятках и взяточничестве», дающего однозначное определение явления и регламентирующего деятельность его носителей. Следующий шаг - внесение соответствующих изменений в налоговое законодательство, УК и УПК, в правила ведения бухгалтерского учета и пр. Финальным шагом должны послужить разработка и издание «Методических инструкций по налогообложению взяток и порядке их учета в деятельности субъектов хозяйствования, граждан и лиц без гражданства».

Не претендуя на полноту охвата проблематики, приведем лишь некоторые пункты, которые в дальнейшем могут быть использованы теми, кому это положено.

1. Получение взятки рассматривается как дополнительная индивидуальная и групповая инициативная деятельность (возможно, в порядке совместительства) по оказанию услуг субъектам хозяйствования и физическим лицам.

2. Акт дачи-приемки взятки оформляется двухсторонним соглашением, подписанным участвующими сторонами и составленным в трех экземплярах - для каждой из сторон и для предоставления в налоговую инспекцию по месту проживания получающей стороны.

3. Полученная взятка облагается подоходным налогом по ставке, скажем, не ниже 60% и увеличивающейся по мере приближения взятки к суммам, фигурирующим в действующем законодательстве как соответствующие хищению в особо крупных размерах. Взятка, по которой в течение не позднее 10 числа месяца, следующего за месяцем совершения акта дачи-приемки, не уплачен налог, квалифицируется как «взятка, полученная в нарушение действующего законодательства», а к противозаконному взяточнику применяются меры наказания.

4. Для субъектов хозяйствования - юридических лиц израсходованные на взятки денежные суммы и неденежные материальные ценности учитываются на субсчете 43-1 счета 43 «Коммерческие расходы». Для предпринимателей, действующих без образования юридического лица, таковые расходы отражаются в специальном разделе ведущейся ими книги учета хозяйственной деятельности. Для всех без исключения субъектов хозяйствования затраты на взятки в пределах 4% от объема каждой конкретной сделки, для совершения которой понадобилось осуществить акт дачи-приемки, относятся на себестоимость произведенной продукции или оказанных услуг. Суммы взяток свыше этих 4% выплачиваются из чистой прибыли субъекта хозяйствования.

5. Получение взяток относится к лицензируемым видам хозяйственной деятельности.

6. Освобождение суммы взятки от налога происходит в следующих случаях:

- взятка носит единовременный и нерегулярный для получателя характер, а размеры ее не превышают одной МЗП;

- взятку дает или получает мать-одиночка, либо лицо, содержащее более 5 иждивенцев;

- результатом дачи-приемки взятки явилось создание нового производственного предприятия или расширение существующего, причем сопровождаемое созданием не менее чем 150 новых рабочих мест, предоставленных официально зарегистрированным безработным гражданам.

7. Часть взятки в размере одной МЗП плюс по одной МЗП на каждого несовершеннолетнего ребенка взяткополучателя выводится из-под налогообложения.

Размеры макроэкономического эффекта и позитивные последствия по снижению социальной напряженности вполне могут оценить специалисты и все заинтересованные лица.

...Ну что, еще чашечку?

OFFICIAL

• ПКМ N436 от 2.07.96 утверждено **Положение о проведении общереспубликанской регистрации субъектов хозяйствования**. За регистрацию взимается плата:

- с юридических лиц - в размере 8 МЗП, а за регистрацию дополнений и изменений, вносимых в их учредительные документы, - 2 МЗП;

- с предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, - в размере 2 МЗП.

Не взимается плата за регистрацию с субъектов хозяйствования, зарегистрированных до начала проведения указанной регистрации. Размер платы за регистрацию юридических лиц и предпринимателей может быть уменьшен наполовину облисполкомом, Мингорисполкомом с учетом целей их деятельности, а также производства ими необходимых населению и экономике товаров, работ и услуг. При отказе субъекту хозяйствования в регистрации, а равно отказе в регистрации изменений и дополнений, вносимых в его учредительные документы, ему возвращается 50% суммы внесенной платы.

Республиканский центр правовой информации

СОТРУДНИЧЕСТВО

Французско-белорусский деловой клуб обеспокоен грядущей перерегистрацией

А есть ли смысл?

В начале июля состоялось очередное заседание Французско-белорусского делового клуба. Принято решение о его официальной регистрации как международной ассоциации, утверждена структура, выбраны два сопрезидента (с французской и белорусской сторон), два вице-президента (с французской стороны - экономический советник Посольства Франции в РБ г-н Д.Гранше), члены оргкомитета. Основная задача клуба - содействие развитию французско-белорусских экономических отношений. В качестве приглашенного в заседании принял участие зампредседателя Мингорисполкома г-н Н.Пацкевич.

Елена ДАНЕЙКО

На первых порах в работе клуба примут участие сотрудники Посольства Франции в Беларуси, что, возможно, положительно повлияет на становление этой независимой организации. Членами клуба могут стать все желающие, заинтересованные в сотрудничестве с французскими бизнесменами, а также с представителями ныне действующих иностранных и совместных предприятий. Поводов для встреч, считают организаторы, уже сегодня более чем достаточно.

Приглашенному зампреду Мингорисполкома г-ну Пацкевичу пришлось отвечать на вопросы, связанные с неизбежной процедурой перерегистрации предприятий и нависшей угрозой ликвидации - в т.ч. и фирм, которые могли бы способствовать привлечению иностранных инвестиций. Французские граждане с явным недоумением выслушивали ответы, не вполне, очевидно, понимая цели, задачи и экономическую целесообразность предстоящей процедуры. Например, представитель одной французско-белорусской фирмы заявил о том, что его французский партнер, вложивший в развитие дела $300 тыс., выразил намерение потребовать их обратно в случае, если не будет оплачен авиаперелет в оба конца и возмещены материальные издержки, которые придется понести в дни вынужденного отсутствия на рабочем месте из-за необходимости приехать в Беларусь для подписания документов, необходимых для перерегистрации.

На вопрос, предусмотрен ли механизм компенсации моральных и материальных издержек и не противоречит ли решение о перерегистрации ст.4 закона об иностранных инвестициях (гарантия в течение 5 лет сохранения прежних условий для иностранных инвесторов), г-н Пацкевич ответил, что *«отвечать за законодателей не могу, но с высокой степенью вероятности могу предположить, что механизм компенсации не предусмотрен»*. Посетовав на то, что предстоящая процедура будет сложной не только для перерегистрируемых, но и для перерегистрирующих, он лишь рекомендовал не откладывать решение проблем (в IV кв. нагрузка будет возрастать, на проведение предшествующей перерегистрации экспертизы представленных документов тоже потребуется время) и выразил обеспокоенность по поводу возможных бюрократических проволочек, призвав не счесть за труд обращаться за разъяснениями по любым вопросам.

По словам г-на Пацкевича, задача Мингорисполкома и МВЭС состоит в том, чтобы соблюдающие белорусские законы предприятия были перегистрированы, а не соблюдающие - не допускали бы более нарушений, причем речь о закрытии таких предприятий вести ему не хотелось бы. Он отметил также, что есть и фирмы, не претендующие на существование, которые после 1.01.97г. будут автоматически ликвидированы. МВЭС, по его словам, возможно, создаст бюро для содействия иностранным и совместным предприятиям.

Процедура перерегистрации, за исключением отдельных случаев, будет бесплатной. Для создающихся в настоящий момент предприятий планируется несколько изменить условия. Вводится экспертиза оценки неденежного вклада, осуществление которой вменяется в обязанности экспертам Мингосимущества (тел. 220-79-97). Можно и нужно, по мнению г-на Пацкевича активно выяснять все вопросы, связанные с арендой помещений в городском комитете по управлению имуществом (тел. 220-28-38), в отделе нежилого фонда УЖХ (тел. 227-49-46). Можно рассматривать вопросы как аренды отдельных зданий, так и встроенных в жилые дома нежилых помещений. Он также сообщил, что единицей измерения при расчете за аренду является минимальная заработная плата, на сегодняшний день расчет ставок арендной платы производится, исходя из МЗП = 60 000 руб. Так, например, для предприятий службы быта - 0,4 МЗП за 1 кв.м общей площади в месяц, для офисов - 1 МЗП, для пунктов обмена валюты - 5 МЗП. В Минске есть 5 зон, где коэффициент изменяется. В особняках в зеленой зоне для иностранных представительств - $270 в год за 1 кв.м общей площади плюс плата за коммунальные услуги. Список свободных площадей можно получить. С заявлением о снятии в аренду площади более 100 кв.м, согласованным с районной администрацией и с организацией, предоставляющей площадь, необходимо обращаться в Мингорисполком. В случае, если арендуемая площадь не превышает 100 кв.м, вопрос решается районной администрацией. На протяжении срока действия договора уровень оплаты фиксирован за исключением случаев, когда в законодательном порядке изменяется уровень МЗП.

Было отмечено также, что есть и объекты незавершенного строительства и объекты, принадлежащие предприятиям, но не используемые ими. Г-н Пацкевич выразил готовность рассматривать любые предложения не только по отчуждению, но и по передаче права застройки.

Заседание закончилось ужином в ресторане «Версаль», где в неформальной обстановке под мелодии французских шансонье действительные члены и гости Французско-белорусского делового клуба обменивались впечатлениями и, несмотря ни на что, строили планы на будущее.

СОТРУДНИЧЕСТВО

«Белшина» подписала контракт с ВАЗом

Сегодня, когда Россия практически прекратила закупать грузовые шины у бобруйских шинников, все для предприятия определяется объемом поставок шин для легковых машин. Здесь изготавливаются шины для автомобилей «ВАЗ», «РАФ», «Джип», «Нива», «Ока», «Таврия», «Газель», «Волга». Ведущее место среди них занимают два типоразмера, выпускаемые для АО «АвтоВАЗ».

Партнерские отношения с российским гигантом очень важны для белорусских шинников. В последние годы было и активное сотрудничество, было и значительное сокращение поставок. Самый большой контракт на поставку 1 млн. 250 тыс. легковых шин в год на $25,2 млн. был подписан в июне прошлого года. Буквально через несколько недель началась поставка крупных партий продукции из Бобруйска в Тольятти.

В июне этого года переговоры об увеличении объема поставок продукции между руководством БШК «Белшина» и АО «АвтоВАЗ» продолжились. Итогом стало подписание контракта на поставку 300 тысяч шин во второй половине текущего года.

Людмила ЛЕБЕДЬКО

BUSINESS PRACTICE

Наш паровоз - к чему летишь?

2 июля 1996 года Кабинет министров принял постановление N436 «Об утверждении Положения о проведении общереспубликанской регистрации субъектов хозяйствования». Тем самым он открыл путь для столь долгожданной регистрации, а также обязательной тотальной перерегистрации субъектов хозяйствования РБ. Регистрирующими органами на всей территории страны стали шесть облисполкомов и один горисполком - Минский. На все сотни тысяч субъектов.

Валерий СКОРОХОДКО

Наиболее устрашающая обстановка складывается в Минске, где сконцентрировано более 100.000 субъектов хозяйствования.

Справка. На 06.02/02.07 1996 года в Минске зарегистрировано 42.000 предприятий и более 60.000 предпринимателей. Всего в Беларуси более 300.000 субъектов хозяйствования.

Непосредственно общереспубликанскую регистрацию в Минске будет производить Комитет по антимонопольной политике и развитию предпринимательства Мингорисполкома с выделенным для этого штатом в 6 (шесть) человек. Свидетельство о регистрации - итоговый документ всей процедуры - имеет право подписывать только 1 (один) человек - мэр города г-н Ермошин. Не слишком утруждая себя математическими расчетами, можно прикинуть, что г-ну Ермошину за столь ограниченное время проведения регистрации (до 1.01.97) придется подписывать (вероятно, предварительно внимательно изучив - а иначе как можно брать на себя такую ответственность?) от 500 до 1000 таких документов в день. И это без учета вновь создаваемых предприятий, не отвлекаясь на решение других вопросов жизни города.

Этому знаменательному событию в жизни каждого предпринимателя 9 июля в зале заседаний Мингорисполкома был посвящен семинар, организованный - нет-нет, не подумайте плохого, не Кабинетом министров и не Мингорисполкомом - Союзом предпринимателей РБ по инициативе его президента г-на Карягина.

В президиуме были собраны практически все те люди и инстанции, от которых зависит успешный исход регистрации: председатель Комитета по антимонопольной политике и развитию предпринимательства г-н Мухтасаров, его заместитель, непосредственно курирующий процесс регистрации, г-н Жигальский, представители Министерства статистики и анализа, налоговой инспекции.

Речи чиновников горисполкома были пронизаны оптимизмом: «Ничего страшного, регистрация пройдет планово и в срок, очередей не будет, инструкции по порядку регистрации мы разработаем и доведем до вашего сведения. Не беспокойтесь, все хорошие и работающие предприниматели регистрацию пройдут». Критерии «хороших» и «работающих» не разъяснялись.

Справка: из 193 депутатов нынешнего состава горсовета 112 являются предпринимателями.

Трудно разделить оптимизм работников горисполкома, вчитываясь в пункты Указа президента РБ N208 о возможности *«установления для отдельных категорий субъектов хозяйствования сокращенных сроков регистрации»* (категории традиционно не оговариваются), и о *«регулировании количества юридических лиц, основанных на негосударственной форме собственности»*.

Не вселяет радости и суровый наказ президента, оговаривающий 9 причин, по которым предприятие может быть ликвидировано. А представление о закрытии может подать любой государственный контрольный, налоговый или правоохранительный орган. Причины предусмотрены разнообразные: от «препятствовал доступу уполномоченных должностных лиц в помещение, используемое для осуществления своей деятельности» до «допустил убыточную деятельность по итогам финансового года». Когда же председателю Комитета по антимонопольной политике и развитию предпринимательства был задан вопрос о том, все ли убыточные предприятия, согласно указу президента, будут ликвидированы, в частности МАЗ, БелАЗ и т.д., г-н Мухтасаров заявил, что на провокационные вопросы он отвечать не намерен и покинул зал.

Справка: Конституция РБ, ст.13, ч.1: «Государство предоставляет всем равные права для осуществления хозяйственной и иной деятельности и гарантирует равную защиту и равные условия для развития».

Данная статья предусмотрена в конституциях далеко не всех стран СНГ и свидетельствует о высоком уровне демократии в Беларуси времени принятия Основного Закона. Вина же за столь суровые меры и методы действий была возложена на самих субъектов хозяйствования, поскольку, мол, они не все и не вовремя подавали отчеты в органы статистики.

Нельзя не отметить суровое отношение работников горисполкома и налоговой инспекции к вопросам жизни и деятельности предпринимателей. Единственный орган, который попытался облегчить надвигающийся кошмар, - это Министерство статистики и анализа, которое продлило срок сдачи отчетов, без которых невозможно пройти регистрацию, с 10 по 20 июля. Спешите!!!

Звучали упреки и по поводу малого количества создаваемых новых рабочих мест в сфере предпринимательства при сверхвысоком уровне безработицы в городе, и о нехватке средств в бюджете. Хотя на сегодня в негосударственной сфере занято более 200.000 человек, а сколько бы еще могло быть создано рабочих мест на предприятиях, которым было запрещено регистрироваться в течение полугода! Тем временем недоплата по запланированным налогам в этом году уже составила по Минску 700 млрд. рублей, а в целом по РБ - более 2,5 триллиона. Эти непоступления напрямую связаны с уменьшением количества планируемых в начале года налогоплательщиков.

Из нововведений. Из ведомственности МВЭС изъята регистрация предприятий с иностранными инвестициями и передана управлению внешнеэкономических дел Мингорисполкома. Думается, что слом еще одной отлаженной специализированной структуры вряд ли добавит динамизма, организованности и популярности в таком важном для страны деле, как привлечение иностранных инвесторов, о чем так много говорится в последнее время.

Еще никогда и нигде не было прецедента, чтобы жесткий административный пресс смог оживить экономику. Не нужно изобретать велосипед, нужно садиться на него и ехать, как делают это все нормальные люди.

И в конце приводим полный список документов, необходимых для того, чтобы все-таки попытаться пройти общереспубликанскую регистрацию субъектов хозяйствования:

1. Заявление на имя главы администрации района регистрации предприятия.

2. Подлинник свидетельства о госрегистрации.

3. 2 экземпляра копий учредительных документов, удостоверенных органом, осуществившим госрегистрацию.

4. Подтверждение органа статистики о предоставлении статистической отчетности с указанием идентификационного кода (только для юридических лиц).

5. Подтверждение налоговой инспекции по месту учета об отсутствии задолженности по платежам в республиканский, местные бюджеты и во внебюджетные фонды с указанием кода УНН.

6. Копия заключения экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица (если экспертиза осуществлялась).

7. Копия документа, подтверждающего право на размещение субъекта хозяйствования по юридическому адресу (договор аренды, выписка из ЖЭСа).

8. Новый комплект учредительных документов с внесенными изменениями в соответствии с новыми положениями о регистрации.

ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Если программа развития пластиковых карт и создание межбанковской системы безналичных расчетов на их основе найдет понимание и реальную поддержку государства, будут решены многие сложные проблемы. Во-первых, привлечение денежных средств населения на карточные счета уменьшает давление на денежную массу «чулочно-матрасных» денег, а это важный фактор в борьбе за снижение уровня инфляции. Во-вторых, внедрение международных пластиковых карт способствует притоку в страну столь необходимой валюты. В-третьих, привлекая дополнительные кредитные ресурсы, банки могут снизить ставки кредитования, что приведет и к снижению риска невозврата кредитов, и к развитию среднего и малого бизнеса. Наконец, активность на рынке пластиковых карт в условиях общего кризиса на финансовом рынке многим банкам может помочь в увеличении доходности, что оздоровит ситуацию в целом. Кроме всего прочего, пластиковые карты - это самые передовые технологии, содействование отечественного интеллектуального потенциала и даже, не побоимся этого слова, рост имиджа Беларуси в мире.

РЫНОК ПЛАСТИКОВЫХ ДЕНЕГ

Став держателем международной пластиковой карты *PRIORBANK-VISA*, вы почувствуете, что стиль вашей жизни наконец-то будет соответствовать вашему положению

С картой *PRIORBANK-VISA* окружающая действительность воспринимается не так мрачно

Компания *VISA International* является крупнейшим в мире эмитентом пластиковых карт, охватывая 53% мирового рынка. Еще 28% мирового рынка принадлежит *Europay* (карты *MasterCard* и *Cirrus/Maestro*), 20% - *American Express*, 1,5% - *Diners Club* и 0,5% *JCB* (основной рынок последних - Япония). В систему *VISA* входят 19 тысяч банков из более чем 190 стран мира. В 1993 году первым действительным членом Ассоциации *VISA International* в Беларуси и одним из первых в СНГ стал АКБ «Приорбанк» и приступил к эмиссии собственной карты *PRIORBANK-VISA*.

Всего владельцами карты *PRIORBANK-VISA* стали несколько тысяч человек, а число сервисных точек, обслуживающих клиентов по этой карте, возросло в Беларуси до 350, причем располагаются они не только в Минске и областных городах, но и в районных центрах. Картой *PRIORBANK-VISA* можно рассчитаться не только в традиционных местах - ресторанах, барах, на заправочных, в гостиницах и магазинах, но также оплатить проезд в такси, отдохнуть в казино, воспользоваться услугами проката автомобилей и туристических агентств. Во многом росту числа потребителей карты способствует изменение отношения к электронным деньгам и начало бескомпромиссной борьбы за платежеспособного клиента между предприятиями сферы торговли и услуг. Всего два года назад расчеты по пластиковой карточке были уникальным явлением - сегодня они стали обыденностью.

Справка. Родиной кредитной карты являются США, где в 1914г. ряд тамошних крупнейших магазинов предоставили право своим постоянным клиентам покупать у них в кредит. Это позволяло продавать не только больше, но и по более высокой цене, несмотря на риск неплатежеспособности клиента. В 1936г. произошло объединение тысячи предприятий торговли, пришедших к согласию по взаимному кредитованию постоянных клиентов. Вскоре аналогичное соглашение подписали владельцы баров, ресторанов, кафе. Впервые банковскую кредитную карту выпускает в 1951г. *Franklin National Bank*. Начинается настоящий бум «пластиковых денег». При этом банки рассматривают карты как дополнительную услугу клиентам, не видя тех потенциальных возможностей, которые открываются в сфере расчетов и кредитования. В 1958г. появляются первые массовые кредитные карты, предоставляющие возможности продленного кредита, - *Bank Americard*, прототип современных *VISA*. Ряд банков, участвующих в проекте, отделяются и создают свою систему - *VISA International*. Карта быстро приобретает популярность среди широкой публики. Всего за 5 лет число держателей увеличивается с 1 до 2,5 млн. человек, а объем операций возрастает до $335 млн.

Некоторые показатели компании *VISA International* (по данным на декабрь 1995г.): количество выданных карточек - 464,4 млн. штук; платежи, совершенные держателями карточек - $801,6 млрд.; количество транзакций - $8,8 млрд.; количество точек приема - 15 млн.; количество отделений банков, обслуживающих владельцев карточек - 321.745; количество банкоматов - 257.114; количество банков-членов VISA - более 19 тысяч.

«Приорбанк» эмитирует три типа карт *PRIORBANK-VISA*: *Electron*, *Classic* и *Gold*, каждая из которых рассчитана на своего клиента, определяемая уровнем его достатка. Независимо от этого каждая карта обеспечивает своим держателям удобство в расчетах и престиж. Так, при зарубежных поездках нет необходимости иметь с собой валюты разных стран или искать обменные пункты. Карта *VISA* - это одна валюта для 190 стран мира. Во многих странах взять машину или такси в вечернее время можно только по банковской карточке. К вашим услугам 260 тысяч автоматических кассиров во многих странах мира, работающих 24 часа в сутки.

Обладателю карты *PRIORBANK-VISA* нет нужды заботиться о безопасности собственных наличных денежных средств. Если при потере наличности вы лишаетесь всех средств сразу и навсегда, то с картой *PRIORBANK-VISA* ваши затраты - в случае ее потери - будут сведены к минимуму. Глобальная система безопасности *VISA International* сохранит ваши средства. При этом не стоит забывать и про экономические преимущества карты. У вас не появляется остатка валюты страны, которая не конвертируется и подвержена обесцениванию вследствие высокой инфляции. «Приорбанк» впервые в Беларуси разработал и внедрил услугу по возврату налога на добавленную стоимость. Наличие карты *PRIORBANK-VISA* поможет получить при минимальных издержках сумму налога на добавленную стоимость через предъявление *VAT Vouchers* при возвращении из деловой поездки. Реально вы можете вернуть от 10 до 15% от стоимости купленного товара.

Справка. В стоимость товаров, продаваемых в магазинах Европы и Канады, включена сумма НДС. Лица, проживающие за пределами ЕС, имеют право на возврат этих денег, если они потратили на покупки в одном магазине не менее DM30 в Германии или 30 фунтов стерлингов в Англии и т.д.

Сегодня «Приорбанк» приступил к выпуску элитных карточек *VISA Gold*. Это значительное событие не только для банка, но и для всего рынка пластиковых денег страны. Например, в Польше, где банки проводят эмиссию различных карточек уже 5 лет, аналогичного продукта еще нет. Карта *PRIORBANK VISA Gold* - самое престижное, удобное и безопасное платежное средство, открывающее для солидных клиентов банка дополнительные возможности по расчетам, новые сервисные возможности и услуги. Так, владельцам *VISA Gold* бесплатно дополнительно предоставляется сервис *VISA Phone*, преимущества которого вы быстро оцените, находясь за пределами Беларуси. *VISA Phone* - удобный и эффективный способ оплаты телефонных разговоров в любую страну мира из отелей (без гостиничной наценки) картой *PRIORBANK-VISA*, при котором не требуется обменивать валюту. Также для звонков вы можете использовать большинство телефонных аппаратов, включая телефоны-автоматы, без монет и телефонных карточек. Позвонить беспрепятственно в Беларусь можно более чем из 70 стран мира по ценам в 2 раза ниже, чем в гостинице.

Владельцы *PRIORBANK VISA Gold* автоматически получают сервисную поддержку в международной службе *International SOS Assistance*.

Справка. Международная служба *International SOS Assistance (UK) Ltd.* образована в 1974г. и имеет сегодня сеть подразделений, способных оказывать своим клиентам услуги быстро и эффективно независимо от места их нахождения. Число обслуживаемых клиентов - более 25 млн. человек. Среди клиентов также банки, крупные корпорации, правительственные учреждения, в т.ч. *Bank of America, Bank of Tokyo, Ford, General Motors, Visa International, Hitachi, Barclays Bank, Johnson & Johnson* и др.

Клиенту, имеющему карточку *PRIORBANK VISA Gold*, предоставляется бесплатное дорожное страхование. Держатель карты и его близкие родственники на время зарубежной поездки без дополнительных расходов застрахованы от несчастных случаев, расходов по содержанию в больнице и оказанию срочной медицинской помощи. Также страхуются от потери и нанесения ущерба багаж и деньги. Даже при задержке вылета самолета, отплытия парома и т.д. вы можете рассчитывать на 15 фунтов стерлингов за каждый час задержки.

Кроме того, вы можете позвонить в SOS и получить до своего отъезда совет по любым важным административным и медицинским вопросам, например, касающимся паспорта, визы, вакцинации, НДС, налогов и таможни. В случае необходимости во время путешествия SOS свяжет держателя карточки с юридической помощью при возникновении уголовного или гражданского дела. Международный адвокатский совет от имени SOS предоставит юридическую консультацию и защиту интересов держателя карточки по всему миру. Если вы внезапно заболеете и не сможете передвигаться, а местное лечение окажется неадекватным, SOS направит медицинского специалиста для оказания помощи. При необходимости вам будут отправлены любые необходимые медикаменты и медицинское оборудование, отсутствующие на местном рынке. В более чем 110 странах мира SOS готов предоставить вам переводчика, техника, юриста и т.д. При этом телефонного звонка в SOS с объяснением требуемого вида услуг достаточно, чтобы связать держателя карточки с местным корреспондентом. Словом, полный комплекс услуг.

Для того чтобы получить международную пластиковую карту *PRIORBANK-VISA*, вам необходимо обратиться в головной или любой из филиалов АКБ «Приорбанк», имея при себе паспорт. После заполнения анкеты и перечисления средств на специальный карточный счет в течение 3 дней вам предоставляется карта. Пользоваться картой имеет право только владелец, чье имя, фамилия и подпись нанесены на карту. Карта выдается на 1 год и срок ее действия прекращается по истечении указанного на ней последнего дня месяца и года.

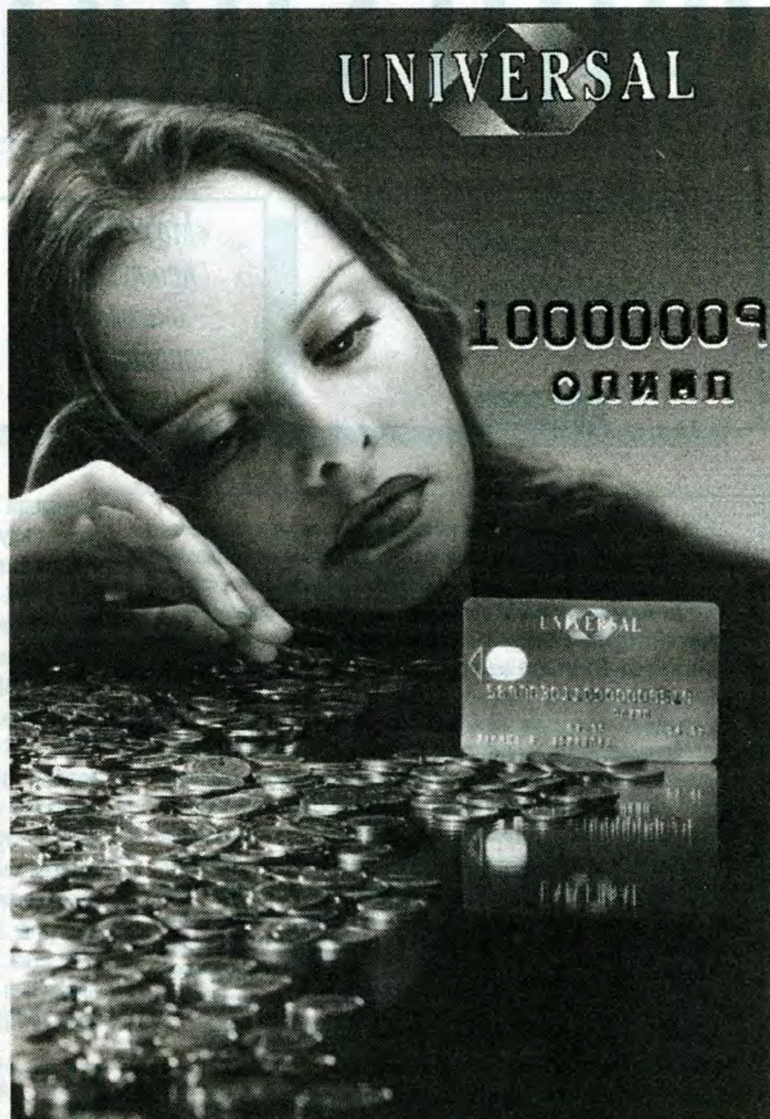
РЫНОК ПЛАСТИКОВЫХ ДЕНЕГ

Смарт-карта *Universal* - электронный кошелек, банковский счет и платежное средство

Причиной появления микропроцессоров (чипов) на потребительских картах стала борьба против фальшивых «пластиков». Чиповые карты, помимо внешнего вида, отличаются от обычных пластиков с магнитной полосой тем, что в них используется принципиально новая технология. Пионером в области распространения чиповых карт в Беларуси стал банк «Олимп».

Отдел финансов

Располагая необходимой правовой, ресурсной и технической базой, набрав первый опыт и создав собственную технологию, минский банк «Олимп» предлагает частным лицам, предприятиям и организациям сферы услуг и торговли принять участие в программе развития в Беларуси системы расчетов пластиковыми картами Universal.



Пластиковую карту со встроенной микросхемой (чипом) изобрел француз Ролан Морено в 1974г. Она получила название смарт-карта (от английского *smart* - интеллектуальный, сообразительный). В 1995г. банками и другими кредитными учреждениями было продано 195 миллионов таких карт в 45 странах мира. К 1997г. международные платежные системы *Europay International* и *Visa International* планируют создать единый стандарт чиповой пластиковой карты, которая должна полностью заменить находящиеся сегодня в обращении магнитные карты. То обстоятельство, что доступ к хранящейся в ней информации без знания кода невозможен, увеличивает ее шансы занять господствующее положение на мировом рынке пластиковых карт.

В Беларуси активную деятельность по внедрению смарт-карт *Universal* развернул с 1995г. банк «Олимп». Карта *Universal* - это чиповая смарт-карта с микропроцессором в виде небольшого квадратика на лицевой стороне, в памяти которого хранится информация о вашем счете. Причем карта *Universal* позволяет оперировать с остатками сразу по трем спецкартсчетам, представляя, таким образом, сразу три отдельных электронных кошелька в одном. Эта карта не нуждается в процессе авторизации, способна работать в режиме *off-line*, не требуя каждый раз связываться напрямую с банком при проведении операций по карте. Т.е., придя в магазин и выбрав товар, вы отдаете карту продавцу, который поместит ее в специальное считывающее устройство. Затем вы набираете свой индивидуальный код, и продавец сразу получает информацию о наличии на вашем счете требуемой суммы для оплаты. Если она оказывается недостаточной, вас попросят уменьшить размер покупки. После оплаты соответствующая сумма списывается с вашей карты.

Карточка *Universal* позволяет не только снять наличные деньги со счета через банкомат, но и провести перевод (конверсию) валюты одного «кошелька» в другую. На остаток средств на карточном счете начисляются ежедневные проценты. Таким образом, чиповая карточка *Universal* - это одновременно три финансовых инструмента: электронный кошелек, банковский счет и платежное средство.

Банк «Олимп» эмитирует четыре вида карт: личные, семейные, корпоративные, зарплатные. В свою очередь, они могут быть дебетными, кредитными и дебетно-кредитными. Личная карта выдается физическим лицам и обеспечивает не только полную сохранность денежных средств, но и позволяет «оживить» деньги, размещенные на карточном счете. Предусмотрена гибкая система начисления процентов на остаток средств на карточном счете. Владельцам личных карт *Universal* ежедневно начисляется процент по ставке до востребования (сейчас это 36% годовых). При потере карточки вашими деньгами никто не сможет воспользоваться - они защищены индивидуальным кодом, известным только владельцу. По первому звонку банк заблокирует операции по вашему счету, восстановит и выдаст вам новую карточку.

Корпоративная карта выдается юридическому лицу, которое предоставляет ее в пользование физическому лицу. Кроме того, по корпоративной карте можно организовать расчеты за заправку автотранспорта предприятия, делать покупки в торговой сети, оплачивать командировочные и представительские расходы.

Первые 10 карт *Universal* в июле прошлого года получили работники банка «Олимп», здесь и были установлены два платежных терминала. Сегодня число пользователей карты *Universal* превысило 1000 человек, и банк организовал 5 пунктов по выдаче наличных денег. С помощью карты сегодня можно рассчитаться в 18 точках, среди которых универсамы «Центральный», «Юбилейный», торговые дома «Пуше», «Пуше-ленд», «Белфортекс», магазины «Фелиция», «Престон-маркет», АЗС А-100, аптека «Белфарм» и др.

Наибольшее распространение получила зарплатная карта *Universal*, по которой производятся расчеты по заработной плате сотрудникам, в частности, банка «Олимп», ЗАО «Пуше» и «Пуше-Трейдинг», «Нов&К». Процесс начисления и «выдачи» денег при сохранении абсолютной конфиденциальности занимает минимум времени. Держатели карт получают возможность более рационально расходовать свои средства. В ближайшее время ряд крупных промышленных предприятий перейдут на расчеты по зарплате через карточку *Universal*.

Карта *Universal* представляет безусловный интерес для торговой и сервисной сети, где конкуренция между предприятиями выходит на качественно новый уровень. Сегодня выживают те магазины, которые предоставляют наиболее высокий уровень сервиса, обеспечивающий высокую оборачиваемость средств, и для которых любой клиент даже с самой небольшой покупкой будет всегда желанным. Все большую роль приобретает скрытая, косвенная реклама, которая прямо не призывает делать покупки, но тем или иным образом заинтересовывает клиента в совершении покупки. Возможно, пластиковые карты - самый эффективный в мире инструмент рекламы в торговле. Ведь, как утверждают психологи, оплачивать покупки по карточке значительно легче, чем тратить наличные.

Банк «Олимп» гарантирует магазинам, участвующим в программе, поступление средств на их счета уже на следующий день. Магазину не нужно тратить деньги на инкассацию наличных, администрации легко вести статистический учет работы каждого кассира. При этом использование платежных терминалов не требует от персонала специальных знаний. Сегодня «Олимп» работает над созданием отдельной магазинной карты, обеспечивающей покупателям гарантированный сервис и систему скидок при покупках, а магазину - устойчивый круг постоянных клиентов.

Одновременно с развитием программы *Universal* банк «Олимп» активно работает с другими банками над созданием единой межбанковской системы безналичных расчетов «Белкарт». Через несколько месяцев планируется приступить к эмиссии собственной карты «Белкарт-Олимп».

РЫНОК ПЛАСТИКОВЫХ ДЕНЕГ

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК: ПЛАСТИКОВЫЕ КАРТОЧКИ НАСТУПАЮТ

Появившиеся в начале 50-х годов и получившие затем бурное развитие, пластиковые карточки сегодня являются наиболее распространенной во всем мире формой безналичных расчетов населения за приобретаемые товары и услуги. Пользователей карточек - миллионы во всем мире. Их принимают практически в любом торговом учреждении, ресторане, аэропорту...

В Беларуси лидером на рынке пластиковых карточек является Белвнешэкономбанк, который обладает статусом основного члена ассоциаций *Visa International* и *MasterCard / Europay International* (кроме него, в Беларуси генеральную лицензию системы *Visa* имеет «Приорбанк»). Помимо обслуживания карточек вышеназванных платежных систем, в марте этого года банк приступил к эмиссии собственных карточек *Belvnesheconombank-Eurocard / MasterCard*. Эти карточки принимают к обслуживанию в более чем 2000 банках и 20 миллионах предприятий торговли и сервиса мира.

Сегодня в Белвнешэкономбанке установлено, сертифицировано и успешно работает уникальное оборудование, позволяющее осуществлять работу со всеми международными платежными системами - *Europay, MasterCard, Visa, American Express, Dinners Club* - в режиме реального времени.

Из истории появления MasterCard/Europay International

В начале 50-х более 100 американских банков приступили к реализации программы развития кредитных карточек. Однако принципиально новый период в развитии этого бизнеса начался в 1958г., когда в него вступили два крупнейших американских банка: *Bank of America* и *Chase Manhattan Bank*.

По мере роста карточных программ большинство банков столкнулись с главным препятствием - локальностью сети обслуживания своих карточек. И в 1966г. *Bank of America* начал выдавать лицензии на выпуск карточек *BankAmericard* другим банкам. В ответ на это несколько крупных банков-конкурентов создали свою межбанковскую карточную ассоциацию - *Interbank Card Association (ICA)*, которая в 1969г. купила права на карты *Master Charge*, выпускавшиеся карточной ассоциацией банков западных штатов, и приступила к их эмиссии.

Параллельно Британская ассоциация отелей и ресторанов приступила к выпуску кредитной карточки *BHR*, которая, не являлась в полном смысле банковской, хотя была практически универсальной. В 1965г. эта система, объединившись со своим шведским конкурентом *Rikskort*, учредила компанию *Eurocard International* со штаб-квартирой в Швеции.

Это знаменательное событие в карточном бизнесе еще больше обострило конкуренцию американских карточных ассоциаций в Европе. В 1974г. *ICA* совершила значительный рывок в конкурентной гонке с *BankAmericard*, подписав соглашение с британской системой *AccessCard*, которая входила в ассоциацию *Eurocard International*. Так началось сотрудничество *Eurocard International* и американской *ICA*, выпускающей карточки *Master Charge*, название которой впоследствии трансформировалось в *MasterCard*.

В то же время и *Eurocard International* не стояла на месте. Расширяя свое сотрудничество с *MasterCard*, эта ассоциация по мере появления новых технологий заключила соглашения с компаниями *Cirrus* и *Maestro*, что позволило расширить спектр предлагаемых клиентам услуг за счет карточек для получения наличных в банкоматах. В конце 1992г. произошло слияние *Eurocard International* с платежной системой *Eurocheque*. Новая организация получила название *Europay International*.

MasterCard/Europay International

Эти организации рассматриваются вместе, поскольку они имеют несколько подразделений в совместной собственности и сотрудничают между собой. *MasterCard International* объединяет преимущественно американских эмитентов. Банки, имеющие членство в *MasterCard International*, необязательно состоят в *Europay International*, объединяющей европейских эмитентов. Основой сотрудничества обеих ассоциаций является общий стандарт выпуска карточек: европейские банки выпускают *Eurocard / MasterCard*, большинство американских - *MasterCard*. Таким образом достигается прием карточек *MastetCard* по всему миру, что наиболее важно для клиентов банков.

Все чаще при расчетах и получении наличных используются карточки *Eurocard / MasterCard*, которые в Европе более популярны, чем *Visa*.

Развитие пластиковых карт в Беларуси

И в нашей стране пластиковые карты постепенно становятся распространенным средством платежа. В Минске уже сегодня можно расплатиться карточкой практически в любом крупном, престижном магазине, в гостинице, на автозаправочных станциях. И это не случайно, ведь использование пластиковых карточек в качестве средства платежа выгодно как для банков и сферы торговли и услуг, так и для клиентов. Держателям карточек это удобно в повседневном использовании, что немаловажно в условиях инфляции и высоких цен, когда приходится носить с собой значительную сумму денег. При этом не нужно тратить время, чтобы снимать деньги со счета в банке, или волноваться, достаточно ли у вас с собой денег, чтобы приобрести нужный товар.

Магазины, рестораны, отели, авиалинии, принимая карточки, увеличивают круг покупателей, предоставляют дополнительные услуги клиентам и повышают свою конкурентоспособность.

Belvnesheconombank - Eurocard/MasterCard

Белвнешэкономбанк эмитирует два типа карточек: *Mass* и *Business*. Специальные карточные счета клиентов ведутся в долларах США.

Для **физических лиц** банк предлагает карточки типа *Mass*. Получив такую карточку, клиент имеет уникальную возможность пользоваться своим специальным карточным счетом, открытым в Белвнешэкономбанке, практически в любой стране мира. К его услугам сотни тысяч самых разных торговых и сервисных предприятий - от гостиниц и проката машин до парикмахерских и химчисток. Если же без наличных никак не обойтись, то их легко и просто получить в десятках тысяч банкоматов или банковских обменных бюро.

Выпускаемые Белвнешэкономбанком карточки являются дебетными (т.е. держатель имеет возможность тратить деньги по карточке только в пределах остатка средств на своем карт-счете) и требуют страхового залога в размере от $500 до $2000, что вполне естественно, т.к. пока банк не имеет кредитных историй своих клиентов. Страховые депозиты (залоги) используются банками в случае возникновения овердрафта по карт-счету для его погашения. По страховому депозиту (залогу) начисляются проценты.

Юридическим лицам Белвнешэкономбанк предлагает два вида корпоративных карточек: *Eurocard / MasterCard Mass* и *Eurocard / MasterCard Business*. Первая предназначена прежде всего для небольших фирм, а вторая - для сотрудников и руководителей средних и крупных фирм. Различия между этими двумя типами карточек состоят в возможностях, предоставляемых держателям, и тарифах на обслуживание. Немаловажную роль играют и соображения престижа.

Корпоративная карточка *Belvnesheconombank-Eurocard / MasterCard* позволяет избежать трудностей, связанных с получением валюты в стране, куда командируется сотрудник предприятия - владельца карточки, с вывозом наличных денег. С помощью карточки можно рассчитаться за гостиницу, за авиабилеты, в ресторане, можно расплатиться и на автозаправке, за парковку, ремонт машины и т.д. Можно по ней и получить наличные. Корпоративная карточка позволяет осуществлять контроль за целевым использованием средств на командировочные расходы, поскольку раз в месяц предприятие получает выписку по карточке, из которой видно, где, когда и на какие цели были израсходованы деньги.

Корпоративную карточку *Eurocard / MasterCard* Белвнешэкономбанка можно назвать идеальным средством расчетов для предприятий, чьи сотрудники выезжают за рубеж. Более того, так же, как и все другие карточки международных платежных систем, карточки *Eurocard / MasterCard* Белвнешэкономбанка позволяют держателям упростить и ускорить возврат налога на добавленную стоимость при поездках за границу.

Кстати, в июне этого года делегация Белвнешэкономбанка участвовала в третьем собрании членов международной платежной системы *Europay International* в испанском городе Севилья, в котором приняли участие около 1500 представителей из 48 государств. Во время встречи с представителями белорусского банка руководители *Europay International* заинтересовались быстрыми темпами развития банка в области внедрения услуг и продуктов Europay на белорусском рынке. Большой честью для банка, да и для страны в целом, явилось предложение по осуществлению совместного проекта по внедрению в Беларуси передовых технологий обслуживания не только карточек *Eurocard / MasterCard*, но и широкого спектра современных продуктов системы, таких как *edc / Maestro, eurocheque, Cirrus*.

Однако заметим, что вышеназванные проекты требуют солидного финансового подкрепления. И Белвнешэкономбанк готов нести такие расходы. Вкладывая в реализацию важных проектов огромные средства, банк не стремится быстро получить прибыль. Работа ведется на перспективу, на поднятие авторитета страны в международных финансовых кругах, на повышение качества обслуживания клиентов. Внедряемые банком новейшие технологии расчетов с использованием международных карточек совершенствуют всю белорусскую банковскую систему, помогают процессу ее более тесной интеграции в мировое банковское сообщество.

OFFICIAL

• Указом президента N245 от 8.07.96 внесены изменения в Указ от 22.12.95 N516 **О некоторых мерах по развитию жилищного строительства**. В поручении Нацбанку о заключении соглашения об открытии на 1995-96гг. АСБ «Беларусбанк» кредитной линии на сумму до 600 млрд.руб. сроком до 20 лет для кредитования начатого до 1.01.95 строительства домов ЖСК и коллективов индивидуальных застройщиков, слова «600 млрд. рублей» заменяются словами: «2 трлн. рублей».

• ПКМ N435 от 2.07.96 внесены дополнения в ПКМ от 12.06.95 N296 **О мерах по обеспечению эффективного использования имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь**. Министерствам и другим центральным органам управления предписано до 1.09.96 внести в установленном порядке изменения в учредительные документы госпредприятий, объединений, организаций и учреждений, относящихся к республиканской собственности, кроме банков, о запрещении выступать гарантами или поручителями перед банками - кредиторами юридических лиц негосударственной формы собственности и физических лиц по исполнению этими лицами своих обязательств возврата полученных кредитов.

• Главная государственная налоговая инспекция разработала **Методические указания о порядке исчисления и уплаты в бюджет налогов на доходы и прибыль** (N21 от 18.07.96), устанавливающие порядок, в соответствии с которым облагается прибыль юридических лиц, зарегистрированных на территории РБ, полученная как на территории республики, так и за ее пределами. Положения данного документа не распространяются на предприятия с иностранными инвестициями, созданные на территории РБ, и иностранные юридические лица.

Плательщиками налогов на доходы и прибыль являются юридические лица, участники договора о совместной деятельности, которым поручено ведение общих дел по этой деятельности или получившие выручку от этой деятельности до ее распределения.

Объектом обложения налогом на доходы являются дивиденды и приравненные к ним доходы. Облагаемая налогом прибыль исчисляется исходя из балансовой прибыли, представляющей собой сумму прибыли от реализации продукции, товаров (работ, услуг), иных ценностей (включая основные фонды, товарно-материальные ценности, нематериальные активы, ценные бумаги) и доходов от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям. При отсутствии балансовой прибыли отсутствует объект обложения налогом на прибыль.

• Национальный банк актом N299 от 2.07.96 признал некоторые свои указания утратившими силу. В связи с вводом в действие **Инструкции по составлению общей финансовой отчетности коммерческими банками РБ** от 14.06.96 N84 утрачивают силу:

- дополнение 1 к **Инструкции по составлению общей финансовой отчетности** (от 28.12.94 N63) от 5.04.95 N515;
- письмо от 17.10.95 N28011/99.

• Нацбанк издал **Правила организации бухгалтерского учета и отчетности в банках Республики Беларусь** (N88 от 8.07.96).

С выходом данного документа утрачивают силу **Правила ведения бухгалтерского учета и отчетности в учреждениях банков СССР** от 30.09.87 N7.

Республиканский центр правовой информации

РЫНОК ПЛАСТИКОВЫХ ДЕНЕГ

АСБ «Беларусбанк» приступил к массовой эмиссии пластиковой карты «Белкарт-Беларусбанк»

«БЕЛАРУСБАНК» НА РЫНКЕ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ

В марте 1994г. ряд минских банков приступил к созданию межбанковской системы безналичных расчетов на основе пластиковых карт «Белкарт», призванной сформировать единое информационное и торговое пространство безналичных расчетов за товары и услуги. В мае этого года были проведены первые межбанковские расчеты. К системе «Белкарт» подключено более 40 предприятий, работающих в сфере услуг и торговли в Минске, Бресте и Солигорске. Сегодня идут работы по запуску региональной сети карт-центров в областных и некоторых районных городах Беларуси.

Отдел финансов

АСБ «Беларусбанк» первые карты системы «Белкарт» выдал в нынешнем феврале своим сотрудникам для отработки технологии проведения операций по карточному счету. Одновременно началась активная работа по созданию сети предприятий, принимающих платежи по «Белкарт», установка платежных терминалов и организация пунктов выдачи наличных денег. Сегодня банк полностью урегулировал нормативно-правовую базу и приступил к массовой эмиссии собственной пластиковой карты «Белкарт-Беларусбанк», держателями которой стали уже несколько сот человек. АСБ «Беларусбанк» обслуживает 18 предприятий сферы торговли и услуг, участвующих в программе «Белкарт». Среди них универсамы «Центральный», «Первомайский», «Европейский», «Таллинн», магазин «Домовой», торговый дом «На Немиге» и другие. Открытием, оформлением и безналичным пополнением карточного счета в Минске занимается головной банк и ряд основных филиалов.

Карта «Белкарт-Беларусбанк» представляет собой микропроцессорную пластиковую карту, в которой создано 4 электронных «кошелька» для хранения отдельно любой из валют. При этом обеспечивается возможность настройки кошельков по 20 параметрам, что позволяет банку реализовать практически любую финансово-экономическую модель взаимоотношений с клиентом - от оплаты за товары и услуги до операций по кредитованию.

«Белкарт» обладает высокой степенью защиты, обеспеченной многоуровневой системой регламентированного доступа к данным при помощи защиты различными ключами. Потеря карты не означает для ее владельца потери денег, т.к. посторонние лицо не сможет воспользоваться ею, не зная Вашего пароля - персонального идентификационного номера (ПИН), представляющего собой известное только Вам четырехзначное число. Деньги останутся на карточном счете в банке. Немаловажно то, что вы выбираете ПИН самостоятельно и можете его изменить в любое время на любом платежном терминале «Белкарт». При трехкратном неправильном вводе ПИН карта блокируется в терминале. В случае утраты карты, получения известия о ее незаконном использовании или разглашения ПИН по вашему устному заявлению банк немедленно блокирует карточный счет, и данные о карте помещаются в стоп-лист.

Применение в карте «Белкарт-Беларусбанк» микропроцессора не только надежно защищает ее от подделки, но и обеспечивает дополнительный уровень сервиса. С помощью карты, например, можно выполнять операции по возврату суммы последнего платежа, просмотреть текущую сумму на карточном счете. При этом на хранящиеся на карточном счете денежные средства начисляются проценты, обеспечивающие дополнительный доход. Пополнить карточный счет можно путем наличного или безналичного взноса, можно и снять деньги с него наличными. Ежемесячно банк предоставляет вам выписку по счету. Карта действительна в течение года со дня выдачи, после чего она сдается в банк для замены или продления.

Пока «Беларусбанк» предлагает дебетные карты, позволяющие проводить расчеты только в пределах остатка на карточном счету, но уже отработана технология и готовятся к эмиссии кредитные карты. Правда, получать ее смогут только клиенты «Беларусбанка».

Юридические лица могут воспользоваться корпоративными картами. Интерес также представляют зарплатные, которые позволяют тратить минимум времени при начислении и выдаче заработной платы сотрудникам предприятий. Скоро зарплатные карты «Беларусбанка» появятся в одном из минских вузов.

Физическим лицам предлагаются личные карты. Кроме того, открыв карточный счет, вы можете оформить несколько дополнительных карт для членов вашей семьи, определив при этом ограничения по их использованию: верхний предел расходования средств по одной операции, предел за определенный промежуток времени, запрет на снятие наличных денег и т.д.

Для солидных фирм, имеющих разветвленную торговую и сервисную сеть, «Беларусбанк» предлагает уникальную программу по выпуску совместной пластиковой карты. Такая карта обеспечит клиентам не только удобство расчетов, но и предоставит ряд скидок на отдельные товары и услуги, что может оказаться весомым козырем в борьбе за платежеспособного, постоянного клиента.

ФИНАНСЫ. ХРОНИКА

- В связи с возникающими вопросами о **порядке возврата излишне уплаченных сумм сборов в фонд поддержки экспортеров** в размере 10% от суммы валютных средств, приобретенных на МВБ, Минфин и ГГНИ при КМ РБ разъясняют, что возврат производится государственными налоговыми инспекциями, на счета которых были перечислены средства (код платежа 06002), на основании письменного заявления плательщика, копии документа, подтверждающего перечисление средств в ФПЭ, заключения банка о совершении (либо отказе в совершении) операции по покупке иностранной валюты, а при необходимости - и других подтверждающих документов.

- КМ предоставил **Минздраву беспроцентную бюджетную ссуду** в размере 18 млрд.руб. со сроком возврата до 01.12.96 за счет уменьшения дотации, предусмотренной в республиканском бюджете на покрытие убытков объединения «Фармация». Минфину за счет указанных средств предписано произвести взаимозачет между акционерным обществом «Белмедпрепараты», объединением «Фармация» и республиканским бюджетом в части погашения задолженности за медикаменты, полученные по реабилитационному займу МБРР. Кроме того, Минздраву выделяется ссуда в размере 10 млрд.руб. за счет ассигнований, предусмотренных в республиканском бюджете, на покрытие убытков объединения «Фармация», для погашения задолженности перед поставщиками по закупке медикаментов со сроком возврата до 1.12.96 и уплатой за пользование ею процентов на уровне ставки рефинансирования, установленной Нацбанком.

- **КМ РБ освободил от обложения НДС** при таможенном оформлении завозимый в РБ для дальнейшей переработки сахар-сырец тростниковый (код по ТНВЭД 1701 11); освобождаются также юридические лица от сбора в размере 10% от суммы валютных средств, приобретенных на МВБ, при покупке валюты или обмене одного вида СКВ (российских рублей) на другой вид СКВ (российских рублей) в целях закупки сахара-сырца тростникового, а также погашения полученных на эти цели кредитов и уплаты процентов за пользование ими.

- 25 июня Нацбанк утвердил **Временное положение о порядке создания, регистрации и прекращения деятельности иностранных банков, их филиалов, представительств и банков с участием иностранного капитала на территории Республики Беларусь**. Иностранные учредители могут создавать на территории РБ банки со 100%-ным собственным капиталом, совместные банки на долевой основе с белорусскими соучредителями, филиалы на правах юридического лица и представительства. Обязательным условием создания иностранных и совместных банков является наличие в составе учредителей иностранного банка. Со стороны РБ учредителями совместного банка могут выступать как юридические, так и физические лица. Банк получает статус совместного при достижении совокупной доли иностранного капитала в УФ в размере не менее 20%.

Вклады в УФ или оплата акций могут осуществляться как в денежной, так и неденежной форме. Вклады в неденежной форме вносятся при условии, что в денежной форме УФ сформирован в минимальном размере, установленном НБ РБ, и оцениваются оценочной комиссией владельцев банка по стоимости на дату заключения учредительного договора. Доля неденежного взноса в УФ, сформированном в размере свыше минимального, не должна превышать 40% в первые 2 года работы банка и 20% в последующие годы. УФ банка формируется за счет средств не менее чем 3 участников. Доля каждого участника не должна превышать 20%, в исключительных случаях - не более 35%. Вклад не может быть представлен в виде имущества, если право распоряжения им ограничено в соответствии с законодательством РБ. Стоимость и порядок внесения госимущества определяется его собственником или уполномоченным им органом.

Иностранный учредитель может сделать свой денежный взнос в конвертируемой валюте либо в национальной денежной единице РБ, если она получена в РБ в виде прибыли от иностранных инвестиций, разрешенной в коммерческой деятельности, или путем обмена конвертируемой валюты в банках РБ.

Минимальный размер взноса одного иностранного учредителя (участника) должен быть не менее суммы, эквивалентной $20 тыс.

УФ банка формируется за счет собственных средств учредителей (акционеров, пайщиков) банка. Привлеченные и заимствованные средства, кредиты не могут быть направлены на формирование и пополнение УФ банка. Участники банка обязаны подтвердить наличие, объем и законность происхождения средств, вносимых в УФ банка, подлежащих декларированию.

К моменту подачи пакета учредительных документов на регистрацию УФ банка, филиала банка на правах юридического лица должен быть оплачен полностью. Процедура рассмотрения и регистрации банка не может превышать 3 месяцев со дня подачи ходатайства и учредительных документов в НБ РБ.

Лицензия на привлечение во вклады средств физических лиц может быть выдана банку по истечении двух лет с момента регистрации в Нацбанке при условии его устойчивого финансового положения (в течение последних 6 месяцев банк выполнял обязательные экономические нормативы, не имел убытков и задолженности перед бюджетом).

Учредители (участники) банка при получении от Нацбанка отказа в выдаче лицензии на совершение банковских операций могут обжаловать это решение Правления НБ РБ в течение месяца. НБ РБ вправе отказать в регистрации и выдаче лицензии на осуществление банковских операций в случаях: несоответствия устава или др. необходимых для регистрации документов законодательству РБ; отсутствия или незаконного происхождения собственных финансовых ресурсов инвесторов для внесения в УФ банка (по заключению аудиторской организации или финансовых органов); профессиональной непригодности (по заключению аттестационной комиссии НБ РБ) двух высших руководителей (председателя правления - директора, управляющего, его первого заместителя - заместителя) и гл. бухгалтера банка; недостоверности представленной информации.

Решение НБ РБ об отказе в выдаче лицензии на осуществление банковских операций может быть оспорено собранием акционеров, пайщиков или других владельцев банка в судебном порядке.

При регистрации банка одновременно с лицензией на совершение банковских операций может быть выдана генеральная лицензия на право совершения операций в иностранной валюте при условии выполнения им всех технических и квалификационных требований, установленных НБ РБ. Регистрация представительства иностранного банка осуществляется без выдачи лицензии на совершение банковских операций.

За выдачу лицензии на совершение банковских операций банку взимается плата в размере, эквивалентом $20 тыс. За выдачу лицензии на совершение операций в иностранной валюте взимается плата в размере, эквивалентном $10 тыс. За регистрацию представительства иностранного банка взимается плата, эквивалентная $10 тыс. При повторной выдаче лицензии, связанной с изменением устава по инициативе участников банка, взимается плата в размере, эквивалентном $4 тыс.

- В соответствии с указом президента РБ от 20.03.96г. N113 «О развитии фирменной торговли», учредителям фирменных магазинов разрешено в 1996г. направлять вне установленной очередности платежей, за исключением отчислений в бюджет, до 30% денежных средств, полученных этими магазинами от реализации продукции их учредителей (кроме пива, алкогольных и табачных изделий), на погашение задолженности по заработной плате, приобретение сырья, материалов и комплектующих изделий, используемых для собственного производства.

Магазины, действующие в качестве юридического лица, могут в безналичном порядке оплатить за учредителя сырье, материалы, комплектующие изделия в счет 30% денежных средств, полученных от реализации продукции учредителя путем перевода долга.

Ответственность за правильность расчета и использования 30% выручки, в счет которой разрешено изменение очередности платежей, несут сами субъекты хозяйствования.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

СТАТИСТИКА

Какая торговля у нас растет, или Беларусь как транзит спиртного в Россию

Итоги января-апреля

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь за январь-апрель текущего года составил $4 млрд. из которых на страны СНГ пришлось $2,6 млрд. (на Россию - $2,1 млрд.), на страны дальнего зарубежья - $1,4 млрд. По сравнению с январем-апрелем 1995г. товарооборот увеличился в фактических ценах в USD на 38,5%, в т.ч. со странами СНГ - на 44%, (с Россией - на 55,3%), со странами дальнего зарубежья - на 28,9%.

Объем экспорта за это же время составил $1658,5 млн., в страны СНГ - $1124,7 млн. (в Россию - $902,5 млн.), в государства дальнего зарубежья - $533,8 млн. По сравнению с тем же периодом предыдущего года объем экспорта возрос на 30,5%, в т.ч. со странами СНГ - на 55,3% (с Россией - на 96,4%), с государствами дальнего зарубежья сократился на 2,4%.

УДЕЛЬНЫЙ ВЕС ЭКСПОРТА ПОМЕСЯЧНО (%)

	I	II	III	IV
Всего	19,1	27,5	26,7	26,7
страны СНГ	19,9	26,8	26,5	26,8
Россия	20,9	27,3	25,9	25,9
д. зарубежье	17,4	28,9	27,2	26,5

Общий объем импорта за январь-апрель т.г. составил $2306,9 млн., в т.ч. из стран СНГ - $1493,9 млн. (из России - $1225,4 млн.), из дальнего зарубежья - $813 млн. По сравнению с соответствующим периодом 1995г. импорт в РБ возрос на 44,8%, в т.ч. из стран СНГ - на 36,5% (из России - на 34,6%), из государств дальнего зарубежья - на 63,1%.

УДЕЛЬНЫЙ ВЕС ИМПОРТА ПОМЕСЯЧНО (%)

	I	II	III	IV
Всего	22,4	26,8	25,2	25,7
страны СНГ	22,7	24,1	25,8	27,4
Россия	23,3	24,2	25,5	27
д. зарубежье	21,7	31,7	24	22,6

Сальдо внешней торговли Республики Беларусь за январь-апрель текущего года оставалось отрицательным на уровне 16,9% к ВВП и достигло значения -$648,4 млн. Помесячно оно складывалось так: -$198,7 млн., -$162,4 млн., -$137,4 млн., -$149,9 млн.

В этом году отрицательное сальдо торгового баланса более чем удвоилось в сравнении с тем же периодом прошлого года. Увеличение общего дефицита торгового баланса РБ вызвано, в первую очередь, значительной несбалансированностью товарных потоков в страны дальнего зарубежья. Положительное сальдо 4 месяцев 1995г ($48,3 млн.) сменилось отрицательным к апрелю 1996г. (-$279,2 млн.). С государствами Содружества сальдо взаимной торговли осталось на прежнем уровне: -$370,3 млн. в 1995г. и -$369,2 млн. в 1996г.

Дефицит торгового баланса со странами Содружества определяется пассивным сальдо торговли с Россией и Украиной. На долю России приходится 87,5% дефицита торгового баланса со странами СНГ и 49,8% общего дефицита. Несбалансированность товарных потоков РБ с РФ вызывается тем, что поставки белорусской продукции в Россию (53,7% общего экспорта и 81,3% экспорта в СНГ) не погашают стоимость полученных сырьевых и энергоресурсов в рамках государственных обязательств. Стоимость российских энергетических ресурсов составила 61,4% импорта из России и половину импорта из СНГ. Из России за 4 месяца т.г. поставлено 4,3 млн. т нефти, 5,6 млрд. куб.м природного газа, 1691,1 млн. кВт.ч. электроэнергии, 101,1 тыс. т проката черных металлов. Все эти объемы - необходимый для поддержания экономики Беларуси в рабочем режиме импорт. И вряд ли возможно существенно изменить структуру товарооборота, достичь равновесия во взаимных торговых потоках в ближайшее время.

Дефицит торгового баланса Беларуси с Украиной в январе-апреле составил -$81,6 млн., или 12,6% общего дефицита торгового баланса и 22,1% дефицита со странами СНГ.

Региональная структура

Главным торговым партнером Беларуси остается Россия. На ее долю в январе-апреле приходилось 53,7% общего объема внешней торговли республики и 81,3% торговли с СНГ. В белорусском экспорте Россия занимает 54,4% и 80,2% соответственно, а в импорте - 53,1% общего импорта и 82% импорта из стран Содружества.

Второй торговый партнер РБ - Украина с 9% всего внешнеторгового оборота и 13,6% товарооборота со странами СНГ.

Третий по значению торговый партнер, Германия, занимает 6,5% общего объема внешней торговли РБ и 19,2% товарооборота со странами дальнего зарубежья. В структуре импорта из Германии 30,1% приходится на машины и оборудование, 16,1% - на алкогольные и безалкогольные напитки. Однако сальдо торговли с Германией также отрицательное -$141,6 млн. - наибольшее среди торговых партнеров в дальнем зарубежье. На долю Германии приходится 21,8% общего дефицита торговли и 50,7% дефицита со странами дальнего зарубежья.

В этом году произошли изменения в региональной структуре экспорта. Основными партнерами Беларуси стали Латвия (19,7% экспорта в дальнее зарубежье), Польша (18%), Германия (10,9%), Литва (9,2%), Египет (6,4%).

Среди импорта продукции в Беларусь преобладают поставки из Германии (24,6% общего импорта из дальнего зарубежья), Польши (8,1%), США (7,6%), Нидерландов (6,4%), Литвы (5,4%).

Наибольшее отрицательное сальдо по итогам 4 месяцев т.г., кроме Германии, РБ имела также с США (-$49,3 млн.), Нидерландами (-$35,9 млн.), Великобританией (-$29,3 млн.), Бельгией (-$24,1 млн.), Сингапуром (-$18,1 млн.), Италией (-$16,8 млн.), Швецией (-$14,1 млн.).

Резкий рост импорта из государств дальнего зарубежья объясняется несоответствием между ввозом товаров в страну и их конечным потреблением в силу прозрачности границ в рамках Таможенного союза с Россией.

Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь в 1996г.

экспорт / импорт / сальдо

млн. USD: 750, 600, 450, 300, 150, 0, -150, -300

январь -198.7; февраль -162.4; март -137.4; апрель -149.9

Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь со странами ближнего зарубежья в 1996г.

экспорт / импорт / сальдо

млн. USD: 500, 400, 300, 200, 100, 0, -100, -200

январь -115.1; февраль -59.3; март -87.4; апрель -107.4

Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь с Российской Федерацией в 1996г.

экспорт / импорт / сальдо

млн. USD: 375, 300, 225, 150, 75, 0, -75, -150

январь -96.2; февраль -50.0; март -79.4; апрель -97.3

Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь со странами дальнего зарубежья в 1996г.

экспорт / импорт / сальдо

млн. USD: 375, 300, 225, 150, 75, 0, -75, -150

январь -83.6; февраль -103.1; март -50.0; апрель -42.5

Товарная структура

В товарной структуре белорусского экспорта преобладали химическая продукция (17,8%, или $295,6 млн.) и минеральные продукты (14,3%, или $237,4 млн.). Довольно большой удельный вес в экспорте составляют машины, оборудование и приборы: 14,4% ($239 млн.), транспортные средства 13,6% ($225,3 млн.), текстиль и текстильные изделия 11,5% ($190,8 млн.).

В структуре импорта приоритет остался за минеральными продуктами - 34,6% всего импорта, или $797,3 млн. На продукцию пищевой промышленности, животного и растительного происхождения приходится 14,9% общего импорта ($344,1 млн.), машины, оборудование и приборы - 14,1% ($326,2 млн.), изделия химической промышленности - 12,9% ($221,0 млн.).

В этом году белорусские товары поставлялись на рынки 87 стран дальнего зарубежья и всех стран СНГ. Импортировалась продукция из 106 стран, не считая 10 стран Содружества.

(Окончание на стр.13)

ЭКСПЕРТИЗА

Мировая торговля: тенденции

Судя по итоговым показателям, прошлый год был достаточно благоприятным для развития мировой торговли. Динамика экспорта как товаров, так и коммерческих услуг была положительной.

Сергей МИХНЕВИЧ

экономист внешней торговли

Совокупный объем мировой торговли (товары плюс коммерческие услуги) в стоимостном выражении превысил величину в $6000 млрд., что является рекордом. Составляющие данного успеха выглядят так: темпы роста мировой торговли товарами (в стоимостном выражении) - 19,0%; темпы роста торговли коммерческими услугами (в стоимостном выражении) - 14,0%.

МИРОВОЙ ЭКСПОРТ ТОВАРОВ И КОММЕРЧЕСКИХ УСЛУГ ЗА ПЕРИОД 1993 - 1995 ГГ.

	Стоимость, $ млрд.			Ежегодное изменение, %		
Годы	1993	1994	1995	1993	1994	1995
Товары	3630	4090	4875	-1	13	19
Коммерческие услуги	1000	1080	1230	1	8	14

Источник: данные Секретариата ВТО

Одним из определяющих факторов роста мирового экспорта товаров в 1995г. явилось поддержание высоких темпов торговли изделиями обрабатывающей промышленности. Среди других факторов, способствовавших сохранению роста международной торговли и повышению эффективности внешнеторговых операций, назовем информационную революцию. Само по себе активное развитие информационных технологий содействует, с одной стороны, оптимизации механизмов осуществления торговых сделок, а с другой - активно стимулирует производство средств телекоммуникаций, их продажи на мировых рынках.

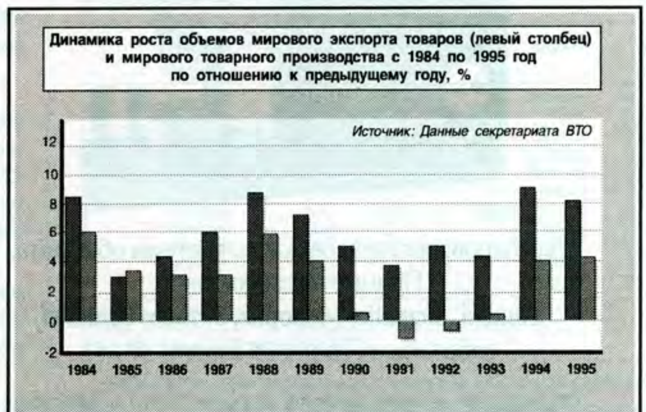
Офисное оборудование и средства телекоммуникаций - категории товаров, которые наиболее динамично продавались в 1995г., в то время как темпы роста торговли текстильными изделиями и одеждой были ниже, чем в среднем по всем категориям промышленных товаров. Объемы торговли офисным оборудованием и средствами телекоммуникаций, превзошли в 1995г. объемы торговли продукцией с/х и горнодобывающей промышленности.

В сфере услуг, с т.зр. торговли, наиболее динамичными секторами были страхование, услуги телекоммуникаций, банковские услуги. Более скромными темпами в 1995г. развивались секторы транспортных услуг и туризма.

Важным фактором, обеспечившим высокие темпы роста мировой торговли в текущих ценах в долларах США, стало повышение цен на многие сырьевые товары. Существенную роль здесь также сыграло обесценивание доллара по отношению к японской иене и некоторым западноевропейским валютам.

Говоря о физических объемах мирового экспорта товаров, отметим, что этот показатель в 1995г. увеличился почти на 8%, хотя по сравнению с предыдущим годом он выглядит немного меньшим.

Характерной чертой 1995 г. можно назвать также рост почти на 4% по сравнению с 1994г. объемов мирового товарного производства. Однако данный показатель оказался ниже показателя роста объемов мировой торговли товарами в 2 раза. Как видно из диаграммы, начиная с 1986г., опережающий характер темпов роста объемов мирового экспорта товаров над мировым товарным производством имеет устойчивую тенденцию. Причем даже в годы, когда темпы роста объемов мирового товарного производства были отрицательными (1991-92гг.), объемы мирового товарооборота увеличивались в среднем на 4,3% ежегодно.



Интересной представляется картина движения товарных потоков по регионам мира. Экспорт товаров из стран Латинской Америки, Западной Европы, Центральной, Восточной Европы и региона б.СССР был наиболее динамичным - рост превысил 20%. Экспорт из Азии, Африки, Северной Америки был ниже, чем средний мировой показатель.

(Окончание на стр. 21)

СОТРУДНИЧЕСТВО

Лисички. Экспортный сезон

В этом году введено лицензирование на заготовку грибов и ягод. Помимо госструктур, лицензии успели получить только три фирмы, что привело к резкому спаду активности частников в экспорте лисичек. Вывоз грибов за границу требует специального разрешения, и все ранее следовавшие в багажниках, в мешках и сумках грибы отныне считаются контрабандой.

Наталья ГРИБ

После «открытия» немцами нового деликатеса в лесах Восточной и Центральной Европы белорусы года три достаточно успешно делили рынок с югославами и поляками. Немецкая сторона в период финансовых затруднений «Белкоопвнешторга» даже предоставляла кредит для сбора и переработки грибов. Однако прошлым летом начался китайский бум - перерабатывающие заводы Германии были завалены продукцией высшего качества: выращенные в теплицах молоденькие грибы, по существу, только показавшиеся из земли шляпки, подобранные один к одному по размерам, расфасованные в поллитровые и литровые банки. Закупочная цена на грибы в течение двух-трех лет упала с 25-30 DM до 12-20 DM за килограмм. Сыграло в этом свою роль и снятие эмбарго с югославской продукции.

Вступив в борьбу за рынок сбыта высокорентабельного продукта, «Белкоопвнешторг» тоже сделал ставку на качество. Грибы в зависимости от размера шляпки подразделяются на четыре сорта: 0,5-1,5 см, 1,6-3 см, 3,1-5 см, 5,1-7 см. Четвертый сорт не идет на экспорт, при варке огромные «кепки» ломаются и крошатся, так что сегодня большие грибы практически не принимаются на переработку.

У населения покупаются чистые грибы, без листьев и мусора. На специальных пунктах переработки они промываются и варятся 5-7 минут в специальных котлах, рассчитанных на 10 или 20 кг, в подсоленной воде с добавлением лимонной кислоты. Немцы категорически отказываются от солений, если в них есть уксус.

Лисички, как известно, не накапливают радиации и тяжелых металлов, так что из-за превышения уровня радиации отбраковки практически нет. Наоборот, самой урожайной областью по лисичкам считается Гомельская, основные районы сбора - Калинковичский, Лоевский, Житковичский, Речицкий. Возврата по линии «Белкоопвнешторга» еще не было ни разу.

Привлекательная идея переработки лисичек на противораковую сыворотку, витавшая в воздухе несколько лет, оказалась красивой легендой. Зато контакты «Белкоопвнешторга» с немецким перерабатывающим заводом и торговой компанией привели к тому, что третий сорт лисичек пускают теперь на порошок для супа или соуса, а первый и второй приготавливают с различными добавками. В Германии, например, любят сладковатые грибы, во Франции - солоноватые.

В прошлом году «Белкоопвнешторг» заготовил 450 тонн грибов, из них около 70 процентов - лисички. Основная масса была отправлена в Германию и Голландию. В этом году уже определена закупочная цена для населения - 20 тысяч рублей за килограмм. Начался сезон переработки...

Леонид СИНИЦЫН: «Чиновничьими гарантиями инвестора не привлечь»

Послесловие к Первой международной конференции по зарубежным инвестициям в РБ

В конце июня в Минске, в Международном образовательном центре, прошла Первая международная конференция по инвестициям в Беларусь, оставившая противоречивые чувства. С одной стороны - большой интерес и надежда на кардинальные перемены инвестиционного климата, с другой - настороженность и пессимизм. Конференция еще раз подтвердила тот факт, что несмотря на выказываемую руководством страны активность, реальный инвестиционный бум у нас будет не скоро.

После окончания конференции ваш корреспондент обратился к председателю оргкомитета, вице-премьеру Леониду СИНИЦЫНУ с просьбой дать оценку итогам ее работы.

Сергей ВЕРАС

- Леонид Георгиевич, оправдались ли надежды организаторов относительно результатов форума?

- Несомненно, оправдались. Отрадно, что такая специфическая тема, как привлечение иностранных инвестиций, оказалась не скучной для участников конференции. То, что люди в зале не дремали, а активно внимали, говорит, я думаю, о возрастающем интересе к Беларуси. Еще одно тому подтверждение - достаточно большое число участников. Видимо, наше государство имеет привлекательные стороны, не зависящие от общих макроэкономических показателей и политических аспектов. Если инвестор считает выгодным вкладывать сюда деньги, то он будет это делать вне зависимости от режима - ведь вкладывают активно в коммунистический Китай. Нам просто нужно активизировать работу по привлечению иностранных инвестиций.

- Что будет предпринято в этом направлении в ближайшее время?

- Я думаю, что ближайшим крупным шагом будет программа привлечения инвестиций в новые и новейшие технологии. Сейчас эта идея уже получила конкретное текстовое оформление. По моему мнению, необходимо создать так называемую клиновую экономику, которая впоследствии расширит возможности нашего народного хозяйства и вытеснит все, что неконкурентоспособно. В СНГ ничего подобного еще никто не предлагал.

Идея эта не нова, она широко используется в странах азиатско-тихоокеанского региона. Это и Тайвань, и Малайзия, и Гонконг, которые взяли ее на вооружение тогда, когда появились первые компьютерные технологии. Я думаю, нам тоже следует искать что-то подобное. Останавливаться нельзя - сегодня спрос на инвестиции намного превышает предложение. В Европе идет в целом спад инвестиционной активности. В то же время из азиатско-тихоокеанского региона грузовой поток в Европу в скором времени увеличится в 2,5 раза. Именно там сегодня вращаются свободные деньги, там нужно искать. Если мы будем работать в том же ключе, что и эти страны, то сможем, я думаю, отвлечь на себя часть инвестиционных потоков.

- На заключительной пресс-конференции Вы говорили о том, что в ближайшее время будет подписан указ президента о стимулировании инвестиций в новые и новейшие технологии. Однако, мне кажется, это только начало.

- За указом должны последовать необходимые законодательные акты, введение определенных льгот для инвесторов. Опыт работы с ними показывает, что вместо указов и постановлений они предпочитают законы, к которым можно апеллировать в случае конфликтных ситуаций. Поэтому и нам тоже нужно двигаться цивилизованно.

Я не сторонник выдачи различного рода гарантий - правительственных, президентских - гарантий, в общем-то, чиновничьих. Для инвесторов это не является стабильной гарантией. Другое дело, когда это будет законодательная гарантия, обеспеченная общей институциональной гарантией инвестиций. В этом случае инвестор будет знать, что независимо от того, кто завтра будет у власти, его гарантии будут непоколебимы. Создание у нас такой инфраструктуры гарантий остро необходимо. Я думаю, настоящий прорыв в области привлечения инвестиций у нас будет тогда, когда мы будем иметь в стране достаточно серьезную страховую компанию.

- Планируется ли и в дальнейшем проведение подобных конференций?

- Думаю, в будущем году мы проведем еще одну схожую конференцию. Инвестиционный спрос трудно прослеживается на протяжении года, он имеет определенную цикличность. К тому же я далек от мысли, что принятие указа и двух-трех законов все может изменить. Даже создай мы завтра абсолютно льготные условия, это не будет означать, что к нам сразу же все придут. Это процесс, который занимает определенное время.

ЯРМАРКИ

Губит людей не пиво...

25-29 июня прошла 5-я международная ярмарка «Бистро'96», организованная выставочным обществом «Экспофорум». На этот раз в рамках ярмарки были проведены 3 специализированные международные выставки: «Пиво», «Вина и напитки» и «Сладкоежка».

Василий СУББОТИН

Ярмарка «Бистро'96» собрала более 100 участников из 13 стран. За 5 дней выставочный павильон посетили более 6 тысяч человек. Первое впечатление (судя по количеству посетителей ярмарки возле экспозиций): в нашей стране немало сладкоежек, но любителей пива гораздо больше. Трудно сказать, были ли среди посетителей смельчаки, отведавшие все предлагаемые сорта (учитывая, что пиво представляли 11 фирм, а это не тот напиток, который пьют маленькими порциями), но, думаю, после снятия проб желание приобрести на экспозиции по соседству «домашний пивоваренный заводик» возникло у многих. Что ни говори, пиво - напиток хороший, известный и любимый с древности, что прослеживается даже в названиях сортов: «Старый замок», «Губернатор», «Веселый монах», «Адмиральское», «Старое ямское».

Традиционно выставки этой тематики сопровождаются профессиональными и любительскими дегустациями. Проводимый уже в третий раз профессиональный дегустационный конкурс «Пиво» заслужил признание у специалистов. Авторитетное жюри из Германии, Словакии, России, Литвы, Беларуси, Украины оценивало качество пива (в соответствии с международными требованиями) по категориям:

1. Пиво светлое (класс «А», «Б», «В»);
2. Пиво темное (класс «А», «Б»);
3. Пиво с использованием нетрадиционного сырья (пшеничных зернопродуктов, концентрата квасного сусла, трав и т.д.).

По итогам нынешнего конкурса-дегустации золотыми медалями награждены следующие сорта пива:

Светлое - *Bitburger* (Германия) фирмы *Bitburger Brauerei Th. Simon*; «Старое ямское» (Россия) Клинского пивкомбината; «Речицкое светлое» Речицкого арендного пивоваренного завода; *Utenos premium* (Литва) АО «Утенос Геримай».

Темное - «Велкопоповицкий козел» (Чехия) пивоваренного завода «Велкопоповиц».

С использованием нетрадиционного сырья - «Былинное» Бобруйского пивоваренного завода.

Серебряными медалями награждены:

Светлое - «Днепровское» Речицкого пивзавода; «Аліварыя» ОАО «Оливария».

Темное - «Траецкае» ОАО «Оливария»; «Речицкое темное».

Turbo (Литва) АО «Утенос Геримай».

Бронзовые медали получили:

Светлое - «Принеманское» Лидского пивзавода; «Велкопоповицкий козел» (Чехия); «Лекертъ-2» ОАО «Оливария»; «Веселый монах» (Украина) ОАО «Пивзавод «Рогань».

Темное - «Монастырское специальное» (Украина) ОАО «Пивзавод «Рогань».

За высокое качество оформления продукции почетными дипломами были награждены Черниговский пивкомбинат «Десна», АОЗТ «Лидский пивзавод», АО «Пивзавод «Янтарь» (Украина). Но если бы проводился конкурс на самое оригинальное название сорта пива, приз, без сомнения, следовало бы присудить чешскому пиву «Велкопоповицкий козел».

Наряду с профессиональным конкурсом программа выставки «Пиво» включала и любительские дегустации, проходившие в более раскрепощенной обстановке. Может быть, фольклорная музыка и оформление зала в национальном стиле и повлияли на дегустировавших, но от этого не менее приятно было услышать результат. Лучшим признано пиво «Лидское», а лучшей закуской к пиву - осетр холодного копчения.

Пиво, как известно, напиток народный, говоря другими словами, позволить себе его может каждый. Чего не скажешь об элитных спиртных напитках, представленных на выставке «Вина и напитки» фирмами «БелСолекс», «Мидвест» и «Филиппов ЗАО». В рамках выставки прошла презентация продукции, поставляемой на белорусский рынок немецкой компанией *Bevima Handels Gmbh*, которая работает на белорусском рынке через своего партнера - фирму «БелСолекс». Изысканные французские и итальянские вина, итальянские вермуты и аперитивы (*Stock, Campari*), немецкое пиво *Jever*, настоящее французское шампанское *Mumm Cordon Rouge*, коньяки, лучшие в мире водки *Absolut* и *Magic Crystal*, прославленные сорта виски (*Chivas Regal, Glenlivet, Passport Scotch, Seagram's V.O.*) - всего более 100 наименований элитных спиртных напитков представляет сегодня *Bevima*. В выставке «Вина и напитки» также участвовали хорошо известные белорусские предприятия - Минский завод шампанских вин, МПО «Кристалл», завод по производству напитков «Вейнянский родник», использующий, кстати, сырье фирмы *ETOL* (Словения), которая также работала на выставке. На любительской дегустации вин лучшей была признана продукция завода «Словения вино», которую представляла фирма «Дрога» (Словения).

Насыщенной и красочной была экспозиция выставки «Сладкоежка». Детвора облизывалась и глотала слюнки, глядя на огромный ассортимент шоколадных конфет, карамели, печенья, мармелада, зефира, ириса, представленный белорусскими фабриками «Коммунарка», «Спартак», «Красный мозыранин». В «Сладкоежке» также участвовало крупнейшее кондитерское предприятие Молдовы - «Букурия» (Кишинев), Львовская кондитерская фирма «Свиточ», генеральный дилер Витебской кондитерского комбината «Витьба» фирма «Хартия». Результаты любительской дегустации «Сладости и напитки» таковы: гурманы «от сладкого» первенство присудили продукции Кишиневской кондитерской фабрики «Букурия», а лучшим коктейлем признали «Чернорусский», представленный фирмой «Мидвест».

СТАТИСТИКА

Какая торговля у нас растет, или Беларусь как транзит спиртного в Россию

(Окончание. Начало на стр.11)

Анализ товарной структуры экспорта показывает падение объемов практически по всем его важнейшим видам. В наибольшей степени это касается сокращения экспорта тракторов (на 36,4% в страны СНГ и 82,9% в дальнее зарубежье по итогам I квартала), велосипедов (35,2% и 71,5%), грузовых автомобилей (16,8% и 67%), химических волокон и нитей (7,3% и 55,4%).

Рост экспорта в страны дальнего зарубежья отмечается только по холодильникам - в 2,4 раза, металлорежущим станкам - в 2,2 раза, черным металлам - на 42,8%, бытовым часам - на 41,6%; и в страны СНГ калийных удобрений в 1,7 раза, шин - в 3,1 раза.

Импорт из стран дальнего зарубежья состоит на 26,8% ($217,7 млн.) из продукции пищепрома. Алкогольные и безалкогольные напитки составляют в этом показателе 12,2% ($99,5 млн.), а только водка - 8,9% ($72,1 млн.). Транспортные средства занимают в импорте 5,6% ($46 млн.), в т.ч. легковые автомобили и микроавтобусы - 3,7% ($30,3 млн.), машины и оборудование - 23% ($187 млн.), продукция химической промышленности - 16,2% ($131,6 млн.), текстиля и текстильных изделий - 8,4% ($67,9 млн.). На долю алкогольных и безалкогольных напитков в общем объеме импорта из Бельгии приходится 54,1%, из Нидерландов - 37,7%, из Великобритании - 27%.

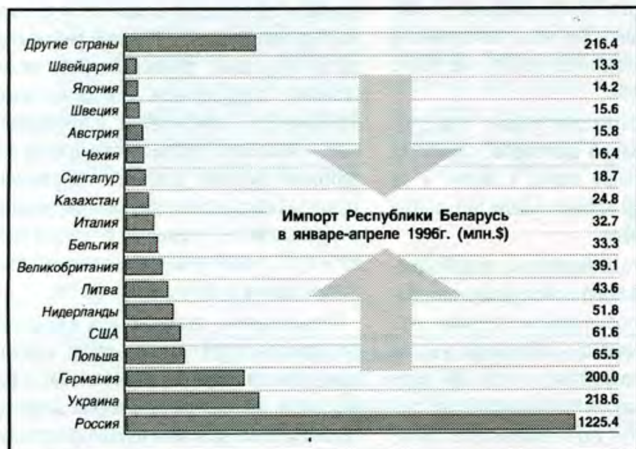
Объем импорта некоторых товаров из государств дальнего зарубежья за 4 месяца т.г. составил уже более 50% годового объема 1995 года. Это относится к алкогольным и безалкогольным напиткам, остаткам и отходам пищевкусовой промышленности, шерсти и волосам животных, сахару и кондитерским изделиям из него, электрическим машинам и оборудованию.

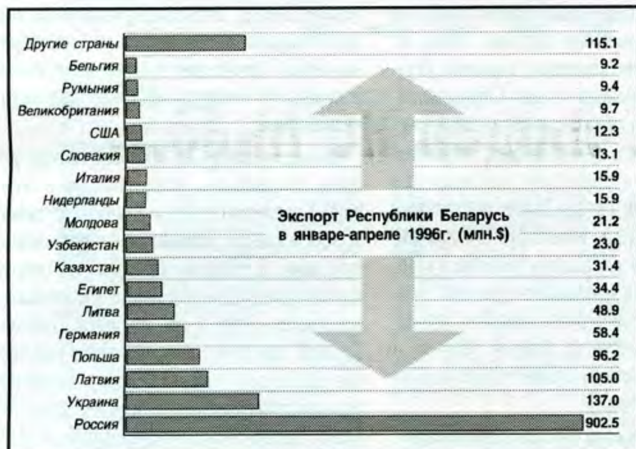
Статданные свидетельствуют о росте ввоза ряда продуктов, производимых в РБ в достаточном количестве. Это в первую очередь относится к продукции АПК и легпрома. Импорт, правда, осуществляется не за счет бюджета, а за средства коммерческих структур, которые покупают валюту на МВБ.

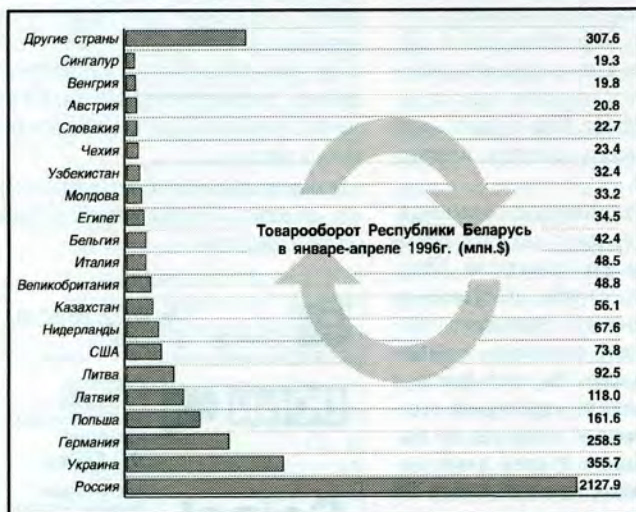
Статистический учет торговли с Россией не охватывает объемы реэкспорта в рамках Таможенного союза, осуществляемого коммерческими структурами и физическими лицами. Это подтверждает сравнительный анализ динамики импорта потребительских товаров, розничного товарооборота и товарных запасов в торговой сети в I квартале т.г. по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Объем розничного товарооборота Республики Беларусь возрос за анализируемый период всего лишь на 0,6%, на вещевых, смешанных и продовольственных рынках - на 20%, у торговых предприятий - сократился на 2%. Товарные запасы в целом по стране уменьшились на 48%.

Если общий объем импорта в республику водки и ликеро-водочных изделий в I квартале т.г. по сравнению с I кварталом прошлого года увеличился в 56 раз, то их реализация сократилась на 52,3%, при сокращении производства на 30,9% запасы уменьшились только на 22,5%. При увеличении производства пива на 39%, а ввоза - в 45 раз, реализация его уменьшилась на 2,3%, а запасы возросли на 17,9%.





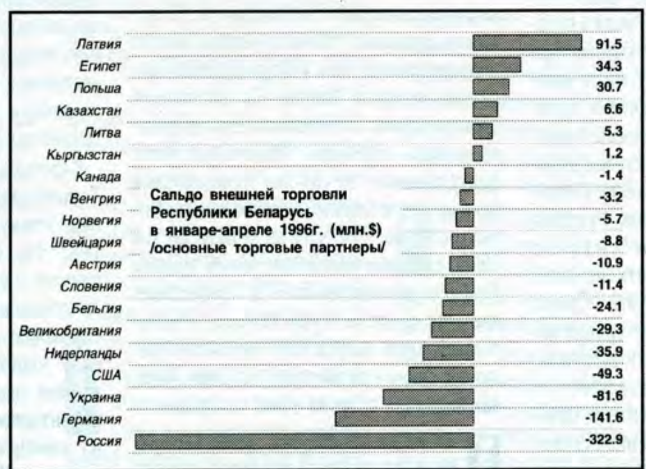


ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ЭКСПОРТА И ИМПОРТА РБ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 1996 Г.

Продукция	СНГ (без РФ)	Россия	Дальнее зарубежье	Всего
Экспорт (%)				
Химическая продукция	20,7	12,5	25,6	17,8
Минеральные продукты	8,5	13,8	17,6	14,3
Машины, оборудование и приборы	17,1	16,8	9,3	14,4
Транспортные средства	20,7	14,6	8,9	13,6
Текстиль	8,1	9,2	16,7	11,5
Неблагородные металлы	5,9	6,1	10,2	7,4
Продукция пищепрома	5,7	6,6	1,4	4,8
Древесина и изделия из нее	6,2	2,2	4,4	3,5
Стройматериалы	1,8	4,3	1,4	3
Продукция животного и растит. происхождения	2,1	3,3	1	2,4
Прочее	3,1	10,5	3,4	7,2
Всего	100	100	100	100
Импорт (%)				
Минеральные продукты	2,4	62,0	3,9	34,6
Химическая продукция	8,9	11,5	16,2	12,9
Машины, оборудование и приборы	10,4	6,6	26,8	14,1
Продукция пищепрома	15,8	0,5	19,4	9
Неблагородные металлы	28,2	9,3	3,3	9,4
Транспортные средства	3,2	4,1	5,7	4,5
Продукция животного и растит. происхождения	24	1	7,4	6
Текстиль	3,5	3,1,5	8,4	4,1
Прочее	3,6	3,4	9,1	5,4
Всего	100	100	100	100

ТОРГОВОЕ САЛЬДО РБ В I КВАРТАЛЕ 1996 Г.

Страны	К I кварталу 1995, %		сальдо, $ млн.	
	экспорт	импорт	I кв. 1995	I кв. 1996
Германия	74,1	180,7	-12,3	-87,4
Польша	108,2	141,5	28,3	19,3
США	82,3	229,2	-8,7	-32,1
Нидерланды	58,8	267,7	4	-28,9
Литва	99,9	280	22,6	2,3
Великобритания	137,7	383,3	-2,5	-22,1
Бельгия	41,6	349,1	7,9	23,7
Италия	87,4	182,6	0,1	-11,4



Подготовлено экспертами МВЭС РБ

ЭКСПЕРТИЗА

Внешнеэкономические связи Беларуси. Региональный аспект

В последние годы Беларусь стремится закрепиться на международной арене как равноправный партнер в экономической области. Одной из важнейших задач в этой связи становится поиск своих ниш в уже сложившемся международном рынке. При жесткой конкуренции первостепенное значение приобретает активное освоение регионов, на которых страна либо вообще не присутствовала, либо присутствие было явно недостаточным.

Юрий ЕФИМОВ

Как выглядит сейчас региональный аспект наших внешнеэкономических связей? Весь их комплекс условно можно разделить на две основные сферы: внешнеторговую и инвестиционно-кредитную. Об интенсивности развития первой можно судить не только по объемам товаропотоков между странами, но и по такому признаку, как присутствие представительств инофирм в Беларуси и наших фирм в других странах. Во вторую сферу можно включить прямые инвестиции в виде создания совместных предприятий (СП) и предприятий со 100-процентным иностранным капиталом (ИП) либо покупки акций приватизируемых белорусских предприятий, а также предоставление кредитов на государственном уровне; здесь же имеют место, хотя пока и в небольших размерах, белорусские инвестиции за рубежом.

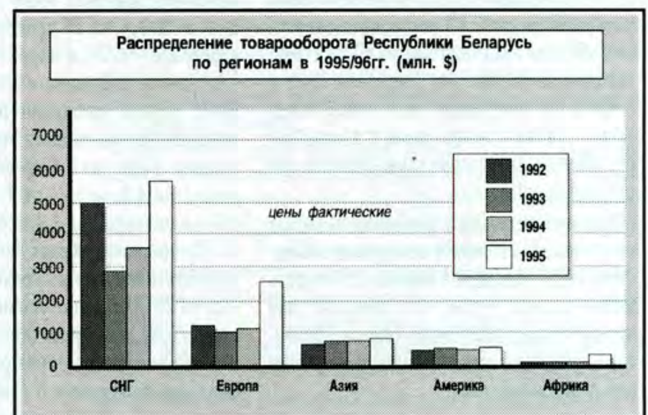
Во **внешнеторговых операциях** в региональном аспекте ведущее место традиционно занимают страны СНГ и Европы. Объем торговли со странами СНГ в 1995г. составил $5,9 млрд., или 64,1% внешнеторгового оборота. При этом торговый оборот с Россией во много раз превосходил аналогичный показатель с другими странами и в 1995г. составил $5038,0 млн. (55%), в то время как по торговле с Германией (крупнейший партнер в дальнем зарубежье) - $692,0 млн. (7,6%). Кроме России, важную роль во внешней торговле Беларуси играют и другие страны СНГ, в первую очередь Украина, доля которой составляет 6,7% внешнеторгового оборота страны.

Внешнеторговый оборот со странами Европы в прошлом году составил 28,4%. Среди государств Западной Европы наибольший удельный вес в товарообороте РБ принадлежит Германии. В 1995г. оборот с ней составил 26,7% товарооборота со всеми европейскими странами. Удельный вес стран Восточной Европы (бывших членов СЭВ) в торговле с Европой составляет около 27,5%. Среди этих государств наиболее прочные торговые отношения у Беларуси с Польшей. Объем товарооборота с ней в 1995г. составил $408 млн., что соответствует 15,7% от общего объема товарооборота со всеми странами Европы и 4,5% от общего внешнеторгового оборота Беларуси.

Внешнеторговый оборот со странами Азии в 1995г. составил лишь 3,9%. Основным партнером Беларуси в данном регионе является Китай, товарооборот с которым равнялся $90,5 млн. - 25% от товарооборота со всеми странами Азии. Оживилась торговля с Индией, объем торговли с которой по сравнению с 1994г. увеличился на 45,4%, с Ираном товарооборот увеличился в 4,7 раза, Китаем - в 2,1 раза, Турцией - на 36,6%.

В 1995г. объем товарооборота со странами Америки составил 2,6% от общего внешнеторгового оборота, основная доля приходится на страны Северной Америки. Удельный вес США, Канады и Мексики в обороте с американским континентом составляет около 70% ($161,2 млн., из них $150,6 млн. приходится на США).

Товарооборот со странами Африки в прошедшем году составил $95 млн. (1,0% от общего объема). В последний год наблюдается устойчивый рост белорусского экспорта в страны африканского региона. Так, за 1995г. объем экспорта в Нигерию в 9,3 раза превысил объем экспорта за 1994г. (впервые поставлено 79,7 тыс.т калийных удобрений), в Египет - в 3,6 раза, в ОАЭ - в 2,8 раза (за счет увеличения поставок приборов контрольных и измерительных), в Алжир - в 2 раза (в 2,3 раза больше поставлено проката черных металлов).



Как видно из диаграммы, внешняя торговля Беларуси распределена крайне неравномерно по регионам мира, и хотя роль Европы и СНГ и в будущем будет оставаться ведущей, большее значение следовало бы уделить освоению рынков других континентов.

Важное значение для продвижения белорусских товаров на зарубежные рынки, как показывает практика, имеет наличие официальных белорусских представительств за рубежом, которые, как правило, активно содействуют этому процессу. Беларусь сейчас имеет своих представителей, занимающихся вопросами внешнеэкономического сотрудничества на государственном уровне, в 24 странах, из них 6 - в СНГ, 13 - в Европе, 4 - в Азии, а также в США.

(Окончание на стр.16)

ТАМОЖНЯ

Вопрос о взимании акцизов с белорусских товаров следует закрыть

Российская таможня лишена возможности контролировать уплату акцизов импортерами белорусских товаров. Об этом в интервью «Интерфаксу» заявил высокопоставленный представитель Государственного таможенного комитета (ГТК) РФ.

Он напомнил, что акцизный сбор на продукцию, поступающую в РФ из государств СНГ, в том числе из стран - участниц Таможенного союза (Беларусь, Казахстан и Киргизия), был введен в феврале 1996г. законом РФ «О внесении изменений и дополнений в закон «Об акцизах».

Между тем, по словам эксперта, в отношении товаров из Беларуси, с которой РФ образует единую таможенную территорию, *«новый закон не работает». «Белорусские товары не проходят оформления на российской таможне и попадают в поле зрения контролирующих органов, уже поступив в торговую сеть РФ»*, пояснил представитель ГТК.

В свою очередь, Госторгинспекция, заявил эксперт, не в силах отследить, полностью ли уплачен акцизный сбор за все поступившие в продажу белорусские товары. По мнению высокопоставленного сотрудника ГТК, в сложившейся ситуации вопрос о взимании акцизов с белорусских товаров, *«следует вообще закрыть». «Дело в том, что иного эффективного способа контроля за уплатой таможенных платежей, кроме установления таможенных барьеров на границе, не существует. Однако подобные действия не согласуются с намерениями Москвы и Минска углублять интеграцию между двумя республиками»*, заявил источник.

Интерфакс

ЭКСПЕРТИЗА

Инвестиционный климат

Чем глубже кризис в экономике Беларуси, тем очевиднее становится тот простой факт, что выход из него начнется только после того, как будет создан надежный механизм, поддерживающий и стимулирующий инвестиционную активность. Поэтому имеет смысл более детально оценить тот инвестиционный климат, который сегодня характерен для нашей страны. Нас в данной статье будут интересовать прежде всего производственные инвестиции, а точнее - инвестиционный спрос. По своему натурально-вещественному воплощению это спрос на физический капитал. По форме предъявления спрос на капитал выражается в виде спроса на финансовые средства для приобретения необходимых производственных фондов.

Евгений МЕДВЕДЕВ

Как известно, **два основных фактора определяют уровень совокупного спроса на инвестиции:** 1) ожидаемая норма чистой прибыли, которую предприниматели расчитывают получить от расходов на инвестиции, и 2) ставка процента. Кроме этого на инвестиционный спрос влияют и другие факторы, связанные с изменением чистой доходности инвестиций. Действительное состояние и характер воздействия всех факторов и формируют инвестиционный климат. Поэтому говорить о нем мы будем под этим углом зрения.

Первый фактор. Предприниматели осуществляют производственные инвестиции только тогда, когда ожидается, что норма чистой прибыли будет положительной и достаточно высокой. Действительно, бизнесмен, максимизируя прибыль, действует на рынке инвестиций, соизмеряя ценность приобретаемых для извлечения прибыли ресурсов с ценностью денег как средства получения дохода в любой сфере бизнеса. В этом смысле вовлекаемый в производство рубль затрат должен давать одинаковую отдачу, куда бы он ни направлялся. Сам размер отдачи с рубля (% в год) должен быть не меньше процента, который фирма может получить от занятий торговлей или от операций на финансовом рынке. Высокая отдача с вовлекаемого в производственную сферу рубля, т.е. ожидаемые высокие прибыли, заставляют предпринимателей вкладывать деньги в производство, низкая отдача приводит к вложению денег в другие сферы.

Так какова ситуация в народном хозяйстве с т.зр. доходности бизнеса? Судите сами. Данные таблицы 1 свидетельствуют, что рентабельность производства в 1992-96гг. неуклонно снижалась.

Финансовые результаты предприятий и организаций (соответствующий период прошлого года = 100)

Периоды		Рентабельность		
год	мес.	всего	промышл.	с/х
1992		23,4	29,1	16,7
1993		18,9	22,7	9,4
1994		13,4	17,4	13,6
1995	I- XI	10,3	11,0	13,7
1996	I-III	7,9	8,4	14,0

В т.г. ситуация в производственном секторе стабильно оставалась неблагоприятной. Балансовая прибыль всех отраслей экономики за январь-март 1996г. по сравнению с соответствующим периодом прошлого года уменьшилась на 26,1%, в промышленности на 25,9%, на транспорте на 36,6%, в строительстве на 68,9%. Это свидетельствует о сокращении внутренних источников инвестиций. Соответственно упали и показатели рентабельности, которые служат маяком для стороннего инвестора.

При иной ситуации в экономике имело бы место бегство капиталов из сферы производства в сферу обращения. Однако особенность нашей страны в том, что капиталу уже практически некуда бежать. Оцените финансовые условия хозяйствования по отраслям народного хозяйства.

Финансовые условия хозяйствования в отраслевом разрезе, 1992-95 гг.

	Рост числа убыточных пр-ий, раз				Рост сумм убытков, раз			
	93 к 92	94 к 93	95 к 94	95 к 93	93 к 92	94 к 93	95 к 94	95 к 93
Промышленность	4,2	1,1	4,3	4,8	95,0	133,3	0,6	74,7
Строительство	1	1,4	4,0	5,5	-	13,8	-	
Сельское х-во	2,0	1,4	1,5	2,1	8,0	45,4	4,3	195,0
Торговля	1,2	2,4	4,8	11,7	0,3	31,0	51,1	1584,8
Жилищное х-во	-	1,2	0,8	0,9	-	22,5	3,9	88,2
Коммунальное х-во	-	1,0	0,9	0,9	-	36,0	0,7	24,

Как это ни покажется парадоксальным, но наиболее неблагоприятные условия для ведения бизнеса сейчас, «при переходе к рынку», именно в торговле: в 1995-м по сравнению с 1992 годом количество убыточных предприятий здесь увеличилось больше всего - в 13,9 раза, а сумма убытков - в 487,6 раза, т.е. больше, чем в какой бы то ни было иной отрасли.

Этот факт говорит о многом. Во-первых, даже в условиях нашего квазирынка для всех предприятий обострилась проблема сбыта. Во-вторых, торговля, в отличие от иных отраслей, испытала на себе всю тяжесть негативного отношения властей к рынку - если производителей «жалели» и оберегали, то «спекулянтов» всячески третировали. В-третьих, именно убыточность торговли стала формальным источником эпидемии неплатежей, а значит, и фатальной пустоты государственной казны, откуда и осуществлялась подавляющая часть инвестиций.

Теория учит, что при убыточности производства и торговли владелец денег (инвестор) можно попытаться заработать на финансовых спекуляциях. Но о кризисе банковской сферы Беларуси сегодня не знает разве что слепоглухонемой. Именно поэтому отечественному капиталу остаются два пути: в «тень» или за кордон.

Исходя из этих соображений, инвестиционный климат в нашей стране по параметрам доходности вложений можно смело назвать крайне неблагоприятным.

Второй фактор. Реальная ставка процента как компонент расходов, связанных с инвестированием, - это или цена, которую фирма должна заплатить, чтобы получить денежный капитал, необходимый для приобретения реального капитала, или величина издержек утраченных возможностей. Все инвестиционные проекты осуществляются до тех пор, пока ожидаемая норма чистой прибыли больше или равна реальной ставке процента (т.е. номинальной ставке за вычетом уровня инфляции). Имеет место обратная зависимость между ставкой процента (ценой инвестиционного кредита) и величиной инвестиционного спроса.

До 1995г. ставки рефинансирования были отрицательными. Так, в 1994г. фактическая ставка рефинансирования была в пределах от 4,1% до 10,7% в месяц при инфляции 20-40% в месяц, т.е. ниже уровня инфляции на 15-30 процентных пунктов. Не произошло существенных подвижек и в 1995 г. Фактическая ставка рефинансирования была ниже уровня инфляции: в январе на 28 процентных пунктов, в феврале - на 24, в марте - на 5, в апреле - на уровне инфляции и в сентябре опять ниже уровня инфляции на 0,3. Ставка рефинансирования была выше уровня инфляции: в мае - на 3,6 процентных пункта, июне - на 4,2, июле - на 1,5, августе - на 2,2 и в октябре - на 1,4 процентных пункта. При положительных значениях ставок рефинансирования их уровень в Беларуси был на 20-30% выше уровня инфляции. В странах же, где проводилась жесткая денежная политика, ставка рефинансирования была примерно в 3 раза выше уровня инфляции. В 1996г. произошел фактический отход от проведения умеренно-жесткой денежно-кредитной политики.

Такая динамика реальной ставки процента имела ряд следствий, важных в интересующем нас аспекте. Во-первых, в целом, в 1992-94гг. под влиянием инфляции продолжалось обесценение капитала, что отрицательно действовало на мотивацию к сбережениям. Во-вторых, отмеченное обесценение капитала не позволяло приступать к масштабным долгосрочным инвестиционным проектам. В-третьих, очевидно, что краткосрочная валютно-финансовая «стабилизация» 1995 года не является по сути обузданием инфляции. В ситуации, когда падение темпов роста цен и относительная стабильность национальной валюты не были подкреплены реальной структурной и институциональной перестройкой экономики, и кризис, и инфляция модифицировали свое проявление. На деле инфляция приняла иные формы, в частности - вид неплатежей. Понятно, при отсутствии рыночных стимулов деятельности (ориентация на прибыль, угроза банкротства, примат имущественной ответственности и т.п.) предприятия иждивенчески относятся к государству, а то, в свою очередь, применяет к ним меры патернализма и административного давления. В-четвертых, подавив высокую инфляцию спроса (свыше 10% в месяц), власти напрямую столкнулись с ползучей инфляцией издержек (около 2-4%), которую можно преодолеть только за счет эффективных инвестиций. Тем самым образовался замкнутый круг - инфляция подавляет инвестиции, но только инвестиции могут подавить инфляцию.

Спрос и предложение инвестиционных ресурсов взаимодействуют на финансовом рынке (рынке кредитов), основным регулятором которого и является процент. Имеет смысл подчеркнуть одну особенность современного состояния нашего финансового рынка (или его тени). В нормальной рыночной экономике основным источником кредитных ресурсов являются домашние хозяйства, которые предлагают их на финансовый рынок за определенный процент из собственных сбережений. Взаимодействие поставщиков капитала - домашних хозяйств и потребителей капитала - фирм осуществляется через разветвленную сеть финансовых посредников (десятки коммерческих банков, инвестиционных фондов, брокерских контор и т.п.). Именно финансовые посредники, с одной стороны, аккумулируют небольшие сбережения отдельных домашних хозяйств в огромные суммы финансовых средств, а с другой, размещают эти средства среди потребителей капитала. В наших же условиях основной источник предложения на финансовом рынке совсем другой. Сбережения домашних хозяйств играют весьма незначительную роль в формировании кредитных ресурсов банков. До настоящего времени ставка по депозитам едва покрывает уровень инфляции. Объяснение этому факту простое - до сих пор Национальный банк остается главным источником кредитных ресурсов. Так, уже за четыре месяца 1996г. рублевые чистые внутренние кредиты Нацбанка увеличились на 87%. Предоставление этих кредитов осуществлялось в значительной части посредством выделения кредитных линий и на льготных условиях. Маховик инфляции получил новое ускорение.

Каковы же последствия такого характера предложения на кредитных рынках, как это влияет на структуру распределения кредитов? Уже ни для кого не секрет, что подавляющая масса инфляционной кредитной эмиссии через бюджет, Нацбанк и коммерческие банки направляется в убыточный госсектор, причем **отнюдь не на инвестиции** и по ставкам существенно более низким, чем те, что сложились на кредитном рынке. Поскольку бизнесом занимаются не розовые романтики, понятно, что дармовой рубль, полученный таким образом, прокручивается так, чтобы урвать кусочек послаще. Тут уж не до убыточных и рисковых инвестиционных вложений в производство. Межбанковский рынок кредитных средств как никакой другой сконцентрирован на обслуживании торговых операций с быстрой отдачей и (реже) финансовых спекуляций.

1996 год добавил еще один штрих в эту безрадостную картину. До недавнего времени считалось, что деньги у банков есть, и все дело в том, чтобы заинтересовать (или «заставить») их направить эти средства на производственные инвестиции. Но уже в 1995г. рентабельность банковской деятельности снизилась до 0,93, сомнительные и просроченные кредиты по состоянию на 1.01.96 увеличились до 14,2% общей кредиторской задолженности. Убытки банковского сектора по состоянию на 1.05.96г. достигли 215 млрд.руб. Более 10 банков обанкротилось. Наметился отток капитала из банковской сферы. Денег на инвестиции у банков нет.

Сказанное свидетельствует, во-первых, о том, что в условиях нашей многоликой инфляции производственные инвестиции были и остаются убыточными. Во-вторых, у нас так и не сложилась система финансовых посредников. И в-третьих, предложение финансовых ресурсов на инвестиционном рынке деформировано. Все это в совокупности делает инвестиционный климат еще более неблагоприятным.

Однако помимо рассмотренных, существуют **еще несколько факторов**, влияющих на инвестиционный спрос, а значит и на инвестиционный климат. Среди них можно назвать следующие.

Во-первых, это ***издержки на приобретение, эксплуатацию и обслуживание оборудования***, которые зависят от уровня цен, т.е. от уровня инфляции. В той мере, в какой эти расходы возрастают, в той же мере ожидаемая норма чистой прибыли будет снижаться, а спрос на инвестиции падать. Высокий уровень издержек, обусловленный низкой, а то и отрицательной эффективностью производства, довольно высокие темпы их роста (инфляция издержек) серьезно ухудшают инвестиционный климат. Обратим внимание на то, что даже несмотря на замораживание валютного курса, импорт инфляции продолжается и действует угнетающе на инвестиционный спрос. Далее, постоянный рост оплаты труда, инициируемый как инфляцией, так и «социальной» политикой властей (отсутствие высвобождения рабочей силы при падении производства, выплата зарплаты вне зависимости от объемов выручки и т.п.), снижает мотивы к инвестициям именно из-за роста издержек.

Во-вторых, ***налоги на предпринимателя***. При принятии инвестиционных решений предприниматели рассчитывают на ожидаемую прибыль после уплаты налогов. Значит, возрастание налогов приводит к снижению доходности и сокращает спрос на инвестиции и наоборот. Надо ли сыпать соль на раны и поминать налоговую политику правительства?

В-третьих, ***технологические изменения***. Технический прогресс является основным стимулом для инвестиций. Отметим, что срок службы оборудования, влияние морального и физического износа обусловливают склонность к инвестированию. Казалось бы, этот фактор в силу необходимости структурной перестройки экономики и повышения ее конкурентоспособности должен благотворно влиять на инвестиционный климат. По данным на 1995г., физический износ оборудования составил 56%. При этом активная часть основных фондов изношена:

- в промышленности на 66,1%,
- в сельском хозяйстве - на 53,3%,
- в строительстве - на 61,1%.

Что говорить - только бери и инвестируй. Однако тут есть свои подводные камни. Физический и моральный износ основных фондов промышленности не позволяет производить в стране качественные инвестиционные товары, что при проведении политики «чучхе» (опоры на собственные силы) не позволит обеспечить высокую отдачу производственных инвестиций. Выход видится только в массовых закупках современного оборудования на внешних рынках. Но для этого нужна валюта. Ситуация с кредитами от мирового сообщества хорошо известна, а состояние республиканского платежного баланса способно вызвать только слезы. Таким образом, и этот фактор не способствует улучшению инвестиционного климата.

В-четвертых, ***наличный основной капитал***. При достаточной обеспеченности отрасли или предприятия производственными мощностями и готовой продукцией инвестирование будет сдерживаться. Излишние производственные мощности снижают спрос на инвестиции, а относительный недостаток основного капитала - к росту. Понятно, что у белорусских предприятий в условиях кризиса и недогрузки производственных мощностей нет ни стимулов к инвестициям, ни денег.

В-пятых, ***ожидания предпринимателей***. Пожалуй, это самый главный фактор инвестиционной активности, на который оказывают влияние все остальные. Основой инвестиционного проекта является ожидаемая прибыль, оценка которой зависит от прогнозов будущих продаж и будущей рентабельности продукции, производимой на вновь вводимом оборудовании. Ожидания предпринимателей обусловлены инвестиционным климатом в целом и базируются на прогнозах будущих условий предпринимательства (изменения во внутреннем политическом климате, условия на фондовой бирже и т.п.), а сами решения принимаются на субъективной и интуитивной основе.

Немаловажное значение для ожиданий предпринимателей играют такие слагаемые инвестиционного климата, как стабильность и благоприятствование бизнесу законодательства и всей правоохранительной системы. Увы, и здесь нам похвастать нечем. Вектор антипредпринимательской политики властей проявился уже достаточно четко. Значит, для частных инвестиций в экономику Беларуси наступает антарктическая зима...

Однако, несмотря на неблагоприятные условия, потребность в активизации инвестиционного процесса остается. Значит, государство, как и прежде, взвалит на себя эту нелегкую ношу. А тогда понадобится уже совсем другой инвестиционный климат: будем ждать, что совсем скоро у нас появятся Госплан, Госснаб, Госстрой... Нам предлагают еще теснее сплотиться (вокруг кого?) и в очередной раз пожертвовать (кому?) ради народного (?) блага. Частник (больше по названию, чем по экономической сути) тоже может рискнуть вложить свои кровные, если согласится все важнейшие экономические функции (определение направлений вложений, распределение прибыли, производственная политика и т.п.) передать родному государству в лице не менее родного чиновника.

Безвыходных положений не бывает. Всегда есть два выхода. И только в одной ситуации остается один исход.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Интервью советника по торгово-экономическим вопросам Посольства Республики Беларусь в США Евгения БОГОМАЗОВА «Белорусской газете»

Покорение Америки

Евгений Богомазов родился 26 июля 1946г. в Минске. В 1972г. закончил Белорусский государственный институт народного хозяйства, в 1984г. - аспирантуру Института экономики АН БССР. Кандидат экономических наук. Работал в Институте экономики, НИИ труда, учебно-методическом кабинете Минобразования. С 1990-го по 1992-й год был советником Министерства планирования Народной Республики Ангола. С 1993г. занимал ряд должностей в Совете министров РБ. В сентябре 1995г. с поста директора департамента по вопросам внешнего финансирования и международного сотрудничества аппарата Кабинета министров был назначен советником Посольства РБ в США. По приезде в Минск свое первое интервью в этой должности Евгений Богомазов дал нашей газете.

Катерина СУХОВА

- Евгений Георгиевич, после более полугода работы в Соединенных Штатах Вы, наверное, уже можете судить о перспективах нашего экономического присутствия на американском рынке?

- Существуют большие возможности для того, чтобы делать бизнес с этой страной, продвигать туда свои товары - рынок колоссальный, поглощает буквально все. Америка располагает огромными возможностями по оказанию финансового содействия, одалживанию части своего капитала, инвестиций. Она задает тон в мировой экономике. Все новое, что появляется, сначала появляется в Америке. Эта страна привыкла, что на нее все равняются, и ее, в общем-то, мало интересуют какие-то новации другого государства. Все так или иначе стараются подтягиваться именно к той политике, к той структуре экономики, к тем рынкам товаров и услуг, которые действуют в Соединенных Штатах. Поэтому для того, чтобы работать с Америкой, надо ее хорошо изучать. Изучать и где-то следовать ее опыту, разговаривать с ней на одном языке и пользоваться ее терминами - тогда будет что-то получаться. Иначе идти на американский рынок нет никакого смысла - это неминуемо обернется потерей времени и денег.

Кроме знания законов и рынка той страны, в которой собираешься торговать, надо располагать и определенной инфраструктурой, которая бы обеспечивала там продвижение товаров. Причем структура эта должна соответствовать нормам и принципам, принятым в той стране, в которой она создается. И, естественно, должна быть адекватная поддержка той страны, откуда идет товар. Скажем, если в Америке существует система содействия экспорту в лице «Эксимбанка», ОПИК (Организация по содействию частным инвестициям), целая сеть служб министерства торговли, то соответствующие структуры должны быть и с другой стороны. Только при этом условии они могут эффективно взаимодействовать.

Очень важно также учитывать региональную структуру экономики в каждом государстве. Если полагаться на силы одного посольства или торгового представительства - это ничего не даст. Допустим, в Америке есть очень развитые в экономическом отношении регионы, где производится основная масса товаров, пересекаются основные финансовые потоки. Поэтому Беларуси важно иметь какие-то опорные пункты там, а не только в Вашингтоне, где проходят основные политические схватки. Важно «вариться» в самой экономической среде, постоянно контактировать с бизнесменами. Сегодня у нас и эта проблема тоже существует, а для того, чтобы ее решить, нужны деньги. На недавнем семинаре-совещании торгпредов Беларуси за рубежом в выступлениях представителей заводов, концернов, других структур, которые производят и торгуют, звучали просьбы о поддержке. Я по этому поводу могу заметить следующее: ни одно государство в мире никогда не накопит столько денег, чтобы помочь всем. Если кто-то и может помочь, так только тот, кто реально создает продукт, реально зарабатывает деньги, а мы должны прежде всего заботиться о том, чтобы оказать содействие в поиске представителей, которые бы продвигали товары наших предприятий в данной стране. Другими словами, надо не за счет государства, а через государство собственными силами добиваться вхождения в этот рынок - только так. Поэтому не следует жалеть на это деньги (а деньги у наших предприятий есть, как бы они ни жаловались). По сведениям КГБ, значительные средства белорусских экспортеров оседают за рубежом. Но если бы деньги трех-четырех предприятий были сосредоточены в рамках какого-то центра или торгового дома, который бы представлял их интересы, это было бы гораздо полезнее. А поддержку от государства можно без особых хлопот проедать - это не свои деньги. Система будет работать лишь в том случае, когда будет существовать государственный институт типа торгпредства, который будет содействовать поиску потенциальных партнеров в стране, и одновременно сам производитель или экспортер будет нести издержки для того, чтобы проникнуть на этот рынок и потом там заработать.

- Насколько динамично могут развиваться наши торгово-экономические отношения с Америкой на фоне очевидного застоя в области политической?

- На рынок Америки пока поступает очень мало белорусских товаров. Нет крупных поставок, которые бы формировали структуру экспорта в эту страну. В основном поставляются мелкие партии товаров по запросам различных фирм для подпитки каких-то разовых производств и т.п. Номенклатура экспорта весьма разнообразная - порядка 300 позиций, а это очень много. Схожая картина наблюдается и по импорту, но в нем прослеживается несколько доминирующих позиций - в основном это зерновые, соевые шроты...

- Госзакупка которых осуществляется под американские кредиты...

- Безусловно. Инвестиции же, реальный капитал зависят прежде всего от восприятия Америкой правительства той страны, куда они направляются. Инвестиции в другие страны в США традиционно построены на принципе оказания государственной поддержки инвесторам. Для этого созданы соответствующие структуры - Экспортно-импортный банк, специальная корпорация по содействию инвестициям в зарубежные страны. Эти финансовые органы не столько предоставляют кредиты, сколько дают гарантии под кредиты, которые могут быть предоставлены теми же американскими банками, крупными агентами. И гарантии они выдают только при нахождении взаимопонимания в области политики одного государства по отношению к другому. К сожалению, сейчас восприятие нашей политики не очень положительное, поэтому и работа по инвестициям практически заморожена. За исключением кредитной линии под закупку зерна и сои. Поэтому сейчас, конечно, основная задача - это найти взаимопонимание на политическом уровне. Если и существуют какие-то нюансы в нашей экономической программе, отходы от традиционных (в американском понимании) взглядов на реформы - нужно уметь объяснить, доказать, убедить, но ни в коем случае не утверждать, что политика Америки уже себя показывала в других регионах, приносила только вред и так далее. Это все очень сложные вопросы, и всегда можно найти виноватого, хотя на самом деле все может быть совсем не так. Как правило, неудачи в политике того или иного государства объясняются внутренними причинами, а не какими-то диверсиями. Сейчас наша страна переживает такой период, когда следует, проводя свою политику (может быть, она больше отражает внутренние условия), ни в коем случае не делать что-то в пику сложившимся традициям, подходам, теориям. Это очень важно еще и потому, что Америка подобные шаги всегда воспринимает как упрек в свой адрес и с такими странами, как правило, старается не иметь дел. Поэтому сегодня главное для Беларуси - четко выровнять свою экономическую политику и найти поддержку этой политики со стороны Соединенных Штатов и международных финансовых организаций, включая МВФ и Всемирный банк.



- Насколько белорусский проект американской Ford Motor Company, идущий в какой-то степени вразрез с мнением этих организаций об инвестиционном климате в Беларуси, может положительно сказаться на активности в нашей стране других инвесторов?

- Это пробный проект, с небольшим объемом финансирования - 12 миллионов долларов, и рассчитывать на большие потоки инвестиций в случае его успеха по крайней мере недальновидно.

Беларусь сейчас завязла в процессе реформирования экономики. Происходят сложные политические изменения. Есть много неясностей, точек зрения по разным вопросам, а это все находит отражение и в нормативных актах, и в законодательстве: кто-то смог перетянуть канат, так и записали в закон. Все эти проблемы, несовершенства, естественно, для иностранного инвестора, а тем более для такого, как американский, совершенно не годятся. Все стараются деньги вкладывать туда, где инвестиционный климат достаточно благоприятный, где что и делается его оценки. В Америке, например, этим занимаются несколько специализированных компаний, и «Эксимбанк» Америки, как обобщающий орган, изучив все отчеты, выносит окончательное решение по рейтингу стран с точки зрения инвестиционного риска. И в дальнейшем все ориентируются на этот рейтинг. Если в прошлом году Беларусь была на 143-м месте по инвестиционному риску, то сейчас уже на 157-м, то есть рейтинг страны стал значительно хуже. При такой оценке очень сложно выйти на серьезного инвестора. И каким бы искусным ни был дипломат, пусть даже крупный экономист в ранге академика, в Америке он будет не в состоянии переломить общее мнение. Он может сгладить какие-то выпирающие моменты, но в целом оценка формируется через перекрестные экспертизы очень крупных специализированных экспертных групп, поэтому изменить ее очень сложно.

- Насколько другие страны мира ориентируются на инвестиционную политику Соединенных Штатов? Есть ли у Беларуси шанс найти реальную инвестиционную поддержку со стороны других промышленно развитых стран?

- Я могу сказать только одно: весь западный мир координирует свои действия по отношению к странам другого мира, скажем, бывшего Советского Союза, Восточной Европы, развивающимся странам. Политика других западных государств мало отличается от политики США. Конечно, могут быть решения, идущие вразрез с политикой «дяди Сэма», но в целом они достаточно согласованные. Хотя, повторюсь, есть отклонения. Например, когда Америка в отношении Кубы приняла закон о санкциях, согласно которому они распространяются на иностранные компании, которые имеют дело с американскими компаниями и одновременно участвуют в сделках с Кубой, реакция многих стран была крайне негативной. И она до сих пор такой остается. То же самое было и в отношении законопроекта, который принимался по Ирану и Ираку и прошел утверждение обеих палат конгресса. Однако президент Клинтон не ввел его в действие, потому что реакция других стран, в частности, Франции, Англии, Японии, была очень негативной. Это говорит о том, что непринятие данного решения уже есть согласованное решение.

К тому же, существуют институты, специально созданные для координации политики, - тот же МВФ, Организация экономического сотрудничества и развития, Всемирный банк, которых тоже не так-то просто обойти при формировании сделки с той или другой западной страной. Там обязательно поинтересуются тем, как у вас обстоят дела с МВФ, со Всемирным банком, и так далее - все взаимосвязано. «Изъять» кого-то из общей цепи практически нереально.

- Другими словами, вхождение в мировую экономику без вхождения в мировую политику невозможно.

- Это просматривается по всем направлениям, по всем векторам. Даже строя ту же политику союза с Россией, надо учитывать, насколько эта политика согласуется с общемировыми процессами. Россия зависит от группы стран, которые оказывают ей техническое и финансовое содействие, и, естественно, если ее союз с каким-то другим регионом наносит экономический или какой-то другой ущерб, реакция будет адекватной.

- Евгений Георгиевич, многие аспекты международного сотрудничества, о которых мы говорили, в общем-то, азбучные истины для любого практикующего политика. Чем же тогда объяснить, что у нашего политического истеблишмента нет-нет да и возникают идеи, направленные, например, на разрыв отношений с МВФ?

- Есть такие. Только как потом их возобновлять? Если бы большая часть стран мира не была заинтересована в проводниках общих идей и решила «похоронить» МВФ - тогда это было бы логично. Но когда 99,9% стран приходят к выводу, что надо координировать усилия, иметь свою структуру, то тут уж, как бы ни хотелось прекратить какие-либо отношения, а считаться надо. В итоге ведь, кто платит, тот и музыку заказывает. В жизни только так бывает. Я в Америке не видел ни одной организации, которая занималась бы благотворительностью, кроме церкви. Все остальное делается по давно отработанной схеме - либо навязывается определенная политическая линия, либо, если я вкладываю деньги, то заведомо рассчитываю на конкретную отдачу.

LEGAL CONSULTING

Расчеты при осуществлении экспортно-импортных операций

Субъектам хозяйствования, которые заключают и исполняют внешнеэкономические контракты, не обойтись без нормативных актов, регулирующих проведение валютных операций. Собственное валютное законодательство Беларусь начала формировать с 1992 года. Автор рассматривает его некоторые важнейшие положения, касающиеся осуществления расчетов по экспортно-импортным операциям.

Игорь БУЕВИЧ

«Алицес Юрис», тел. (017) 245-31-41

Валюта платежа при экспорте и импорте товаров

Основные правила валютного регулирования содержатся в положении НБ РБ от 13.07.92 N18 **«О временном порядке проведения валютных операций на территории РБ»** с многочисленными изменениями и дополнениями. В соответствии с п.1 раздела II положения все расчеты по внешнеэкономическим операциям между юридическими лицами-резидентами и нерезидентами осуществляются в СКВ, если иное не предусмотрено межправительственными соглашениями. Однако в этом акте нет и прямого запрета на оплату товаров (работ, услуг) белорусскими рублями. А если учесть, что согласно постановлению Верховного Совета, рубль является законным средством платежа на территории РБ, то такой запрет выглядел бы по меньшей мере нелогичным и противоречащим указанному постановлению. Действительно, если иностранный партнер готов принять рубли за поставленный товар, то это только плюс белорусской национальной валюте. Если же он расплачивается «зайцами», то отказ от них объяснить ему будет достаточно сложно.

Ситуация в отношении экспортных операций несколько поменялась в 1995г. в связи с принятием указа президента от 8.02.95 N52 **«Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и о повышении ответственности за нарушение законодательства в области внешнеэкономической деятельности»** (с изменениями, внесенными указами от 19.03.96 N108 и от 12.04.96 N142, и коррективами, содержащимися в постановлении КМ и НБ от 4.05.96 N304/3). Так, при исполнении экспортного контракта субъект хозяйствования РБ обязан обеспечить поступление выручки на свой валютный счет. В случае оплаты экспортных товаров национальной валютой за нерезидента на экспортера налагается штраф в размере до 100% их контрактной стоимости. Здесь есть небольшое исключение: согласно недавним разъяснениям Национального банка товар, поставленный в Российскую Федерацию и подлежащий оплате российскими рублями, может быть оплачен в белорусских рублях.

На практике часто возникает необходимость оплаты товаров (работ, услуг) третьими лицами или за третьих лиц. По этому поводу 52-й указ обязывает стороны, участвующие в этой сделке, заключить договор о переводе долга или уступке права требования в соответствии с законодательством. Эти договоры могут заключаться как путем составления одного документа, подписанного сторонами, так и путем обмена письмами, телеграммами, телефонограммами и т.п., подписанными стороной, которая их посылает (ст.159 Гражданского кодекса). Отметим, что если одна из сторон направила другой соответствующее письмо и т.п. с предложением оплатить определенную денежную сумму, а вторая сторона не дала письменный ответ на это предложение, то вне зависимости от факта оплаты такой договор может быть признан незаключенным. Само собой разумеется, что третье лицо, осуществляющее оплату по экспортному контракту и договору о переводе долга (уступке права требования), не имеет права перечислять белорусские рубли (кроме вышеупомянутого исключения).

«Валютное» законодательство сегодня

В 1996 году законодательство, регулирующее порядок проведения валютных операций при расчетах по экспортно-импортным операциям, пополнилось следующими нормативными актами:

1. Указом президента от 25 января N31 **О совершенствовании денежно-кредитной политики**;

2. Инструкцией НБ РБ от 30 января N77 **О порядке обязательной продажи поступлений в иностранной валюте на счета субъектов хозяйствования РБ**;

3. Инструкцией НБ РБ от 9 февраля **О порядке уплаты сбора в государственный фонд поддержки экспортеров**;

4. Постановлением КМ РБ от 14 марта N187 **Об изменении порядка продажи и покупки иностранной валюты**;

5. Постановлением КМ РБ от 5 апреля N245 **Об освобождении юридических лиц и предпринимателей от уплаты сбора при покупке валюты**;

6. Постановлением КМ РБ и НБ РБ от 4 мая N304/3 **О временном порядке поступления валютной выручки от продажи товаров на экспорт**;

7. Письмом ГГНИ и МФ от 4 мая **О порядке отнесения затрат в свободно конвертируемой валюте на расходы на транспортировку, страхование, экспедирование экспортируемых товаров, а также на уплату налогов и сборов по данным товарам**;

8. Постановление КМ РБ от 13 июня N392 **Об освобождении от обложения налогом на добавленную стоимость при таможенном оформлении сахара-сырца тростникового, а также юридических лиц от сбора в размере 10 процентов от суммы валютных средств, приобретенных на Межбанковской валютной бирже для закупки этого товара**;

9. Указом президента от 28 июня N236 **О дополнительных мерах по упорядочению валютного регулирования на территории Республики Беларусь**.

О сроках поступления валютной выручки

В соответствии с указом президента N52 субъект хозяйствования должен был обеспечить поступление выручки от продажи товара по экспортному контракту не позднее 60 календарных дней с даты его отгрузки. Датой отгрузки признается день таможенного оформления товара.

Указ президента от 12.04.96 N142 внес коррективы в обязательные сроки поступления валюты: с 12 апреля 60-дневный срок был заменен на 120-дневный. Однако это послабление просуществовало недолго: согласно постановлению КМ и НБ от 4.05.96 N304/3, с 6 мая по 1 октября 1996г. указанный срок вновь стал 60 календарных дней. Так что, кто не успел с 12 апреля по 5 мая, тот опоздал.

Об обязательной продаже валютных средств

Указ президента N31 обязал всех субъектов хозяйствования продавать средства в СКВ и российских рублях на МВБ в течение 60 дней в полном размере со дня их поступления на соответствующие счета во всех банках - как белорусских, так и иностранных. Согласно указу президента N236, с 1 июля 1996г. субъекты хозяйствования обязаны продавать 50 процентов поступивших средств в течение пяти дней со дня поступления.

В отношении экспортно-импортных операций законодательство содержит некоторые исключения из этого правила. Так, в соответствии с действующим в 1996г. законодательством, не подлежит обязательной продаже:

а) валюта, поступившая от экспорта товаров собственного производства предприятиям с иностранными инвестициями с долей иностранного участника в уставном фонде свыше 30%. При этом уставный фонд предприятия должен быть сформирован в предусмотренных законодательством и уставом размерах (50% - в течение первого года и 100% - в течение второго года деятельности) и получено соответствующее свидетельство;

б) валюта, поступившая в виде привлеченных финансовых средств (вкладов, депозитов), займов (кредитов). В данном пункте речь идет не только о банковских кредитах, но и о коммерческих, налоговых и др. Указанные средства должны быть направлены по целевому назначению, а в случае такой невозможности - возвращены плательщику;

в) валюта, расходуемая на транспортировку, страхование, экспедирование товаров, экспортируемых за такую валюту, а также уплату налогов и сборов по данным товарам. В соответствии с письмом ГГНИ и МФ N1413/12, к таким затратам следует относить затраты в валюте и российских рублях на: командировочные расходы водителей и экспедиторов, приобретение разрешений на проезд из страны доставки грузов, уплату транзитных налогов и сборов, в т.ч. и таможенных, приобретение книжек МДП, страхование грузов, транспортных средств, водителей, охрану транспортных средств, оказание сервисных услуг по техническому обслуживанию и ремонта автомобилей и п/прицепов, на закупку бензина, платные дороги, услуги эвакуации, конвоирование грузов. Указанная льгота отменена с 1 июля 1996г. указом президента N236;

г) валюта, направляемая в течение 60 дней со дня ее поступления на приобретение сырья, материалов, технологического оборудования, комплектующих и энергоносителей, используемых для собственного производства, а также на погашение полученных для этих целей кредитов и процентов по ним. Указанная льгота отменена с 1 июля 1996г. указом президента N236;

д) валюта, полученная в результате перераспределения валютной выручки между резидентами РБ, производящими продукцию, выполняющими работы, оказывающими услуги на экспорт, и лицами, поставляющими комплектующие изделия для производства указанной продукции, выполняющими работы, оказывающими услуги для экспортеров работ (услуг). Указанная льгота отменена с 1 июля 1996г. указом президента N236.

Об уплате 10-процентного сбора

В соответствии с указом президента N31, юридические лица и предприниматели обязаны уплачивать сбор в размере 10% от суммы валютных средств, приобретенных на МВБ. Исключение из этого правила составляет покупка или обмен СКВ (российских рублей) в целях приобретения нефти, газа, иных энергоносителей, электроэнергии, зерна, кормовых добавок, премиксов, технологического оборудования, гербицидов, ядохимикатов, минеральных удобрений, апатитового концентрата, серы для производства фосфорных удобрений, сахара-сырца тростникового, а также в целях погашения полученных для этого кредитов и уплаты процентов по ним.

Уплачивается этот сбор и при совершении бартерных операций. Его размер в таком случае составляет 10% от договорной стоимости ввозимых товаров. Исключение составляет приобретение сырья, материалов, комплектующих изделий, технологического оборудования и энергоносителей для собственного производства. Чтобы использовать эту льготу, посреднику необходимо выступать от имени лица, которое использует вышеперечисленное в своем производстве (например, по договору поручения).

С 1 июля 1996г. указом президента N236 уплата указанного сбора отменена как при покупке валюты, так и при совершении бартерных операций.

В заключении отметим, что произошли некоторые изменения в порядке расчетов за импортируемый товар. Согласно пункту 4.2 236-го указа, предварительная оплата импортируемого товара на сумму, эквивалентную $100.000 и выше, осуществляется только при наличии гарантии банка, обслуживающего продавца (поставщика). Данный порядок распространяется на договоры (контракты), заключенные после 28.06.96г., а с 1.01.97г. - и на иные договоры (контракты).

ЭКСПЕРТИЗА

Внешнеэкономические связи Беларуси. Региональный аспект

(Окончание. Начало на стр.13)

Непосредственно в Беларуси работают аналогичные представительства 20 стран. Кроме того, на апрель 1996г. в нашей стране было зарегистрировано 323 представительства инофирм из 43 стран, большинство из них (268) представляют Европу, 35 - Америку, 20 - Азию. Больше всего представительств из Германии - 63, на втором месте Польша - 56, далее следуют США - 31.

Рассмотрение сотрудничества в **кредитно-инвестиционной сфере** можно начать с государственных кредитов. Основные кредитные линии (указана сумма использованных кредитов за 1991-95гг.):

Россия - $470,8 млн. (технические кредиты); $134,8 кредит под гарантии России на закупки зерна и зернопродуктов из США, Германии, Австрии и других стран ЕС;

Германия - $372,5 млн., из этого кредита финансируется 45 проектов;

Австрия - $29,2 млн.; возможности предоставленной кредитной линии используются пока далеко не полностью;

Швейцария - $7,1 млн.; предполагается, что проекты, намечаемые в перспективе к реализации по кредитной линии этой страны, позволят уменьшить нашу зависимость от импорта некоторых промышленных товаров, а также увеличить собственный экспортный потенциал;

США - $76 млн. (закупка зерна); этот кредит имеет социальную направленность, поэтому окупаемая основа у него отсутствует;

Япония - $50 млн.;.

Испания - $4,6 млн. Испанский кредит был использован на финансирование валютоокупаемого проекта Белоозерской фабрики спортивной обуви. Предприятие приступило к выпуску качественной продукции. Проект организации производства конкурентоспособной на внешнем рынке спортивной обуви является пилотным и определит дальнейшую перспективу сотрудничества в рамках испанской кредитной линии.

Необходимо отметить, что не все кредитные линии используются в полном объеме, и одной из серьезных проблем в этой связи являются чисто объективные трудности при подготовке валютоокупаемых проектов. Причина такого положения - тяжелое экономическое состояние большинства субъектов хозяйствования, а также низкий уровень деловой активности в стране.

Что касается прямых инвестиций, то с учетом острой необходимости в капиталовложениях это направление становится одним из приоритетных. Однако для его успешного развития необходимо создать условия как для роста национальной экономики в целом, так и для деятельности иностранного капитала в частности. С одной стороны, чрезвычайно острая проблема - стимулирование деловой активности в сфере производства, прежде всего с помощью соответствующей системы налогообложения. С другой - чтобы иностранный инвестор предпочел Беларусь, нужно предложить ему достаточно привлекательные условия - хотя бы не менее привлекательные, чем в других странах, а также установить достаточно простые, четкие и неменяющиеся «правила игры».

На начало т.г. в Беларуси было зарегистрировано 1945 СП и 826 ИП, из них в 2107 иностранные учредители представляют Европу, в 311 - Азию, в 310 - Америку, в 19 - Африку. Наиболее крупными инвесторами здесь выступают Германия - 30,4% всех инвестиций (290 СП, 108 ИП), США - 17,5% (179 и 61), Польша - 16,5% (573 и 209). Польша является абсолютным лидером по числу СП и ИП, но по общей величине внесенных средств она занимает лишь третье место. Это объясняется тем, что большинство предприятий с польским капиталом сравнительно невелики.

Предприятия и фирмы с белорусским капиталом за рубежом распределены следующим образом: 65 в Европе, 10 в Азии, 9 на американском континенте и 6 в Африке. Больше всего белорусских предприятий зарегистрировано в Польше - 14, 8 в Литве, 6 в Германии. И хотя эти цифры довольно скромны, важна сама по себе тенденция, свидетельствующая о становлении и такой формы ВЭС, как вывоз капитала. В случае, когда создание предприятий и фирм с белорусскими инвестициями за рубежом преследует цель закрепиться на международных рынках, использовать возникающие в этой связи преимущества, такую тенденцию можно только приветствовать.

Региональные приоритеты в развитии внешнеэкономических связей

Учитывая зависимость белорусской экономики от экономик стран б.СССР, а также проводимую политику на сближение с государствами СНГ и прежде всего с Россией, именно эти страны и являются на данный момент приоритетными в плане экономического сотрудничества. Это, однако, не означает, что отношения с другими государствами отодвигаются на второй план. Не менее важны для нас и связи с остальными ближайшими соседями - странами Балтии, Польшей. Вообще, Беларусь заинтересована в дальнейшем укреплении торгово-экономических связей со всеми странами европейского континента. Отметим, что в 1995г. доля стран Европы, включая государства СНГ, во внешнеторговом обороте нашей страны составляла около 80%. В первой десятке наших торговых партнеров было только одно неевропейское государство - США. При этом обратим внимание на лидеров: первая пятерка выглядит так: Россия, Германия, Украина, Польша, Литва. Среди них значительный прогресс в прошлом году отмечен в отношениях с Литвой, которая поднялась с 11-го места в товарообороте Беларуси в 1994г. на пятое (товарооборот в 1995г. составил $231 млн.). Это объясняется прежде всего активной работой обеих сторон по устранению препятствий на пути развития, совершенствованию договорно-правовой и организационной базы сотрудничества. В то же время далеко не исчерпан, а иногда и не востребован потенциал экономических взаимоотношений с такими европейскими странами, как Великобритания, Швеция, Норвегия, Финляндия, Португалия, Испания, Италия.

Чрезвычайно важна для государства и активизация наших торгово-экономических отношений с перспективными, хотя и отдаленными от Беларуси регионами Юго-Восточной Азии, Ближнего Востока, странами Африки и Латинской Америки, Китаем. Рынки этих стран важны для нас прежде всего потому, что они динамично развиваются, и есть неплохая возможность закрепиться на них белорусским товарам.

PROFILE

«Наше преимущество - низкая цена - будет отпадать»

Для справки. Предприятию 50 лет. Численность работников - 23 тыс.чел. Помимо заводов в Минске, Бобруйске, Сморгони, Витебске, входящих в состав объединения, смежниками МТЗ являются около 100 белорусских предприятий.

Михаил ЛЕОНОВ
генеральный директор ПО «Минский тракторный завод»

1. 1996 год - не самый лучший для предприятия уже потому, что 1995г. был годом очередного обвала объемов производства - с 46 тысяч тракторов до 27 тысяч. Тем не менее программа стабилизации ПО МТЗ на 1996-й и последующие годы принесла положительные результаты. Оживив оборотные средства, подняв уровень качества, изменив систему сбыта продукции, проведя ряд мероприятий, направленных на повышение технического уровня, мы ожидаем в I полугодии почти 10%-ный прирост к уровню того же периода 1995г. Конечно, радоваться особенно нечему, но падение остановлено, и наметилась тенденция к росту.

2. Среди наиболее активных партнеров прежде всего Венгрия - 80% от всех поставляемых на этот рынок тракторов. В Польше в этом году законтрактовано 5 тыс. тракторов, из них уже поставлено 2000. США - 2500 тракторов, Египет - 2000. Все они законтрактованы, и мы сегодня работаем над выполнением этих заказов. Всего на сегодня законтрактовано 18,5 тыс. тракторов.

3. Естественно, законодательная база государства оказывает определяющее воздействие на производственную деятельность любого товаропроизводителя, в т.ч. и ПО МТЗ. Наша налоговая система, в принципе, непосильна для экономики любого предприятия. Но по предложению правительства, Верховного Совета на 1996г. внесены поправки в налоговое законодательство, в частности, по налогам на прибыль. Если в 1995г. вся прибыль облагалась налогом по ставке 30%, то сейчас 50% прибыли могут льготироваться и направляться на расширение производства, совершенствование технологий, улучшение качества изделий новых разработок. Наметились определенные подвижки в сторону уменьшения налогов, хотя и незначительные.

Кроме того, правительство приняло два очень важных документа: о доценке оборотных средств до цен последнего приобретения и по курсовой разнице при продаже валюты. Будем считать, что в целом в 1996г. ПО МТЗ сможет дополнительно пополнить оборотные средства почти на 200 млрд.руб.

Что касается законодательства стран-импортеров, то его влияние по некоторым странам на конкурентоспособность нашей продукции значительно. Например, ввозная пошлина на тракторы в Польше сегодня 37%. Поэтому мы пошли по нетрадиционному для нас (но не для мирового машиностроения) пути, создав совместное производство по сборке и продаже. Это позволяет нам уменьшить ввозную пошлину на 30% и достаточно активно конкурировать на данном рынке. Серьезные пошлины сегодня и в других странах, в той же Венгрии - до 25%. Проводили переговоры и с министерством сельского хозяйства, и с министерством промышленности, и с парламентскими кругами Венгрии, чтобы снять эту пошлину для белорусского трактора. Пока на словах мы получили поддержку в этом вопросе, но официального решения парламента нет, что связано с вхождением Венгрии в Вышеградскую группу. А Польша, например, может беспошлинно ввозить тракторы в Венгрию, Болгарию, Чехию или Словакию.

Аналогично и по другим странам, особенно западноевропейским, каждая из которых пытается сдерживать импортеров. Хотя пока все без исключения страны еще позволяют нам конкурировать по цене с фирмами, присутствующими на этих рынках. Но уже сегодня мы озабочены чрезвычайно быстрыми темпами роста стоимости материально-технических ресурсов, которая в СНГ фактически сравнялась с мировой. В это же время значительно возросли требования к уровню *необходимой* зарплаты. Если в 1994-95гг. зарплата в $25-30 считалась приличной, то сегодня она же в $100 - низкая. Неминуемый рост зарплат, в свою очередь, приведет к соответствующему увеличению себестоимости продукции. Одно из основных наших преимуществ - низкая цена - будет со временем отпадать. Игнорировать логику дальнейшего развития современного машиностроения недопустимо, поэтому мы нацелены на создание новой гаммы машин, повышение технического уровня, надежности и долговечности. Одновременно идет модернизация прежних моделей.

Разумеется, поднять экономику или заставить делать два трактора вместо одного кнутом или окриком сегодня нельзя, это абсурд. Нужны условия, позволяющие эффективно работать на внешних рынках и стимулирующие экспортеров. Полагаю, что правительство сегодня мучительно ищет пути стимулирования экспорта. Но конкретных решительных мер, к сожалению, пока нет. Для нас особо остро стоит вопрос кредитной поддержки. Продажа тракторов на рынках дальнего зарубежья требует продажи в рассрочку, которую мы даем на 1,5-2 года, тогда как наши западные конкуренты - на 5 лет под 5% годовых. Они имеют такую возможность потому только, что за каждым из них стоят мощные банки, способные прокредитовать его безостановочное производство, скажем, на 2 года. За спиной МТЗ такого банка нет. Видимо, проблемы вытекают из общего кризисного состояния финансово-экономической системы.

4. На ближайшее полугодие имеется внушительная производственная программа. Разумеется, ситуация сложна прежде всего с т.зр. достаточности финансовых средств. Тем не менее 1996г. станет переломным для экономики нашего предприятия. Начата активная кампания по изучению рынков сбыта и возможных объемов поставок на 1997г. Уже к IV кварталу мы должны иметь ясное представление о контрактации тракторов на следующий год. На данный момент оптимальный уровень производства МТЗ - 46тыс. полнокомплектных тракторов в год. Показателем гибкости и сбалансированности нашего наукоемкого производства станет достижение $1-миллиардного объема производства в 1999г.

5. Телеграмма есть телеграмма. Если, к примеру, кредиторская задолженность предприятия в два раза выше стоимости его основных фондов, о каких гарантиях правительства или других структур, способных обеспечить возвратность этого кредита, можно говорить? Это одна сторона проблемы. Другая - в цивилизованных нормах возврата кредита. Для получения кредита необходимо иметь четкий бизнес-план, раскрывающий алгоритм возвращения этого кредита. А если просто пойти с телеграммой и сказать: вот телеграмма, дайте мне кредит, а я завтра куда-то вложу, выплачу зарплату, погашу налоги, а предприятие как стояло, так и будет стоять, то, естественно, никто денег не даст. И я бы кредита не дал.


МТЗ 1025


МТЗ 680


МТЗ 220

Вопросы «Белорусской газеты» руководителям крупнейших предприятий-экспортеров Беларуси

1. Как Вы оцениваете итоги полугодия?

2. Какие страны входят в число Ваших наиболее активных партнеров?

3. Как Вы оцениваете законодательные, нормативно-правовые условия экономической деятельности предприятия, прежде всего на внешних рынках?

4. Прогноз и планы на ближайшее полугодие?

5. Можете ли Вы прокомментировать телеграмму ГУ Нацбанка РБ от 21.05.96г., касающуюся совместной с коммерческими банками разработки конкретных мер по ликвидации задолженности по оплате труда?

PROFILE

«Рынок потери темпа не прощает»

Для справки: МЭТЗ является крупным многопрофильным предприятием по выпуску электрооборудования, по некоторым видам которого занимает ведущее положение не только в странах СНГ, но и в Европе. Основные виды продукции:
- силовые трансформаторы для распределительных электросетей мощностью от 25 до 1000 кВА, по производственной мощности и массовости выпуска занимает 1-е место в Европе и 4-е место в мире;
- трансформаторы малой мощности от 0,063 до 2,5 кВА многоцелевого (в основном станкостроительного) назначения; по производственным возможностям (ок. 2 млн.шт. в год) может обеспечить всю потребность стран СНГ;
- подстанции сельской электрификации мощностью от 25 до 630 кВА; обеспечивает около половины потребности в странах СНГ;
- подстанции для нефтедобычи и станции катодной защиты магистральных газопроводов от коррозии - самый крупный производитель в странах СНГ;
- подстанции собственных нужд для атомных, тепловых и гидравлических электростанций в большой энергетике; завод обеспечивает всю потребность стран СНГ.

Качество изделий МЭТЗ является самым высоким в странах СНГ. Вся продукция завода сертифицирована. При заводе имеется специальное КБ с признанным высоким научно-техническим уровнем.

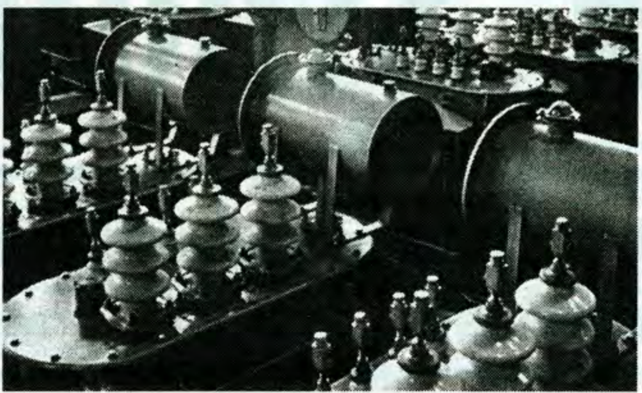
Дарий МЫКЫТА
главный инженер Минского электротехнического завода им.Козлова



1. Итоги работы завода за I полугодие 1996г. следует оценить как неудовлетворительные. Темпы роста производства составили около 52% к соответствующему периоду прошлого года. При этом следует отметить, что 1995г. завод отработал сравнительно нормально: не имел задолженности перед бюджетом; своевременно выплачивал зарплату; не имел задолженности по энергоресурсам; не проводил сокращения численности работающих.

Основные причины провала в работе? Это непредсказуемый рост цен в России во II квартале 1995г. на основные материалы и комплектующие изделия (на 10-40% выше мировых), с одной стороны, и налоги на импорт и НДС, делающие невыгодной покупку более дешевых материалов в дальнем зарубежье, с другой стороны, привели к резкому снижению рентабельности продукции общепромышленного исполнения и к полной убыточности поставок на экспорт. Фактически это результат единого таможенного пространства, которым не преминули воспользоваться коммерческие структуры и предприятия-монополисты.

Кроме того, это повальная неплатежеспособность потребителей, в первую очередь в России: бюджетные деньги не работают, а коммерческие структуры резко снизили свою активность. Это вынудило завод увеличить бартерную часть реализации с 40% до 75%, что резко уменьшило поступление денег и, как следствие, принесло задолженность перед бюджетом, блокирование расчетного счета, проблемы с выплатой зарплаты и др. В результате все планы по освоению новых изделий, увеличению поставок на экспорт, техническому перевооружению остались на бумаге.



2. В числе наиболее активных партнеров, в первую очередь, конечно, Россия. В дальнем зарубежье - Кипр, Ливан, Китай, могли бы в этом году стать Сирия, Нигерия и другие страны.

3. Что касается законодательных и нормативно-правовых актов, то сегодня белорусские предприятия-экспортеры находятся далеко не в равных условиях со своими зарубежными конкурентами. Те постановления правительства, которые приняты после совещания, проведенного президентом РБ с промышленниками в феврале, безусловно, решили ряд проблем, но произошло это с полугодовым, как минимум, опозданием. Ведь основные контракты на 1996 год заключались во второй половине прошлого года, так что в части экспорта год для завода потерян, а вместе с ним и реальный источник поступления денег.

4. Прогноз - оптимистичный, хотя - смешно сказать - все планы и прогнозы на сегодняшний день связаны с суммой в 5 млрд. российских рублей на покупку трансформаторной стали, которую на бартер, к сожалению, получить не удалось. С получением стали и наметившейся тенденцией повышения активности потребителей завод начнет работать. Хотя рассчитывать на то, что бюджетные деньги в России заработают в полном объеме, не приходится, но задача состоит в том, чтобы в IV квартале т.г. выйти на объем производства IV квартала 1995г.

Надеемся вместе с Министерством промышленности разрешить в правительстве свои проблемы и приступить к осуществлению тех задач, что планировали в этом году, хотя рынок потери темпа не прощает.

5. Телеграмму, по-моему, комментировать нет необходимости, содержание говорит само за себя и абсолютно соответствует той ситуации на заводе и, если угодно, в республике, о которой мы говорили выше.

PROFILE

«На каждое ограничительное действие найдется противоядие»

Геннадий СВИДЕРСКИЙ

и.о. генерального директора, главный инженер Минского производственного объединения вычислительной техники

Для справки: МПОВТ (завод им.Орджоникидзе с 1956г.) - крупнейший в СНГ производитель вычислительной техники и средств телекоммуникаций. В ходе конверсии (прежде до 90% продукции предназначалось оборонному комплексу) за три года МПОВТ практически полностью обновило выпускаемую продукцию.

Хотя выпуск ЭВМ продолжается, ведущее место заняли средства телекоммуникаций - 40% в общем объеме. За 4 года изготовлено и поставлено потребителям коммутационное оборудование общей емкостью 250.000 номеров. АТС «Квант» IV поколения средств связи рекомендованы ЦДУ ЕЭС России для внедрения на телефонные сети связи электроэнергетики в качестве оконечной, успешно работают в общегосударственной и в ведомственных сетях. В различных регионах РФ, Украины, Казахстана, Узбекистана введено в эксплуатацию 122 такие станции, еще 80 готовятся к запуску. Разработанная совместно с рядом НИИ С.-Петербурга и запущенная в серию с 1994г. цифровая АТС «Бета» по функциональным возможностям находится на уровне лучших мировых аналогов. МПОВТ первым получило на эти станции сертификат соответствия министерства связи РФ. В кратчайшие сроки освоено производство электронных кассовых аппаратов и популярных ультразвуковых расходомеров тепла, холодной и горячей воды, компьютерные классы, разнообразные ТНП.

Налаживается сотрудничество с ведущими зарубежными фирмами для разработки и производства современных мощных компьютеров. Создано крупное современное производство многослойных печатных плат, оснащенное оборудованием зарубежных фирм (*Dupont*, *Digital System*, *Schmidt* и др.).

1. Удалось сохранить объемы товарной продукции, хотя в течение всего полугодия нарастали сложности с реализацией. Очевиден спад платежеспособного спроса на светотехнические изделия, хотя в течение 6 месяцев мы не повышали цены. Поставки для нужд Минсвязи РБ совместными с «Белтелекомом» усилиями выполнены. Сложнее с поставками АТС в Россию ввиду политической нестабильности предвыборной кампании.

Одной из главных наших задач в I полугодии стало решение проблем, связанных с претензиями к эксплуатации АТС предыдущих поставок. Начали поставки новых цифровых АТС «Бета». Имеется первый опыт поставок и ввода станций на объектах заказчика в недельные сроки, что соответствует лучшим западным нормативам. АТС «Квант» стали разворачивать прямо на заводе в эксплуатационной конфигурации объекта заказчика. Непосредственно в заводских условиях будут проверяться также все функциональные режимы, что сократит затраты на эксплуатацию в районном центре в 10 раз. Совмещение производства блоков и окончательного тестирования комплекса явилось значительным прогрессом с т.зр. и качественных параметров, в АТС «Бета» - за счет перехода на новый тип станции, в АТС «Квант» - за счет введения дополнительных проверок непосредственно на заводе-изготовителе.

2. Контакты с иностранными инвесторами и производителями нужны нам прежде всего для того, чтобы работать в мировой экономике по общепризнанным методам и стандартам. Работы по программе Нанна-Лугара практически исчерпаны. Результаты скромные. Иначе невозможно, если даже через 1,5 года американская сторона рассматривает помощь в качестве собственности США на территории РБ.

Если АТС «Бета» и «Квант» мы закрываем сельские и районные сети РБ, то остается большая потребность в городских АТС. Совместно с Минсвязи в течение 6 месяцев велись большие работы по контактам с южнокорейской фирмой *Daewoo*. По сути, мы не конкурируем с их емкими городскими АТС, которые сейчас РБ закупает за СКВ, но дополняем друг друга.

Входящая в «Дэу-груп» фирма «Дэу-телеком» совместно с *GoldStar* и *Samsung* в 1991г. разработала коммутационную систему, модернизированный вариант которой и рассматривается в качестве предмета совместного производства между Беларусью и Южной Кореей. Для РБ возникла уникальная возможность. До этого у нас было много переговоров с фирмами *AT&T*, *Alcatel*, *Siemens*, но программное обеспечение таких станций, ядро операционной системы и т.д. заявлялись в качестве ноу-хау фирмы, не подлежащих передаче партнеру по СП. Речь шла только об организации каких-то элементов производства. В случае с «Дэу» руководство оператора в коммутационной системе ДТС-3100 будет первым совместным продуктом. В нашем случае можно говорить об относительной независимости при минимальных затратах на получение и воспроизводство такого ноу-хау. Предполагается размещение 50% стоимости на территории РБ. Причем наши печатные платы, прошедшие сертификацию корейской стороны, могут использоваться нами в любой продукции, будь то АТС, телефоны, телефаксы и т.д. В Беларуси ведется разработка подобных станций городского типа на «БелВАРе». Продуман и этот вопрос. Если потребность в городских АТС составляет 250 тыс. номеров, то от работы СП МПОВТ и «Дэу» предполагается обеспечение 100 тыс. номеров в год. Так что для «БелВАРа» остается поле деятельности еще в 150 тыс. номеров. На каком-то этапе возможно постепенное подключение «Интеграла», после убеждения сторон во всех показателях надежности. Словом, корейская сторона оценила потенциал нашего рынка подобных систем, а через него - перспективу поставок в Россию, что может способствовать возвращению Беларуси былой славы «сборочного цеха». Впрочем, это тема отдельного разговора.

3. Сложности с покупкой валюты, ее недостаток на бирже, эти 10%, эти первоочередные списки - все это, конечно, не стимулирует закупку импортных составляющих нашей продукции. Видимо, нужно понимать это как вынужденную меру, поскольку никто не придумал пока более эффективных. Если мы открыли восточную экономическую границу, то должны быть последовательны. Хороши законы в РФ и РБ, плохи ли они, без унификации хозяйственного законодательства мы постоянно будем искусственно создавать спекулятивные ситуации, как и в случае «управляемого» рынка валюты. Кому от этого лучше, кому дали заработать? Это уже даже не область политики, а физики. На каждое ограничительное действие найдется соответственное количество «противоядий», способов обхода ограничений.

Нужно перестать удобрять почву для всевозможных криминальных структур. Каким образом госпредприятию продавать, например, ТНП даже при отсрочке платежа в два месяц, если приходится платить налоги до акта продажи? Кому мы делаем хуже?

Российское законодательство в целом способствует развитию нашего товарооборота. Причем начало интеграционных процессов позволило нам добиться практического возвращения к вопросу включения МПОВТ в реестр официальных поставщиков для нужд Минобороны РФ. Насколько это важно для нашего конверсионного предприятия, легко представить. Что касается Украины, то экономическое сдерживание и протекционизм в этом регионе общеизвестны. Например, там существует положение о неприменимости наших АТС. Пытались организовать СП по производству кассовых аппаратов с одним из давних партнеров из Киева, но поставка оттуда комплектующих подпадает под столь высокий налоговый пресс, что вопрос отпал сам собой. Что касается Казахстана и других более отдаленных регионов СНГ, то основным сдерживающим фактором являются огромные транспортные тарифы, подчас стоимость перевозки равна стоимости самого груза.

4. Во втором полугодии произойдут структурные изменения. Все подразделения должны получить хозяйственную самостоятельность. Такие изменения беззатратны, но и за один день не происходят. Равномерное распределение управления по различным звеньям только и делает возможными внутреннюю регуляцию, баланс элементов производственного цикла, делает более эффективным производство в целом.

5. Есть другая телеграмма. 67% наших поставок АТС - в Россию. Соответственно, нужна российская валюта для командировок. Получая таковую на свой счет, мы принудительно продаем ее «Промстройбанку», выставляя на бирже. Из Нацбанка нам шлют бумагу с перечнем первоочередных товаров, на которые продается российская валюта. Перечень начинается с нефти и заканчивается кофе, вот только нет в нем командировочных расходов. Понятно, что наши заказчики начинают сомневаться в нашей надежности как партнеров, поскольку запуска в согласованные сроки нет. Вопрос этот решается уже третью неделю, мы пишем письма, но до командировки дело не доходит. Можно ли назвать нормальными такие условия хозяйствования?

Вопросы «Белорусской газеты» руководителям крупнейших предприятий-экспортеров Беларуси

1. Как Вы оцениваете итоги полугодия?
2. Какие страны входят в число Ваших наиболее активных партнеров?
3. Как Вы оцениваете законодательные, нормативно-правовые условия экономической деятельности предприятия, прежде всего на внешних рынках?
4. Прогноз и планы на ближайшее полугодие?
5. Можете ли Вы прокомментировать телеграмму ГУ Нацбанка РБ от 21.05.96г., касающуюся совместной с коммерческими банками разработки конкретных мер по ликвидации задолженности по оплате труда?

PROFILE

«Нужны встречные шаги правительства»

Григорий КЛИМКО

заместитель директора по экономике завода «Калибр»



Для справки: Минский завод «Калибр», учитывая его направления производственной деятельности, НИОКР, был включен в перечень предприятий, имеющих приоритетное значение для Беларуси. В рамках программы конверсии на заводе перепрофилируются мощности на выпуск пультов управления лифтами, радиоизмерительной техники, аккумуляторов, акустических систем, энергосберегающей светотехники, телемоделей цветного изображения и цветных мониторов и др. Работа направлена на повышение экспортного потенциала и экономию энергоресурсов. Финансировалось освоение выпуска названных изделий за счет собственных средств, инвестиций из внебюджетных фондов Минпрома и полученного в мае с.г. кредита в 5,5 млрд.руб. За короткое время налажено серийное производство аккумуляторов и акустических систем, изготовлены образцы цветных телемоделей, разработана документация на группу светильников и электронных преобразователей, разработана и изготовлена оснастка, опытные образцы светильников, трансформаторов электронных и ЭПРА. Налажен серийный выпуск изделий на сумму до 1 млрд.руб. в месяц. Изделия «Калибра» введены в программу Мингорисполкома и республиканскую программу энергосбережения.

1. Хотя некоторые показатели работы «Калибра» за I полугодие выглядят скромно, динамика роста есть, и мы работаем в соответствии с разработанным графиком.

млн.руб.	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май
Товарная продукция	4336,0	4491,0	6108	4900	4804
(в сопоставимых ценах, %)	*101,1*	*101,1*	*100,4*	*109,1*	*95,0*
Отгрузка	5269,0	4407,0	6318	6750	5610
Выручка от реализации	3874	6180	4038	4512	3286

Экономическая ситуация в Беларуси очень сложная. Мы постоянно ощущаем на себе последствия удара, нанесенного несколько лет назад по предприятиям, которые были начисто лишены оборотных средств и потом загнаны в долги, беря кредиты под немыслимые проценты. Неплатежеспособность потребителей, задержки с платежами, постоянный рост цен на материалы и комплектующие, удорожание энергоносителей усложняет и без того тяжелое положение, создает напряженность в коллективе, приводит к срывам сроков выплаты зарплаты и, конечно же, несвоевременным платежам в бюджет и внебюджетные фонды.

2. Учитывая специфику нашего предприятия, наработанные во времена СССР связи, главным партнером для нас остается Россия, затем - Украина, Казахстан, страны Балтии. Разовые заказы выполняются для Польши, Израиля. Завязываем контакты с Германией.

3. Правительство должно принять решение об отсрочке до 2 лет уплаты задолженности по бюджетным ссудам и платежам с отменой пени, снять НДС, сократить ставку чернобыльского налога на 50%, снизить тарифы на энергоносители и т.д. Совместные усилия администрации предприятий и руководства РБ могут положительно повлиять на состояние дел в промышленности.

4. Есть уверенность в том, что по итогам года рост объемов в сопоставимых ценах составит 101% по отношению к 1995г. Для выравнивания экономического положения мы снижаем себестоимость изделий, проводим гибкую ценовую политику, уменьшаем накладные расходы, жестко экономим во всех сферах, используем векселя. Незадействованное оборудование консервируется и в дальнейшем реализуется, а выручка идет на обновление основных фондов, продаются неэффективно используемые здания, объекты соцкультбыта передаются на баланс исполкома, свободные площади сдаются в аренду...

Но все же получить положительные результаты по всем показателям предприятие сегодня не может. Превышение кредиторской задолженности над дебиторской, отсутствие оборотных средств, полуторамесячная задолженность по зарплате не позволяют оперативно решать все производственные проблемы. Для их решения необходимы встречные шаги правительства.

PROFILE

«Невозможно быть богатым в бедной стране»

Для справки: Форма собственности предприятия - частная. Ввод оборудования в эксплуатацию - апрель 1996г. Проектная мощность: 50 млн.шт. условного кирпича в год. Планируемый объем продаж - 45 млрд.руб. в год.



Владислав НИКИТИН

генеральный директор ПО «Чельми», Михановичский завод строительных конструкций и материалов

1. Предприятия, входящие в состав нашего объединения, существуют более пяти лет. Как самостоятельное предприятие МЗСКМ работает с мая 1993 года. Приоритетные направления деятельности: производство высококачественных стройматериалов из силиката; строительство новых силикатных заводов; модернизация и переоснащение уже существующих. В конце 1995г. мы закупили в Германии оборудование для производства силикатных изделий. Автоматический пресс производства фирмы *Lasco Umformtechnik* дает возможность выпускать около 200 наименований изделий из силиката с точностью до миллиметра. Двухстороннее гидравлическое прессование позволяет достичь однородной структуры по всему объему изделия. В I полугодии 1996г. произведен монтаж полученного оборудования. Мы первыми на территории бывшего СССР применили современное немецкое оборудование для производства стройматериалов из силиката. И на данный момент являемся единственными производителями материалов такого уровня в Беларуси и других странах СНГ.

Сегодня наша производственная программа включает 4 вида силикатных изделий: кирпич силикатный утолщенный лицевой марки по прочности 200, марки по морозостойкости F35 (кирпич СУЛ-200/35 ГОСТ 379); 3 вида *Ratio*-блоков (250x250x88, 250x250x138, 250x250x188).

Использование силикатных *Ratio*-блоков позволяет существенно сократить расход кладочного и штукатурного растворов, уменьшить физические нагрузки на организм человека, сэкономить расходы на заработную плату, предоставляет огромные возможности по экономии времени. Торцевые поверхности блоков выполнены в виде канавок и выступов, что делает излишним заполнение раствором стыков между блоками. Эта система кладки не влияет на несущую способность и звукоизоляцию стены. Напротив, она облегчает процесс кладки, обеспечивая ровную поверхность стены. Перекосы стены во время кладки исключаются.

За май-июнь текущего года 60 работников МЗСКМ выпустили 1 млн. штук условного кирпича на сумму около 1 млрд. рублей.

2. Наших деловых партнеров условно можно разделить на три группы в соответствии с основными направлениями нашей деятельности. Покупатели стройматериалов - в основном белорусские и россий-ские партнеры, примерно в одинаковом соотношении. Проявляют интерес немецкие, финские, югославские и болгарские фирмы, работающие в России и Беларуси. Среди партнеров по строительству новых силикатных заводов - только российские предприятия-заказчики и немецкие фирмы, поставляющие оборудование. Основные партнеры по переоснащению существующих заводов - немецкие компании, белорусские и российские предприятия. Вместе с немецкими партнерами мы прорабатываем проекты переоснащения белорусских силикатных заводов современным немецким оборудованием. Причем основной объем финансирования этих проектов готова взять на себя одна из крупнейших компаний Германии, производящая подобные изделия.

На некоторое время многие из этих, безусловно, перспективных проектов оказались в «подвешенном» состоянии из-за ожиданий всеми сторонами результатов президентских выборов в России. При известном их исходе благие начинания могли оказаться похороненными как в России, так и в Беларуси.

3. Самое печальное в нашем законотворчестве то, что законы имеют обратную силу и меняются столь часто, что уловить тенденцию их формирования крайне сложно. Во внешнеэкономических отношениях страшнее всего не величина пошлин, а нестабильность законодательства. Последствия такой нормативно-правовой базы мы можем проследить на примере своего предприятия. При заключении контракта с немецкой стороной таможенные пошлины на ввоз закупаемого нами оборудования были нулевыми. К моменту поставки оборудования они «немного» подросли. Причем их действие распространилось на контракт, заключенный задолго до их введения. Результат - непредвиденные расходы, изрядно замедлившие вывод нашего оборудования на проектную мощность. Правда, как оказалось с недавних пор, уплаченную нами таможенную пошлину нам должны вернуть. Когда? Хороший вопрос.

4. С июля 1996г. мы планируем довести выпуск продукции до 1 млн. штук условного кирпича в месяц, а к концу года - до 2 миллионов. По мере возможности планируем расширить ассортимент продукции до 8 наименований за счет выпуска одинарного и двойного кирпича, а также перегородочных блоков, дверных и оконных перемычек. При благоприятном решении ряда вопросов возможно начало установки немецкого оборудования на нескольких заводах Беларуси и России.

5. Безусловно, решать проблему задолженности по заработной плате необходимо. Но вряд ли решение возможно силовыми методами или путем кредитования предприятий, которые не могут продать свою продукцию за ненадобностью таковой. Только приносящее прибыль предприятие может исправно платить зарплату своим работникам. Откуда берется прибыль, подробно описывается в учебниках по экономике. Задолженность по выплате заработной платы, как и кризис неплатежей, - это глобальная проблема экономики страны. Невозможно быть богатым в бедной стране.

PROFILE

«Только богатые страны могут позволить себе большие налоги»

Для справки: Среднесписочная численность по состоянию на 1.06.96г. - 5274 чел. Единственный часовой завод б.СССР, получивший право использования торговой марки «Сделано в Швейцарии». Из около 10 млн. часов, выпускаемых в странах б.СССР, половина - производства МЧЗ.

Динамика выпуска часов производства АО «Минский часовой завод»

	1991	1992	1993	1994	1995	1996 (план)
Общий объем выпуска часов, тыс.шт.	6911,1	8188,6	11.498	11.555	5077	4370
В т.ч. экспорт, тыс.шт.	2559,2	3645,5	6818	6652	2808,4	1500
Удельный вес экспорта, %	37	44,5	59,3	57,6	55,3	34,3

Аркадий СТЕПАНОВ

генеральный директор ПО «Минский часовой завод»



1. С 1991г. по 1994г. МЧЗ практически удвоил выпуск продукции. В 1994г. мы выпустили уже 11,5 млн. часов и механизмов. Но с января 1995г. вынуждены были ежемесячно снижать объемы производства. Не столько даже в силу резкого ухудшения платежеспособности населения в самой Беларуси. Ведь мы по определению - предприятие-экспортер, даже в благополучно застойные времена СССР годичная емкость белорусского рынка часов не превышала 300 тыс. Основная причина - искусственная «стабилизация» курса рубля. Не внешний рынок, не страны дальнего зарубежья отказались от нашей продукции - мы сами вынуждены уходить с рынков, которые осваивали десятилетиями. Например, мы оставили рынок Англии, на который внедрялись 30 лет и еще несколько лет назад поставляли 600-700 тыс. часов ежегодно. Цены на изделия в долларовом выражении остались прежними, но того же фунта стерлингов, переводимого по курсу НБ РБ, не стало хватать даже на закупку металла, не говоря уже об оплате труда, налогов и т.д. От закупки металла и т.п. в России, где цены значительно выше мировых, мы отказаться не можем. Чтобы купить более дешевые материалы в других странах, нужна валюта, а ее биржа с ее списками очередников нам не продает. Остается покупать валюту по несравнимо более высокому курсу, чем тот, по которому нас принуждают продавать ее на бирже. Вот такой «парадокс»...

Так мы уходим и с рынка Гонконга, куда продавалось до 8 млн. шт. часов в год, а ныне - 50 тысяч в месяц с убытком в 200%, только для того, чтобы сохранить свое присутствие на рынке, даже кратковременное исчезновение с которого может стать окончательным.

2. МЧЗ продавал часы более чем 50 странам мира. Теперь приходится уходить с рынков Европы, Латинской Америки, Юго-Восточной Азии. Осталась еще Африка. Основной рынок - Россия. Со времен СССР наша часовая промышленность была ориентирована на выпуск хороших часов, рассчитанных на среднего покупателя. Низкокачественные часы Гонконга или Китая конкуренции нашим не составляли. Мы занимали среднюю нишу и успешно в ней сражались. Учитывая мировую тенденцию к увеличению числа состоятельных покупателей, особенно последние пять лет, часы высшего класса будут приносить максимальный доход. Швейцарские или японские часы - это престиж. Скажем, фирма «Ситизен» внедрялась на рынок США более 20 лет, вкладывая только в рекламу $50 млн. в год. Понятно, что у нас не было и нет таких возможностей, сами вынуждены уходить даже с рынков среднего класса, где прекрасно себя зарекомендовали. Нужно обеспечить приток капитала, создать совместное производство. Предложения по СП были. Камень преткновения - собственность на землю, гарантии.

3. Определяя приоритеты, государство исходит из своей выгоды и само решает - жить на импорте или поощрять своих товаропроизводителей. В нашем случае создаются благоприятные условия для импорта в РБ зарубежных товаров, чем «наказывается» отечественный товаропроизводитель-экспортер. Конечно, при завышенном курсе рубля выгодно завозить сюда нефть, энергоносители - тоже своего рода стратегия. Но мы не ориентированы на внутренний рынок, 95% продукции МЧЗ уходит за пределы РБ. Для нашей страны наиболее перспективна ориентация на наукоемкие, менее металло- и энергоемкие предприятия, вроде «Интеграла», «Горизонта», МЗХ, МЧЗ. В любом случае, при таком отношении к производству, волюнтаризме с курсообразованием, товаропроизводитель вряд ли поднимет голову. Ведь очевидно падение объемов производства, затоваривание продукцией и т.п.

Только богатые страны могут позволить себе большие налоги - Швеция, Германия. Но в Сингапуре государство забирает до 25%, в Гонконге - до 15%, в маленьком Макао - всего 10%. У нас - все 90%. В отличие от частного бизнеса, мы - законопослушный налогоплательщик - платим все до копейки. Деньги, изъятые в бюджет, к нам уже не возвращаются, переходя к тем, кто в еще худшем положении. Видимо, скоро все уравняемся. Несмотря на вечно тяжелое наследие прошлого, всем нам необходимо поменять свой менталитет.

4. Надеюсь, здравый смысл возобладает, и курс рубля будет приведен в соответствие с его реальной стоимостью. Иначе перспективы у нас мрачные.

Полагаю, что при выполнении необходимых условий будет решена и задача достижения к концу года если не подъема, то стабилизации работы предприятия. МЧЗ проводит политику резкой экономии энергоносителей, ужесточена норма расходов основных и вспомогательных материалов. Рационализируем рабочие места, хотя численность персонала сокращается только естественным путем. Ведь у нас женский коллектив, за каждым работником - семья.

Предполагается совместное производство дорогих золотых часов, в среднем по цене $1 тыс. Из Швейцарии будем получать золотое внешнее оформление и устанавливать свой специально аттестованный механизм. МЧЗ - единственный завод б.СССР, получивший право использовать марку «Сделано в Швейцарии». Мы не боимся исчезновения нашей марки. Квасной патриотизм никому не нужен. Сегодня в часах марка «Кондор» или «Ролекс» стоит больше, чем само золото.

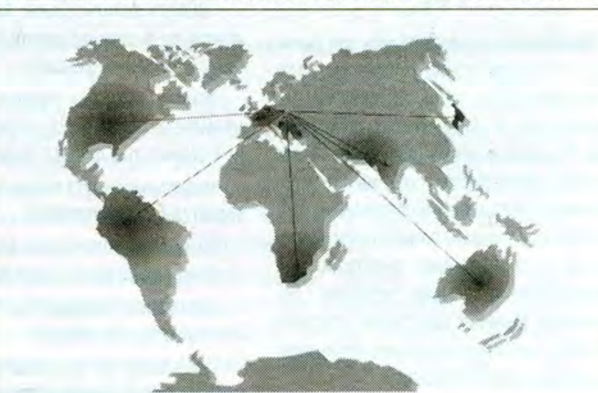
5. Эта телеграмма - как будто подсказка: дескать, у вас есть ресурсы, но вы ими почему-то не пользуетесь. Если бы у нас были ресурсы, то зачем нам телеграмма, подписаннная Корбутом? Если Нацбанк не будет продавать ресурсы коммерческим банкам, которые сами запутались в платежах между собой, то и банки не будут выделять эти ресурсы. Чисто формальный документ. У Нацбанка сегодня тоже нет ресурсов. Нужно искать какой-то выход. Но это уже на уровне какого-то политического решения.



PROFILE

Лакомый «Беларуськалий»

Для справки. Объединение «Беларуськалий», крупнейший мировой производитель калийных удобрений, организовано в 1970г., работает на базе Старобинского месторождения калийных солей (открыто в 1949г.). На нем занято около 18 тыс. работников. Генеральный директор - Петр Калугин. Регионы, куда до настоящего времени не поставляется продукция «БК», - Антарктида, Гренландия, Исландия. Выпускаемая продукция: калийные минеральные удобрения, натрий хлористый технический, соль поваренная для животноводства. «БК» содержит практически всю социальную инфраструктуру г.Солигорска. Экспортные поставки в 1993г. составили 2,207 млн.т, в 1994г. - 3,203 млн.т, в 1995г. - 3,6 млн.т, за 6 мес. 1996г. - 1,493 млн.т.



Два года назад рентабельность экспортных поставок составляла около 100%, сейчас в течение 4-5 месяцев - около 10%. При этом горно-шахтное производство «БК» для поддержания в рабочем состоянии мощностей требует минимальной рентабельности в 40%. Фактически сегодня «БК» занимается самоедством. Если в 1988г. закуплено оборудования на $180 млн., то в прошлом году при запланированных закупках на $50 млн. «БК» смог выделить на эти цели лишь около 5 млн. Горное оборудование дорого и быстро изнашивается. В объединении более 50 горных комбайнов, самый дешевый стоит $1 млн. Износ основных фондов - до 80%. Положение, как и в целом в промышленности, очень тяжелое. Правда, «Беларуськалию» в этом году удалось добиться отмены квоты реализации по внутренним ценам - вероятно, потому, что иначе объединение просто не выдержало бы. «БК» принципиально надеется только на собственные силы, на помощь правительства рассчитывать сложно.

В конце 80-х - начале 90-х годов экспорт калийных удобрений был настолько либерализован, что экспортером мог стать любой колхоз, получивший по внутренним ценам продукцию «БК» и затем перепродавший ее по более низким, чем у самого завода, ценам. (По сути, та же ситуация была на МАЗе или МТЗ.) В 1992г. вышло постановление об исключительном экспортном праве «Беларуськалия». Удалось навести какой-то порядок, с тех пор средние цены на продукцию поднялись на $15-20 за тонну, практически вернувшись к ценам до массового выброса продукции на рынок.

«БК» стремится вернуться на традиционные для себя рынки. Недавно прошла рабочая встреча с участием «БК», МВЭС, Минэкономики РБ и экспортеров России по вопросам снятия экспортных квот ЕЭС. «БК» готов уступить ряд восточных рынков, географически более близких к Канаде с целью урегулирования баланса поставок на рынки минеральных удобрений. Однако вопрос торговой войны остается острым.

Выборы в России закончились, и в объединении ожидают вторжения российского капитала в экспортно значимые производства РБ. Станет ли это благом для последних? «Беларуськалий» - лакомый кусок, и уже были неоднократные попытки, через правительство прежде всего, завладения «БК» российским капиталом. В самом объединении считают, что для него это не лучший вариант. Если суть вариантов, исходивших из Германии и Израиля, сводилась к приобретению завода в собственность с последующим его закрытием и избавлением себя от конкурента, то в России ищут производство, еще способное приносить прибыль. В любом случае, «Беларуськалию» необходим вариант, предполагающий вложение средств, реинвестирование прибыли в развитие собственно производства.

На 1997г. запланировано акционирование «Беларуськалия».

ПРАКТИКА БИЗНЕСА

Свобода в рамках осознанной необходимости. VII

В мире нет такого явного для одних воплощения зол и несчастий, которое другие в то же время не могли бы считать олицетворенной благодатью и превозносить до небес.
Станислав Лем.

Люди, намереваясь сделать одно, в действительности делают совсем другое; стремясь досконально разобраться в механизме явлений, они толкуют их неверно; в поисках истины скатываются ко лжи - и так возникают обычаи, нравы, святыни, вера, тайна, маны, так возникают заветы и запреты, тотемы и табу.
Станислав Лем.

Владимир ВОЛЧЕНОК,
Олег ВОЛЧЕНОК

Действительные члены MENSA International, тел./факс: (017) 255-42-65

Мы продолжаем начатую в предыдущем выпуске тему, посвященную оффшорным компаниям. Еще раз подчеркнем, что широко распространенное мнение о том, что открытие оффшорных компаний преследует исключительно одну цель - уклонение от налогов, и поэтому их создание является противозаконным, ошибочно. На самом деле смысл использования таких компаний состоит в минимизации налогового бремени **законными средствами**. Криминалистике известны варварские преступления, совершенные посредством топора, утюга, кухонного ножа, штопора, бутылки, подушки. Однако никому пока в голову не пришло запретить на этом основании производство и свободную продажу населению перечисленных предметов и порицать или ограничивать их использование в бытовых целях, т.е. **по прямому назначению**.

* * *

Какая самая острая проблема для развития отечественного бизнеса? Средства. Средства для создания новых предприятий, для расширения и модернизации существующих (и создания новых рабочих мест), для осуществления торговых операций (и насыщения местного рынка оборудованием, технологиями и товарами по доступным массам ценам. С собственными средствами и с внутренними кредитными ресурсами - напряженка. Внешних инвесторов распугали. Остается нетленное «Спасение утопающих - дело рук самих утопающих».

Совершенно очевидно, что деньги человеку нужны в том месте, где его дом, другими словами, где его резидентный бизнес. Поэтому бизнесмен - владелец оффшора **будет** использовать его как инструмент для инвестирования в свой «домашний» бизнес, а значит, выведенные из-под избыточного налогового гнета средства пойдут не в чулок, не в «тень», а в отечественное предприятие. Средства не исчезнут без пользы, а принесут, в конечном итоге, поступления во все тот же многострадальный бюджет (в виде налогов от поддержанного ими бизнеса), зарплаты работникам, товары. Одним из наиболее мощных инструментов в рассматриваемом аспекте являются оффшорные банки.

Допустим, ваше дело уже развилось, выросло в некую структуру, заняло места в различных областях рынка, разрослось, усложнилось и теперь требует перехода на иной уровень управления финансовыми средствами. Тогда **одной** из альтернатив являются...

Оффшорные компании: элементы высшего пилотажа

Оффшорные банки (далее - «ОБ») - банки, зарегистрированные в оффшорных юрисдикциях, - обычно учреждаются транснациональными компаниями, но также и небольшими предприятиями и индивидуальными инвесторами. Как правило, эти банки выступают в качестве центров по управлению капиталами, осуществляют деятельность на рынках европейских валют. Учредителей ОБ, безусловно, привлекают существующие в т.н. налоговых раях льготные условия деятельности: отсутствие контроля за бюджетом, за обменом валюты, законов о минимальной разнице между ссудой и рыночной стоимостью ценных бумаг, высокая концентрация капитала и др. ОБ освобождены от налогов на прибыль, а также от налогов на проценты по депозитам.

Законодательные меры по отношению к ОБ главным образом сводятся к мягким ограничениям и регулированию их деятельности в рамках данной юрисдикции. Нередко ОБ образуются в виде филиала местного или международного банка.

В типичных случаях законодательство разрешает для ОБ:

- низкую концентрацию капитала без минимума уставного капитала и требований к резервным фондам;
- выдачу ссуд без ограничений минимальной разницы между ссудой и рыночной стоимостью ценных бумаг;
- выделение средств под долговые обязательства без ограничений;
- полное владение и руководство ОБ со стороны иностранцев (нерезидентов);
- управление наличностью без требования быстрой реализации;
- управление, не предполагающее обычные для других банков обязательства предоставлять регулярные доклады (отчеты) о состоянии дел;
- нераскрытие деятельности, которой занимаются клиенты банка.

ОБ предоставлено право проводить широкий круг операций, включая:

- прием вкладов (прежде всего вкладов в иностранной валюте);
- регистрация сделок, не подпадающих под внутреннюю юрисдикцию;
- выдача ссуд, выгодных клиентам ОБ в существующих условиях налогообложения;
- выдача ссуд акционерным компаниям;
- управление иностранной валютой;
- обеспечение твердыми ценностями;
- финансирование аренды;
- перепродажа права на взыскание долгов;
- регулирование внешних займов;
- объединение финансовых и/или банковских операций внутри корпораций.

Многие ОБ создаются корпорациями как раз с тем, чтобы они выполняли две последние функции. Кроме того, корпорации (или иные крупные, разветвленные структуры, например, холдинги, транснациональные компании), являющиеся активными участниками международной торговли, могут использовать ОБ в качестве иностранного центра управления своей деятельностью, оперирующего различными валютами.

Освобождение от налогов или льготное налогообложение позволяет ОБ создать более прочную основу своей деятельности, обеспечить стабильность бюджетной политики, а отсутствие контроля за обменом валюты позволяет гибко распоряжаться фондами. Как один из результатов - банк получает дополнительную возможность оперативно реагировать на постоянно меняющиеся условия мировых рынков.

Процедура учреждения ОБ различна в каждом конкретном случае, однако, как правило, она соответствует британскому законодательству. Просьба об учреждении (регистрации) ОБ должна быть подана вместе с лицензией, разрешающей осуществление банковской деятельности. К этим документам прилагается информация о сроках амортизации банка. (Исполнение всех формальных юридических и организационных процедур - дело специализированной юридической фирмы, действующей по заказу клиента.)

Управление ОБ не должно осуществляться только в силу внутренней юрисдикции АО (т.е. внутренних документов, регламентирующих деятельность ОБ, - учредительных документов, регламентов и др.); необходимо тщательно контролировать операции по принятию вкладов в безналоговых зонах таким образом, чтобы эта деятельность ОБ не вступала в противоречие с местными законами о банковской деятельности.

Разумно использовать при оперировании ОБ траст-компанию (доверенное лицо) или управляющую фирму, работающую в тесном контакте с акционерным обществом - ОБ. Вторая форма позволяет более успешно избегать потенциальных осложнений вплоть до конфликтов с налоговыми и банковскими властями на родине учредителей ОБ. В частности, эта форма позволяет надежнее замаскировать реальных владельцев ОБ.

В современных условиях благоприятными юрисдикциями для создания ОБ являются Кипр, Республика Вануату, Науру, Западное Самоа и др. Безусловно, особо следует выделить Кипр: здесь для ОБ и их отделений не устанавливается минимальный размер уставного капитала, не ограничиваются максимальные процентные ставки по депозитам (ставка по депозитам в таком ОБ может значительно превосходить среднеевропейский уровень, что дает возможность проводить активную политику по привлечению средств). **Однако** лицензии на Кипре выдаются только ОБ, учреждаемым компаниями с надежной международной репутацией. Поскольку в нашем случае представляется маловероятным собрать «пакет рекомендаций», обратим внимание на те зоны, где создание ОБ реально. Отметим также, что Кипр хорошо известен и у соответствующих служб (наряду с островом Мэн, штатом Делавэр, Вирджинскими о-вами и еще рядом известных мест), следовательно, и с т.зр. конфиденциальности лучше использовать места, дополнительно защищенные «барьером образованности».

(Окончание следует)

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

Как Америка смотрит на оффшорные центры

Америка и offshore - все не так просто

Что можно сказать нового об оффшорных финансовых центрах? Разве не все уже известно и многократно описано в специальной литературе? Но мир не стоит на месте. И действительно, сказать можно и нужно больше и именно сейчас.

Соединенные Штаты предпочитают характеризовать большинство оффшорных финансовых центров (ОФЦ) как «налоговые убежища» - термином с уничижительным смыслом. ОФЦ воспринимаются американскими официальными органами как средство для отмывания денег, связанных с торговлей наркотиками, нарушением норм закона, а также для налоговых махинаций и уклонения от налогов.

Начиная с 1920-х годов, конгресс США принимал множество мер, чтобы уменьшить число случаев уклонения от уплаты налогов путем использования юрисдикций с пониженным налогообложением. И только в 1979 году департамент казначейства и служба внутренних доходов решили выделить юрисдикции налоговых убежищ и уделить им особое внимание. В том же году Ричарду Гордону, специальному советнику по международному налогообложению, было поручено подготовить отчет об использовании и случаях злоупотребления налоговыми убежищами.

Ценность доклада Гордона состояла в том, что в дополнение к свойствам низкого налогообложения или отсутствию такового вообще, в нем указывалось, что налоговые убежища, возможно, могут обладать некоторыми или сразу всеми следующими характеристиками:

- сохранение банковской и коммерческой тайны;
- развитая банковская система;
- современные средства связи и транспорта;
- отсутствие валютного контроля;
- наличие выгодных соглашений о налоге на прибыль.

Как правило, ОФЦ предлагают преимущества первых четырех критериев. Некоторые ОФЦ обладают полезной с практической точки зрения сетью налоговых соглашений, однако у большинства последний критерий отсутствует.

Судебные повестки иностранцам

Возможно, самым мощным орудием в арсенале правительства США являются полномочия большого жюри, решающего вопрос о подсудности дела, вызывать по повестке. Эти полномочия применяются в связи с криминальными расследованиями.

Большое жюри может вызвать по повестке иностранное юридическое лицо, которое физически присутствует в Соединенных Штатах. Например, юридическое лицо - резидент иностранного государства, имеющее отделение в США, будет рассматриваться как присутствующее в Соединенных Штатах, и сама компания, так же, как и ее сотрудники, может быть вызвана в суд.

В случае, если юридическое лицо не имеет явного контакта с Соединенными Штатами, выписка повестки в суд становится в некотором смысле более сложной процедурой. Так, в США пятый окружной апелляционный суд одобрил судебную повестку на директора иностранного банка, которому случайно, транзитом, оказалось быть в аэропорту США.

В США суд выдал распоряжение «Ситибанку» предъявить документацию, находившуюся во Франкфурте-на-Майне в его немецком офисе. Возражения «Ситибанка» о том, что ему за это может быть предъявлен гражданский иск в Германии, оказались безуспешными.

Иностранный банк, имеющий присутствие в США, может оказаться в ситуации, аналогичной той, в которую попал «Ситибанк». Судебное дело, повлекшее за собой последствия, связано с банком *Nova Scotia* Канадской банковской корпорации, которому было предъявлено обвинение в гражданском неповиновении и взыскан штраф в размере $1.825.000 окружным судом Южного округа Флориды. Судебная повестка от окружного суда была предъявлена офису банка *Nova Scotia* в Майами. Повестка требовала показать суду финансовые документы, к которым имели отношение два физических лица и три компании в отделениях банка на Багамах, Каймановых островах и Антигуа. В деле фигурировали статьи о нарушении законодательства в области торговли наркотиками. После апелляции решение окружного суда было одобрено. Один из аргументов банка - выполнение требования американских судей предоставить информацию - является нарушением норм банковской тайны на Каймановых островах. Апелляционный суд, использовав тест по пяти факторам, характеризующим ОФЦ, который излагается в разделе 40 второй редакции закона о международных отношениях Соединенных Штатов от 1965г., заключил, что Соединенные Штаты обладают всеобъемлющим национальным интересом в применении своих законов о предоставлении документации.

В одном из наиболее нашумевших судебных дел был применен ужесточенный режим предъявления судебного обвинения против компаний *Mark Rich and Co AG* и *Mark Rich and Co International* (полное владение первой компанией в США), а также против Марка Рича и Пинкуса Грина лично, оба - граждане США, проживавшие в Швейцарии. Им было вынесено обвинение в рэкете, почтовом и телефонном мошенничестве и уклонении от уплаты налогов в особо крупных размерах. И здесь в ответ на возражение обвиняемых об опасности попрания швейцарских законов, судебные органы США подтвердили, что Соединенные Штаты со своей стороны обладают большим интересом в ужесточении своих законов.

Политика налоговых соглашений

Политика Штатов в области заключения налоговых договоров - пространная тема, выходящая далеко за рамки этой статьи. Однако три основных момента заслуживают внимания. Во-первых, с 1981г. и далее в соглашения о налоге на прибыль, как правило, включались поправки, предусматривающие ограничения преимуществ, с целью избежания торговых сделок, подпадающих под условия таких соглашений. Недавно заключенное соглашение о налоге на прибыль между Нидерландами и Соединенными Штатами содержит яркий пример такой политики. Она проявилась и в 1992 году в соглашении о налоге на прибыль между Францией и Соединенными Штатами.

Во-вторых, Соединенные Штаты остановили действие большинства своих налоговых соглашений с так называемыми юрисдикциями налоговых убежищ, хотя продолжают поддерживать налоговые соглашения с Кипром и Барбадосом. Налоговое соглашение с Нидерландами с расширением зоны действия до Нидерландских Антил и Арубы было прекращено с 1 января 1988 г., за исключением статьи VIII о процентах от прибыли, которая продолжает оставаться в силе.

И наконец, Соединенные Штаты вступили в ряд соглашений об обмене информацией по налогообложению с карибскими юрисдикциями в рамках Инициативы стран Карибского бассейна. Эти соглашения обычно позволяют американским налогоплательщикам вычитать расходы, связанные с проведением собраний или конференций в юрисдикции, выступающей в качестве второй стороны соглашения, а также учреждение иностранных торговых корпораций в этих зонах.

* * *

Иностранные инвесторы, выбравшие Соединенные Штаты местом своего бизнеса, и американские инвесторы, стремящиеся инвестировать за рубеж через ОФЦ, должны учитывать тот факт, что они могут быть подвергнуты особому контролю. Экстратерриториальное действие американских законов может стать разочарованием даже для тех, кто делает законные инвестици, по причине требования громоздкой процедуры предъявления отчетности.

ОФЦ занимают очень небольшое место в налоговом планировании жителей Соединенных Штатов. Конечно, имеют место случаи, когда американские инвесторы могут использовать и реально используют ОФЦ к своей выгоде, подобно тому, как иностранцы в отдельных случаях находят ОФЦ подходящим местом для инвестиций в Соединенные Штаты. Но обходится это дорого, и для некоторых налоговый и неналоговый риски могут быть выше, чем они полагают.

Материал получен по каналам международной консалтинговой компании DICSA
Impar Corporate Services, тел. (017) 268-73-68

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГЕОГРАФИЯ

На земле белостокской

По площади Белостокское воеводство 4-е среди 49 воеводств Польши. Его территория - 10.055 км^2, что составляет 3,7% площади страны. Население - 700.107 жителей (более половины - молодые люди в возрасте до 40 лет), из которых 63% - горожане. Беларусь - главный торговый партнер Белостокского воеводства (экспорт - около 16%, импорт - около 26%).

Светлана САБИЛО

Экономической деятельностью на территории воеводства занимаются свыше 33 тыс. хозсубъектов, в т.ч. 87 госпредприятий, 1188 коммерческих обществ и около 28 тыс. предприятий физических лиц. Частный сектор дает половину всей выпускаемой продукции. Сегодня здесь существует 133 совместных предприятия, в т.ч. 10 с капиталом из стран СНГ. Правила создания СП относительно просты. Кроме того, зарубежные инвесторы могут получить инвестиционные и таможенные льготы по подоходному налогу и налогу на прибыль. Совершенствуется либерализация законных регулирований в сфере товарооборота с Беларусью. Список лицензируемых товаров уменьшился до 16 товарных групп. В т.г. из бюджета польского правительства 30 млн. новых злотых направляется на совершенствование пограничных переходов с Беларусью - в прошлом году столько же пошло на модернизацию всей приграничной инфраструктуры Польши. В 16 км от польско-белорусской границы создана свободная таможенная зона «Сокулка».

Белостокское воеводство - сельскохозяйственный регион. Пахотные земли занимают 60% территории. В частных руках находится 95,2% земельных угодий. Среди с/х культур преобладают зерновые (рожь, овес) и картофель. 200 тыс. га оставлены под пастбища. По производству молока воеводство занимает 3-е место в стране. При этом особое внимание уделяется развитию экологически чистого сельского хозяйства.

Более 30% земель воеводства занимают леса. Благодаря их уникальности, воеводство стало важной частью экорегиона «Зеленые легкие Польши».

Промышленность воеводства сконцентрирована в основном в Белостоке и других городских центрах, причем перерабатывающая отрасль дает почти 40% от общего количества выпускаемой продукции. Стратегическая цель - развитие продовольственной отрасли. На западные рынки экспортируются также изделия текстильной, деревообрабатывающей и электромашиностроительной промышленности.

Белосток - самый большой город в северо-восточной Польше (280 тыс. жителей). После II мировой войны перепрофилирован в промышленный центр, основу которого составляет легкая промышленность, в т.ч. ткацкая. Кроме того, хорошо развиты пищевая промышленность (пищевые концентраты, мясные продукты, мороженые овощи и фрукты, алкогольные напитки, пиво), электронная промышленность (телевизоры, медоборудование), машиностроительная промышленность (оборудование для перерабатывающей отрасли, ж/д стальные конструкции), стеклянная (стекло и медицинские стеклопроводы). Число зарегистрированных в Белостоке частных фирм превысило 21,5 тысячи. В городе имеется развитая банковская инфраструктура (представительства 15 общепольских банков). В 7 вузах столицы воеводства готовят врачей, инженеров, экономистов, артистов, учителей, юристов и музыкантов.

БЕЛОСТОКСКОЕ ВОЕВОДСТВО. На карте обозначены основные пути сообщения



Восточное экономическое общество (*WTG*) - ассоциация, в которую входят 150 польских фирм, заинтересованных в развитии хозяйственных связей с Беларусью, Литвой, Латвией, Россией, Украиной и другими странами б.СССР. К ним относятся, в частности, Белостокская восточная биржа, Центр ярмарок и содействия восточному рынку, Завод мясной промышленности Белостока и др.

WTG намерено проводить в Белостоке и Гродно польско-белорусские экономические встречи для представителей банков, фирм-экспортеров и импортеров, а также совместные исследования рынков Польши и других стран, обмениваться деловой информацией, организовывать ярмарки и выставки.

Контактный тел. (0-85) 53-80-06

Белостокская восточная биржа открылась в ноябре 1994г. Главное направление работы - товарооборот с/х продуктов, а также сырья для легкой, пищевой, деревообрабатывающей, нефтеперерабатывающей и тяжелой промышленности. При посредничестве биржи на восток продаются партии муки, масла животного и растительного, мяса, жира, консервов, мороженых и свежих овощей и фруктов, картофеля, а на польский рынок - зерновые, дерево, сталь, сталепрокат, хлопок, топливо. Деятельность биржи охватывает северо-восточную Польшу, прежде всего - Белостокское, Бельско-Подляское, Цехановское, Ломжинское, Остроленское и Сувалкское воеводства. Кроме того, маклерские бюро успешно сотрудничают с производителями и экспортерами всей Польши, заинтересованными в торговле со странами б.СССР. В последнее время работой биржи заинтересовались торговые фирмы Западной Европы, а также Северной и Южной Америки. Белостокская торговая биржа постоянно участвует в выставках, организуемых Центром ярмарок и содействия восточному рынку.

Завод мясной промышленности в Белостоке (*РМВ*) - одно из крупнейших предприятий по производству и продаже мясных и колбасных изделий. Находится в государственной собственности. В течение последних 6 лет полностью модернизировано, изделия выпускаются на импортном оборудовании.

Предприятие занимается скупкой и убоем скота; производством копченостей, колбасных изделий, сосисок, консервов и окороков; расфасовкой, в т.ч. нарезкой ломтиками и вакуумной упаковкой изготовленных изделий; оптовой и розничной торговлей (52 фирменных магазина, в т.ч. 6 супермаркетов); поставкой изготовленных продуктов. В ассортименте - более 150 наименований, включая консервы. Ежедневно выпускается 120т колбасных изделий и копченостей. 26 магазинов *РМВ* размещены в Белостоке, остальные - на территории северо-восточной Польши. В системе комбината занято более 2 тыс. человек. Экспорт направлен прежде всего в Россию (преимущественно в Москву, С.-Петербург), а также США, Германию, Латвию, Азербайджан, осваивается швейцарский рынок для продажи изделий из дичи и говядины. Отходы от убоя перерабатываются в кормовую муку для животных.

Оптовый продовольственный склад *Kometa (Boss)* - самый большой в северо-восточном районе. Торгует с Беларусью, Украиной, Россией, Казахстаном, Азербайджаном, оформляя при этом все необходимые документы, в т.ч. и по сертификации товаров. Средняя маржа - чуть больше 4%. В 90% случаях товар поступает на склад непосредственно от производителей, в основном польских. В ассортименте - 3,5-4 тысячи изделий. Торговая площадь - 2 тыс. м^2. Кроме того, фирма владеет другими складскими помещениями. Создана своя транспортная база (около 20 грузовых автомобилей и 30 машин для доставки заказов). В целом на фирме занято более 200 человек. В Беларусь с этого склада отправляют хлебные и кондитерские изделия, шоколад, кофе, фруктовые и овощные переработки, соки, в основном - для частных белорусских фирм. В этом складском помещении расположен также небольшой отдел домашней химии. Большинство продуктов, продающихся на белостокском базаре (ул. Кавалерийская), куплены на этом складе. Здесь снабжаются большинство белостокских магазинов. *Kometa* торгует также с большими оптовыми складами, которые продают свои продукты в частные магазины. В последнее время фирма сама старается развозить товар по магазинам. Планирует создать свою розничную сеть.

Торговые ряды на ул. Кавалерийской (фирма *Lech*) - это знаменитый на всю Беларусь белостокский базар, самый большой на востоке Польши. Первые торговые ряды были установлены здесь в марте 1990г. Деньги на их создание были выделены из фонда городских властей. Сначала торговлей занимались в основном представители б.СССР. Сегодня торгуют поляки, а жители стран СНГ приезжают за товаром (ежедневно около 2-3 тыс. человек). Пункты обмена валюты, расположенные на территории базара, по вторникам, средам, четвергам скупают около $1 млн. Базарная часть рядов занимает около 8 га земли. Здесь торгуют около 1,5 тыс. человек. Кроме того, есть павильоны примерно на 1 тыс. мест. Популярность торговых рядов связана с удобным расположением Белостока. Здесь покупатели находят и соответствующее обслуживание, и широкий ассортимент товаров, и низкие цены. Кроме того, торговые ряды - одно из самых безопасных мест на территории воеводства. Здесь избавились от рэкета. В экстренных случаях сюда может быть переброшено любое количество полицейских, находящихся в Белостоке. Руководство фирмы *Lech* понимает, что по мере того, как уровень жизни по обе стороны границы будет выравниваться, торговля на базарах такого типа сама себя исчерпает. Уже проведен архитектурный конкурс по развитию этой территории. В будущем здесь будет построен торговый центр.

БОЛГАРИЯ. ТАМОЖНЯ

Для импорта требуются две декларации

Импортеры товаров в Болгарию будут заполнять обычную таможенную декларацию и декларацию о таможенной облагаемой стоимости, согласно распоряжению министерства финансов.

До сих пор фирмы заполняли только таможенную декларацию с графой о фактурной стоимости ввозимого товара. Во втором документе импортеры будут указывать таможенную облагаемую стоимость (МОС). Она станет основой для вычисления пошлины, акцизов, НДС и других таможенных сборов. В МОС товаров входят транспортные расходы, страховки, товаро-разгрузочная деятельность, комиссионные и цена упаковки.

В новую декларацию торговцы будут вписывать бартерные сделки или другие процедуры, при которых нельзя будет приложить фактурную стоимость. Таможенной службой будет осуществляться проверка цен товаров иностранного производства.

Не требуется декларация МОС для партии товаров стоимостью до $1000, но этот потолок не имеет значения для товаров с частичной доставкой.

С 1 октября, вероятно, будет введен единый административный документ ЕС, который заменит существующую таможенную декларацию.

«Export Club»-«ДМ»-агентство

Мировая торговля: тенденции

(Окончание. Начало на стр.11)

В 1995г. странам Западной Европы удалось закрепить успех, достигнутый в 1994г. после стагнации торговли в этом регионе в 1993г. Такая же тенденция наблюдалась и в африканском регионе.

Импорт из Азии, Западной Европы, Африки, Центральной, Восточной Европы и региона б.СССР вырос более чем на 20% по сравнению с предыдущим годом. Ниже среднемирового оказался показатель роста импорта товаров из регионов Северной и Латинской Америки.

Динамика мировой торговли товарами (в стоимостном выражении) по основным регионам мира, %.

Регион/Год	1993		1994		1995	
	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт
Весь мир	-1,0	-1,0	13,0	13,0	19,0	19,0
Северная Америка	5,0	9,0	11,0	13,5	14,5	11,5
Латинская Америка	6,0	9,0	16,0	17,5	22,0	13,0
Западная Европа	-7,0	-10,0	13,0	11,5	21,5	22,0
ЦВЕ и б.СССР	7,0	8,0	17,5	11,0	26,0	21,5
Африка	-7,0	-4,0	3,0	8,5	14,0	21,0
Азия	7,0	8,0	15,5	16,5	18,0	23,0

Источник: данные Секретариата ВТО

На резкий рост показателя экспорта из Африки повлияло значительное увеличение цен на сырую нефть, а также минеральное сырье и цветные металлы.

Динамика мировых экспортных цен на некоторые товары за период, %

	1992	1993	1994	1995
Продукты питания	4	-3	5	8
С/х сырье	4	18	10	5
Минералы, цветные металлы	-2	-14	16	19
Сырая нефть	-2	-12	-5	8

Источник: данные Секретариата ВТО

В 1995г. десятка ведущих стран-экспортеров так же, как и десятка ведущих стран-импортеров не изменилась по сравнению с предыдущим годом. В нее вошли по два представителя Азии (Япония и Гонконг) и Северной Америки (США, Канада), а также шесть стран Западной Европы. Возглавляют список США, чей экспорт товаров в стоимостном выражении достиг $583,9 млрд., или 11,6% мирового объема экспорта товаров, а импорт - $770,8 млрд., или 15,0% мирового объема. Замыкает десятку ведущих мировых торговых партнеров «связка» Бельгия-Люксембург с показателями: экспорт - $165,9 млрд. (3,3%); импорт - $152,5 млрд. (3,0%). Семь из десяти стран имели положительное торговое сальдо, и только у США, Великобритании и Гонконга этот показатель был отрицательным.

По сравнению с 1994г. состав «большой десятки-95» не изменился. Единственным отличием в табели о рангах стало то, что Канада уступила Голландии седьмую позицию по показателю экспорта товаров и восьмую - по показателю импорта. Среди десяти лидеров мировой торговли по-прежнему прочные позиции остаются у Гонконга, чей экспорт товаров в стоимостном выражении превысил в 1995г. показатель $170 млрд., а импорт возрос до величины $197,6 млрд. Однако здесь необходимо отметить, что около 83% общего экспорта этой страны приходится на долю такой внешнеторговой операции, как реэкспорт. «Национальный» экспорт Гонконга составил только $29,9 млрд., а импорт «для внутреннего потребления» - $53,7 млрд.

Десятка ведущих стран в мировой торговле товарами (объем, $ млрд.; доля в мировой торговле, %) в 1995 г.

	Страна	Экспорт (fob) $ млрд.	%		Страна	Импорт (cif) $ млрд.	%
	Весь мир	5020,0	100		Весь мир	5160,0	100
1	США	583,9	11,6	1	США	770,8	15,0
2	Германия	506,4	10,1	2	Германия	441,7	8,6
3	Япония	443,0	8,8	3	Япония	335,0	6,5
4	Франция	284,5	5,7	4	Франция	272,4	5,3
5	Великобритания	239,9	4,8	5	Великобритания	264,7	5,2
6	Италия	232,5	4,7	6	Италия	203,4	3,9
7	Голландия	197,5	3,9	7	Гонконг	197,6	3,8
8	Канада	192,1	3,9	8	Голландия	171,8	3,4
9	Гонконг	173,8	3,5	9	Канада	171,8	3,4
10	Бельгия*	165,9	3,3	10	Бельгия*	152,5	3,0

* *Бельгия-Люксембург*

Источник: данные Секретариата ВТО

Что касается десяти ведущих стран в области торговли услугами, то можно с высокой степенью точности предположить, что здесь «большая десятка-95» практически не будет отличаться от «большой десятки-94». Точные данные официально могут появиться, по сведениям Секретариата ВТО, в середине года. Задержка в публикации информации вызвана необходимостью пересчета этой категории данных в соответствии с последними рекомендациями МВФ по формированию статистики торговых балансов.

В 1994г. десятка ведущих стран в мировой торговле коммерческими услугами мало чем отличалась от десятки ведущих стран в области торговли товарами (табл. N5). Изменения коснулись лишь Канады, уступившей место Испании, и Гонконга, место которого среди ведущих импортеров услуг заняла Австрия.

Десятка ведущих стран в мировой торговле коммерческими услугами (объем, $ млрд.; доля в мировой торговле, %) в 1994 г.

	Страна	Экспорт $ млрд.	%		Страна	Импорт $ млрд.	%
	Весь мир	1077,1	100		Весь мир	1042,7	100
1	США	178,2	16,5	1	США	125,0	12,0
2	Франция	89,1	8,3	2	Япония	109,2	10,5
3	Италия	59,1	5,5	3	Германия	98,8	9,5
4	Великобритания	58,6	5,4	4	Франция	69,9	6,7
5	Япония	57,2	5,3	5.	Италия	58,0	5,6
6	Германия	53,1	4,9	6	Великобритания	50,8	4,9
7	Голландия	39,6	3,7	7	Голландия	38,0	3,6
8	Бельгия*	36,3	3,4	8	Бельгия*	33,8	3,2
9	Испания	33,7	3,1	9	Канада	26,1	2,5
10	Гонконг	31,6	2,9	10	Австрия	21,3	2,0

* *Бельгия-Люксембург*

Источник: данные Секретариата ВТО

Говоря о месте стран региона б.СССР в мировой торговле, приходится констатировать, что только Российская Федерация по показателю «экспорт товаров» располагалась в 1995г. на 20-м месте ($64,8 млрд. - 1,3%), а по импорту находилась на 26-м месте ($38,1 млрд. или 0,7%). Справедливости ради нужно отметить, что с учетом объемов торговли со странами СНГ и Балтии российский экспорт в 1995г. оценивается в $80,2 млрд. (17-е место), а импорт - в $55,7 млрд. (23-е). Что касается других стран данного региона, как и государств-членов бывшего СЭВ, то эти страны в 1995г. не вошли даже в тридцатку ведущих мировых торговых партнеров.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Условия делового сотрудничества с Германией (Советы для предпринимателей СНГ)

Рынок в Германии

Рынок ФРГ - один из крупнейших рынков мира со значительной долей зависимости от международного разделения труда. Объем импорта превышает 550 млрд. DM в год. С 1986 по 1988гг. и в 1990г. Германия стала «чемпионом мира» по экспорту. Важнейшие отрасли экспорта - автомобилестроение, химическая и электротехническая промышленность, машиностроение.

Германский рынок является классическим рынком предложения, а не спроса. Невозможно ответить на абстрактный вопрос: что требуется на рынке в Германии, т.к. на рынке есть фактически все и вместе с тем он постоянно подвергается динамичным изменениям. Только выдерживающее конкуренцию предложение и рассчитанная на длительное время концепция маркетинга (как правило, с немецкими партнерами) может привести к успеху. В ФРГ упор в маркетинге постоянно перемещается с **изучения** потребностей на **создание** новых потребностей. Особенно важно для немецкого рынка, а именно - в области ТНП, высокие требования к качеству товаров. Качество, дизайн и упаковка часто более важны, чем цена товара. Для технических товаров важен также сервис (в машиностроении, например, сервисное обслуживание проводится в течение 24 или 48 часов) и соответствие немецким техническим стандартам (т.е. сертификация импортируемых изделий по стандартам ЕС).

Новым интересным явлением на германском рынке стало требование потребителей и производителей экологически чистых продуктов. В этой области для восточноевропейских экспортеров открываются большие возможности, в т.ч. в роли поставщиков.

Установление контактов, информация

а) Первый шаг к установлению контактов с германскими фирмами можно почти всегда сделать «на месте». Почти во всех государствах СНГ открыты посольства ФРГ. При них работают экономические отделы для поддержки торговли. Конечно, там могут предоставить, как правило, только общую информацию, но ваш запрос или предложение может быть передан соответствующим адресатам в Германии. В большинстве посольств есть также справочники по германской экономике с подробными адресами, с помощью которых можно выбрать потенциального партнера.

Многие германские фирмы имеют представительства в СНГ, только в Москве их более 800. Список фирм обычно находится в посольствах ФРГ. В последнее время большинство фирм все больше ориентируются на регионы, минуя центр.

Если вы пользуетесь услугами коммерческих посредников, учитывайте, что немецкий партнер предпочитает вести переговоры непосредственно с производителем, и лучше избрать прямой путь.

б) Установить прямой контакт помогут следующие немецкие организации:

1. Экономические организации частного сектора - промышленно-торговые палаты и отраслевые союзы немецкой экономики. Они создали для установления контактов специальное учреждение - **Бюро по кооперации немецкой экономики**. В Бюро имеется банк данных о предприятиях с обеих сторон, заинтересованных в сотрудничестве, который вы можете использовать.

2. **Бюро делегации немецкой экономики**. Союз ПТП Германии создал во многих странах совместные ПТП с соответствующими партнерами. Бюро делегации является первым шагом на пути создания совместных палат. Главная его задача - установление контактов. В настоящее время такие бюро работают в Москве, С.-Петербурге, Ташкенте и Киеве. Запросы о сотрудничестве Бюро распространяет по сети ПТП Германии, через Бюро по кооперации и Федеральное бюро информации по внешнеэкономическим вопросам.

3. Установление контактов через **Промышленно-торговые палаты**. ПТП в Германии имеют региональную структуру и членство в них предписывается законом, т.е. все предприятия одного региона обязательно являются членами своей ПТП. Все ПТП объединены в Союз ПТП Германии. Во внешнеэкономических отделах обычно имеется перечень фирм, заинтересованных в работе на восточных рынках.

Многие из немецких ПТП имеют партнеров в лице региональных ТПП в государствах СНГ. Такие партнерства оформлены соответствующими соглашениями, например, между палатами Лейпцига и Минска, Манхайма и Киева. Через ПТП в Германии вам будет гарантирован региональный подход к немецкой экономике.

4. По поручению ПТП в Германии работает **Общество по содействию внешнеэкономическим связям и предпринимательству** при ПТП в Берлине (*IHK-GmbH*). Его главная задача - также содействие развитию внешнеэкономических отношений со странами СНГ.

5. Установление контактов через **отраслевые союзы промышленности**. Отраслевой подход к немецкой экономике обеспечат отраслевые союзы немецкой промышленности. Примерно 80% всех германских предприятий являются членами одного или нескольких отраслевых объединений. Эти отраслевые союзы могут помочь найти партнера именно в вашей области. Так, например, они по запросам высылают перечни изготовителей конкретных товаров / оборудования. Важнейшие союзы объединены в Федеральном союзе немецкой промышленности - ведущем экономическим союзе Германии добровольного типа (включает 80 тыс. предприятий с 10 млн. работающих).

Особое место при Федеральном союзе немецкой промышленности принадлежит Восточному комитету немецкой экономики, к учредителям которого относятся и другие ведущие союзы экономики, как Союз ПТП Германии, Федеральный союз немецких банков, Федеральный союз оптовой и внешней торговли, Внешнеторговое объединение розничной торговли.

Восточный комитет анализирует экономические связи со странами - бывшими членами СЭВ. Обобщая все сведения, он информирует и консультирует германские фирмы и, в свою очередь, является связующим звеном между экономикой и политикой по вопросам торговли и инвестиций. Бюро по кооперации работает под руководством Восточного комитета.

6. Установление контактов через **Союзы торговли**. Для предприятий, желающих экспортировать свою продукцию в Германию, особенно важными являются следущие экономические союзы в Германии: Федеральный союз оптовой и внешней торговли, Внешторговое объединение розничной торговли, Федеральный союз экспортной торговли. Члены этих союзов, специализирующиеся на импорте и экспорте фирмы, подробно знают рынок Германии, а многие еще узко специализируются по видам товаров. Часто рекомендуется осуществлять и закупки в Германии через торговые фирмы, т.е. посредника, т.к. они могут предлагать товары по более низким ценам, чем вы купите у производителя при одноразовой покупке относительно небольшого количества.

7. **Федеральное бюро информации по внешней торговле** (ФБИВТ) является в Германии центральным информационным органом по всем вопросам, связанным с внешней торговлей. ФБИВТ имеет тесные связи с МИДом, дипломатическими и консульскими представительствами, с другими немецкими и иностранными учреждениями, занимающимися вопросами внешней торговли, с ТПП и предпринимательскими союзами.

ФБИВТ регулярно публикует брошюру «Запросы из зарубежья», которая распространяется среди 2 тыс. подписчиков (фирм, союзов промышленности) во всей Германии. В этом издании могут быть бесплатно опубликованы ваши предложения и запросы, сформулированные кратко и конкретно.

Обширную информацию по всем областям экономической и социальной жизни Германии можно получить и в Комитете статистики ФРГ. Для экспортеров особенно интересными будут публикации серии «Внешняя торговля». Перечень публикаций может быть востребован в Комитете статистики бесплатно.

Учтите, что большинство немецких фирм являются узкоспециализированными. Опыт показывает, что это обстоятельство становится одним из главных психологических препятствий на пути сотрудничества германских фирм и фирм стран СНГ, которые в настоящее время занимаются разносторонней деятельностью. Для германских фирм это непривычно, они ищут партнеров по своей специфической деятельности.

Источники: Бюро по кооперации немецкой экономики (Федеральный союз немецкой промышленности, Союз промышленно-торговых палат, Восточный комитет немецкой экономики)

(Окончание следует)

РЫНОК БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Ценности надо хранить там, где их можно сохранить

Октябрьское отделение Белпромстройбанка обладает единственным в Беларуси уникальным по технологии депозитарным сейфом-хранилищем британской фирмы «Джонсон»

Деньги трудно заработать, но еще труднее бывает их сохранить и не потерять в прямом смысле этого слова. Особенно актуально это становится в период летних отпусков, когда граждане покидают свои квартиры.

Отдел финансов

Каждый пытается решить проблему сохранности своих ценностей по-разному. Первым делом многие ставят себе в квартиру железную или сейфовую входную дверь. Хорошая дверь, как правило, иностранного производства, способна защитить не только от задымления и выдержать нагревание до 800 градусов, но и выстоять против выдавливания силой в 6 тонн. Правда, и стоят они от $1500 до $5000 в зависимости от комплектации.

Более чем наполовину прочность двери определяется замком. Замки иностранного производства по надежности на порядок выше отечественных. Но мы должны вас сразу огорчить - никакая стальная дверь не защитит квартиру от взломщика-профессионала. Например, любую металлическую трубу можно упереть в стену, домкрат в дверь - получается распорка. Действует практически безотказно. Равно как и никакой замок не защитит от специалиста, способного высверлить в замке несколько точек, после чего тот открывается, как обыкновенная задвижка.

Осознавая это, часть наших граждан оборудуют квартиры системами охранной сигнализации. Такие системы могут включать в себя датчик с инфракрасным излучением, реагирующий на перемещение тел и тепловое излучение при пожаре; датчики, реагирующие на дым; датчики, реагирующие на звук разбиваемого оконного стекла и на повышение уровня воды на полу. Но и эти системы обезвреживаются профессионалами.

Последняя надежда - домашние сейфы, которые несложно вставить в проем мебельной стенки, вмонтировать в стену или прикрепить к полу. Правда, они на 100% уберегут ваши ценности от пожара, но не от взломщиков. Но уже стало аксиомой: «То, что один закрыл, другой всегда сможет открыть». Домкратом выдавливается любая сейфовая входная дверь, отмычкой вскрываются даже самые знаменитые замки *Abloy*, *Mul-t-lock* и *Vachette*, в мгновение ока отключается охранная сигнализация, а с помощью монтировки, кувалды и газовой сварки вскрывается самый мудреный сейф.

Однако в Беларуси есть банк, точнее, Октябрьское отделение Белпромстройбанка, обладающее единственным в стране, уникальным по технологии депозитарным сейфом-хранилищем британской фирмы *Jonson*.

Почему клиенты во всем мире предпочитают хранить свои ценности именно в индивидуальных банковских депозитарных ячейках?

Во-первых - это надежность, проверенная временем. За время появления этой банковской услуги в Беларуси ни разу не было случая потери или порчи содержимого ячейки. Депозитарий круглосуточно охраняется милицией, американской системой сигнализации и электронной системой проверки на взрывчатые и металлические предметы.

Во-вторых - специальная система противопожарной охраны дает 100%-ную гарантию сохранности содержимого ячейки от пожара.

В-третьих - это гораздо дешевле, чем затраты на оборудование квартирных тайников и установку разного рода сигнализаций.

В-четвертых - практика свидетельствует, что при всех известных единичных случаях в мировой практике ограбления хранилищ, преступники еще ни разу не покушались на индивидуальные депозитарные ячейки, всегда предпочитая вскрывать банковские сейфы.

В-пятых - это полная гарантия неразглашения информации. Работа с клиентом строится исключительно на конфиденциальной основе.

Незаменимы депозитарные сейфовые ячейки для фирм и предпринимателей, которые могут оставлять на хранение не только деньги и ценности, но также важные документы, договоры. Обращаем внимание гостей города и командированных - вы решаете все проблемы сохранности своих вещей, документов, ценностей, денежных средств при минимальных затратах. Все чаще в последнее время к услугам индивидуальных сейфовых ячеек стали прибегать при проведении расчетов между сторонами при купле-продаже квартир, машин, дач и прочих дорогостоящих вещей. Ведь только здесь гарантируется 100%-ная безопасность расчетов, да и купюры можно проверить, «не отходя от кассы».

К вашим услугам предлагается на выбор 4 вида ячеек, отличающихся по размеру. В депозитарной ячейке можно хранить любые предметы и ценности по вашему усмотрению - ценные бумаги, деньги, деловую документацию, произведения искусства, антиквариат... Банк не осуществляет контроль за тем, что именно помещается в сейфовую ячейку. Исключение составляют токсичные, радиоактивные, взрывчатые, наркотические вещества и нелицензируемое оружие, о чем делается оговорка в договоре. Открыть сейф можно только двумя ключами одновременно. Никто, кроме вас либо вашего доверенного лица, не сможет воспользоваться вашим ключом. Доступ к ячейкам обеспечивается ежедневно.

Клиентом депозитария может стать любое юридическое и физическое лицо, причем по желанию клиента и анонимно, т.е. без разглашения фамилии и паспортных данных. С банком заключается договор аренды депозитарной ячейки на любое необходимое вам время - от нескольких дней до нескольких лет. Арендная плата вносится при подписании договора за весь срок аренды на основании установленных банком тарифов. При прерывании договора производится перерасчет и плата взимается за фактический срок аренды.

POSTFACTUM

Битва за «Магнатбанк»: главное не победа, а участие

Кризис «Магнатбанка» в иллюзиях и в реальности

«БГ» уже не раз обращалась к анализу причин, приведших к фактической остановке работы «Магнатбанка». Ситуация к 20 июня, когда Хозяйственный суд Минской области отсрочил выполнение им всех подтвержденных долговых обязательств на 3 месяца, не требовала особых комментариев. Практически приостановлена работа филиалов, готовятся их ликвидационные балансы (кроме тех, которые до недавнего времени продолжали расчеты с вкладчиками, - в Бобруйске, Могилеве, Лиде, Витебске), платежи клиентов не проводятся, денег для расчетов с частными вкладчиками катастрофически не хватает, банк имеет мизерный объем работающих активов для снижения обязательств перед кредиторами и вкладчиками, с каждым днем положение осложняет рост штрафных санкций по неоплаченным долгам.

Игорь ВЫСОЦКИЙ

Суд внял доводам представителей банка, убеждавших, что в банке проводятся оздоровительные мероприятия (с должников к середине июня взыскано 777,3 млн.руб.), вкладчикам уже выплачено около 5,9 млрд.руб., проводятся взаимозачеты, а в органы прокуратуры поданы заявления на руководителей ряда филиалов. Кроме того, банк, уверяли суд, имеет план реорганизации с привлечением иностранного капитала.

Между тем, 25 июня правление Нацбанка, давно считавшее «Магнатбанк» де-факто банкротом, приняло решение о его ликвидации и о создании ликвидационной комиссии. От первого посещения членов комиссии головной офис «Магнатбанка» в Минске по ул.Кропоткина, 44 в пятницу 28 июня оградил охранявший банк милиционер. Банк снова обратился в суд и вновь встретил понимание - добился отмены решения Нацбанка о принудительной ликвидации и создании ликвидкомиссии.

Естественно, реакция председателя правления «Магнатбанка» Людмилы Трафимчик, которая возглавила банк в самый трагический момент его жизни, на действия Нацбанка была крайне негативной. Назначение ликвидкомиссии она расценила как нарушение закона и игнорирование решения суда от 20 июня.

Между вашим корреспондентом и Людмилой Трафимчик в минувший четверг, вскоре после еще одной победы, одержанной «Магнатбанком» в суде, состоялся такой диалог.

- Как Вы считаете, с чего это вдруг Нацбанк после нескольких месяцев пассивного созерцания за кризисом в «Магнатбанке» вдруг решил придать процессу банкротства ускорение?

- Я считаю действия Нацбанка незаконными, и мне они непонятны. Это ответ на мою активность. Даже если Нацбанк принял решение о принудительной ликвидации банка, он должен это сделать законно. Банк признан экономически несостоятельным, с отсрочкой исполнения долговых обязательств до 24 сентября. Сегодня вы видите изменения - у меня нормальная обстановка в коллективе, я буду давать объявления для должников банка, чтобы установить очередность расчетов. Мне не дают работать силы, заинтересованные в ликвидации банка.

- В суде 20 июня Вы утверждали, что к «Магнатбанку» проявляют интерес некие российские структуры, которые якобы согласны оказать ему финансовую поддержку. Чем же сегодня привлекает «Магнатбанк» потенциальных инвесторов?

- Сегодня об этом говорить рано, но есть московский банк и еще ряд российских структур, согласные оказать нам финансовую помощь и помочь реорганизовать банк. На сегодняшний день банку должны 135 млрд.руб., банк - 129 млрд.руб. Реальные убытки составляют максимум 20 млрд.руб., а не 32 млрд.руб., как проходит по отчетности, и не 57 млрд.руб., как считает Нацбанк, включая в эту сумму и убытки прошлого периода. Я не хочу пока говорить о конкретных суммах и готова поделиться информацией после того, как на будущей неделе пройдут заключительные переговоры. «Магнатбанк» привлекателен тем, что у него вполне ликвиден баланс - банк «живой». Он имеет генеральную лицензию, налажены коротношения с иностранными банками. Долги заемщиков нас не смущают - это практически все живые фирмы. Единственно, есть фирмы «Промэкспо» и «Регона», завязанные на большие структуры, которые через суд добились погашения своих обязательств перед банком его же, банка, векселями, ранее, как нам известно, уже погашенными. Однако документы, подтверждающие погашение векселей в банке отсутствуют, чем и воспользовались заемщики. Причем сумма, которую суд обязал «Магнатбанк» выплатить по данным векселям, в 4 раза превышает номинал векселя.

Сегодня моя основная задача - с наименьшими последствиями оздоровить «Магнатбанк». Если будет принято решение о ликвидации банка, оно должно исполняться на законном основании. Сегодня Нацбанк не вернул 9 млрд.руб., которые «Магнатбанк» выиграл по решению хозяйственного суда. Согласитесь, что деньги раздать - легко, забрать - сложно. Мы будем бороться за существование и считаем, что банк требует санации. Что будет потом - это коммерческая тайна.

- Анализ кредитного портфеля банка показывает, что едва ли не вся его ссудная задолженность весьма сомнительна к погашению.

- Но с заемщиками банка никто не работал, а план работы с заемщиками филиалов нам нарушила ликвидационная комиссия. Накануне ее назначения мы собирались проводить 10 переуступок прав требования.

- Разве в последнее время произошли кардинальные сдвиги, дающие право говорить о том, что ситуация не безнадежна?

- Это вы так считаете. Во-первых, вернулись деньги наших должников - 1,450 млрд. Это незначительная сумма, но что может вернуть банку тот же «БелВАР»? Сегодня ни в одном банке кредиты не вернутся по мановению палочки. Вы забываете о том, что я работала в условиях невыполнения приказов, судебные исполнители описывали имущество, а сейчас за 3 месяца все это остановлено и приведено в норму. За 3 месяца издано 150 приказов и распоряжений, сейчас в банке создана нормальная обстановка. Для приведения нашего баланса в соответствие мы свели в базу данных все филиалы, для заключения договоров цессии мне надо было собрать данные о кредитном портфеле, изучить законность выдачи кредитов.

- Как Вы оцениваете перспективы банка к 25 июля, когда в суде будет рассмотрена правомочность создания ликвидационной комиссии Нацбанка?

- В ситуации, когда «Магнатбанк» не нужен ни акционерам, ни Нацбанку, ни другим заинтересованным структурам, - один в поле не воин. И тратить здоровье я не буду. Но до 25 июля сделаю все возможное и невозможное, чтобы банк работал. Если переговоры с инвесторами пройдут удачно, их устроит наш бизнес-план и в банк придут реальные деньги, я готова поделиться информацией и конкретно раскрою все карты. Если этого не произойдет - я уйду.

- Вы утверждаете, что долгое время «Магнатбанк» работал вне контроля со стороны Нацбанка. На какие действия бывшего руководства банка Нацбанк закрыл глаза?

- На формирование уставного фонда. Нацбанк не выполнил решение суда и не вернул 9 млрд.руб. Когда какой-либо банк находится в тяжелом положении, центральный банк должен помочь ему. В конце декабря Нацбанк задушил банк штрафами за дебетовое сальдо, отказал в кредите, хотя предлагался хороший залог в виде полудрагоценных камней. А почему не наказан Малевич (*бывший председатель правления - И.В.*) за то, что банк принимал вклады населения в обход запрета Нацбанка? К банку проявлялось полное равнодушие, но я не хочу никого обвинять.

(Окончание на стр. 24)

POSTFACTUM

Битва за «Магнатбанк»: главное не победа, а участие

(Окончание. Начало на стр. 23)

Private investigation

Ликвидационная комиссия в «Магнатбанк» рано или поздно вернется - Нацбанк сегодня крайне заинтересован в «кровопускании» и непременно добьется возобновления начала процедуры ликвидации. Однако займет она много времени, что и в Нацбанке прекрасно осознают. Дело в том, что, если верить Людмиле Трафимчик, незавидное наследство, которое ей досталась от прежнего руководства, способно поразить даже правоохранительные органы.


Первый итог работы ликвидкомиссии Нацбанка - вскрытие кабинета председателя правления


Людмила Трафимчик

Жесткие и безапелляционные оценки г-жи Трафимчик ситуации в «Магнатбанке» в ее обращениях в прокуратуру, Нацбанк и президентскую администрацию наводят на мысль, что 3-месячное пребывание во главе банка фактически свелось к работе следователя. В обращении на имя генпрокурора РБ действия прежнего руководства банка и *«покрывающих их структур»* она называет *«преступными»*, благодаря чему *«в республике возник единственный прецедент, когда обмануты сотни тысяч людей и предприятий не фирмой, а банком, контролируемым государством»*. А непрофессиональное управление банком *«привело к тому, что потоки денежных средств населения, предприятий и государства ушли в заведомо невозвратные кредиты»*.

Сенсационно звучит заявление о том, что «Магнатбанк» жив, его искусственно с помощью бухпроводок довели до банкротного состояния. *«Я вынуждена констатировать, что бывшим руководством банка создана благоприятная почва для различного рода злоупотреблений, как то: утрата чековых книжек, угроза сохранности документов, самовольное списание денежных средств без каких-либо законных оснований, хищение имущества банка, заключение договоров, заранее убыточных, запущенность в учете, реализация залога без аукциона, отсутствие документооборота и делопроизводства»*, писала г-жа Трафимчик на имя председателя правления НБ РБ.

Если верить г-же Трафимчик, уставный фонд банка в 24 млрд.руб. (он не зарегистрирован в Нацбанке) был сформирован в т.ч. за счет подставных фирм, некоторые денежные и имущественные взносы не подтверждены бухпроводками. В цепочке «прокачивания» денег в УФ, утверждает г-жа Трафимчик, участвовала московская фирма, являющаяся фиктивным акционером банка, и один иностранный банк. По одному из акционеров банка г-жа Трафимчик установила якобы почти 10-кратное увеличение доли, первоначально внесенной в счет покупки акций, в результате перехода на новый план счетов - сперва в УФ было внесено 925 млн.руб., а после перехода за этим акционером числилось уже более чем 10-миллиардный взнос.

Председатель установила пропажу кредитных договоров на приличные суммы - по 2 клиентам в размере DM199.697 и $429.177. Переуступка прав требований по отдельным кредитным договорам, утверждает г-жа Трафимчик, производилась намеренно на невыгодных для банка условиях. Убытки банка от этих операций составили 22 млрд.руб. Кроме того, она настаивает на том, что в банке проводились махинации с векселями путем предъявления ранее оплаченных векселей и операций с неучтенными векселями. Некоторые кредиты на потребительские нужды работникам банка гасились средствами со счетов клиентов безналичным путем.

Логично предположить, что и у Нацбанка были весомые основания, чтобы на протяжении длительного времени, обладая информацией о неблагополучном состоянии дел в «Магнатбанке», не предпринимать радикальных шагов. Более того, поражает отсутствие какой-либо реакции на отдельные операции, проводимые «Магнатбанком» с конца прошлого года, весьма сомнительные с точки зрения законности и просто не вписывающиеся в элементарное выполнение экономических нормативов. Есть основания предполагать, что только коренные изменения в руководстве, уход практически в полном составе всего прежнего правления, отход от дел совета банка (как утверждает г-жа Трафимчик, она ни разу не встречалась с председателем совета) спровоцировали активные действия Нацбанка.

В окружении г-жи Трафимчик говорят, что внезапная активизация Нацбанка объясняется желанием похоронить попытки обнародования данных, бросающих тень на его надзорные службы, которые, возможно, попустительствовали проведению незаконных операций. Назначение же на пост председателя правления банка г-жи Трафимчик - практически неизвестной не только в широких банковских кругах, но даже многим в руководстве и среди акционеров «Магнатбанка» - поначалу мало кто воспринимал всерьез. Возможно, ее «подсадили» в кресло председателя на завершающем этапе жизни банка, с тем чтобы тихо наблюдать за его смертью.

Г-жа Трафимчик сетует на давление Нацбанка, мешающего выведению банка из критического состояния. Поначалу новый председатель имела поддержку со стороны высшего руководства Нацбанка, с помощью которого были налажены расчеты с вкладчиками, однако затем возникло жесткое противостояние. По непонятным для г-жи Трафимчик причинам Нацбанк блокирует перевод денег банка со счетов «Лоро» на единый корсчет в Нацбанке - у «Магнатбанка» есть 6 млрд.руб. в московском «Рейнбанке». Но и у Нацбанка, видимо, были аргументы для того, чтобы в какой-то момент отказаться от патронажа - за 3 месяца «живых» денег для восстановления платежеспособности и ликвидности в «Магнатбанке» практически не прибавилось. «Вялотекущее» банкротство не могло не беспокоить нового руководителя надзорной службы Нацбанка.

Еще одна версия в объяснение активизации Нацбанка связана с конкретными структурами и лицами из числа заемщиков и акционеров «Магнатбанка». Именно они, если добытые г-жой Трафимчик сведения подтвердятся, имели режим наибольшего благоприятствования, получая заведомо невозвратные кредиты и проделывая манипуляции с фиктивными покупками акций и погашением оплаченных векселей. В этом случае ускорению ликвидации банка, особенно после решения суда, не принявшего аргументы Нацбанка, содействовал кто-то из кругов, близких к «Магнатбанку», заинтересованных в его скорейшем закрытии.

Эта версия не кажется такой уж фантастической. Как утверждает г-жа Трафимчик, она провела огромную работу по выявлению балансовых «дыр» и причин их возникновения. Итоги этой работы могли обернуться неприятностями для некоторых влиятельных лиц в Нацбанке. Впрочем, г-жа Трафимчик в беседе с вашим корреспондентом утверждала, что «садить» она никого не желает, хотя и обратилась в органы прокуратуры с заявлениями о привлечении к уголовной ответственности и.о. управляющего филиалом N22, управляющих филиалами NN 1 и 18.

Главное - участие

В черной полосе «Магнатбанка» вот-вот может забрезжить луч света - если банк заключит протокол о намерениях с неким российским банком на погашение всех своих долгов. По крайней мере на это надеется председатель правления банка. На что может претендовать российский инвестор и чем его привлек «Магнатбанк», в течение полугода мучающийся в конвульсиях? По мнению г-жи Трафимчик, к бесспорным плюсам банка следует отнести наличие генеральной лицензии, большое количество корсчетов и отнюдь не катастрофическое состояние балансовых показателей - банк вполне ликвиден и в состоянии рассчитаться по обязательствам.

Очень может быть, что оптимизм руководителя подогревается одержанными в суде победами. Другого рационального объяснения оптимистичному прогнозу перспектив банка найти невозможно. К сожалению, «БГ» не удалось получить от руководства банка последние финансовые показатели, однако из данных, фигурировавших на судебных разбирательствах, можно сделать вывод, что реальное его состояние делает шансы на выживание мифическими. К началу апреля «Магнатбанк» имел на 152,8 млрд.руб. чистых (без процентов и штрафных санкций) обязательств при сумме чистых активов 102 млрд.руб., из которых более двух третей приходилось на просроченные и пролонгированные кредиты. К сегодняшнему дню размер обязательств удалось снизить до 135 млрд.руб. Успехи в деле возврата кредитов более чем скромные - за последнее время на корсчет банка поступило только 1,450 млрд.руб. от заемщиков.

Все козыри г-жи Трафимчик в пользу непотопляемости «Магнатбанка» и его привлекательности для инвесторов выглядят лишь иллюзиями банкирши, увлекшейся раскапываниями «черных дыр» в балансе банка, оставленных в наследство прежним руководством (в банке фактически отсутствовал контроль за всеми внутрибанковскими проводками на предмет законности их проведения и обоснованности). Вполне объяснимый азарт следователя не может не заслонить очевидного - реалии вокруг «Магнатбанка» и внутри него не оставляют шансов на благоприятный исход дела.

Ясно, что наличие обширной корреспондентской сети никоим образом не определяет качество банка и не может служить критерием его привлекательности. Многострадальный «Дукат» с, откровенно говоря, более профессиональным персоналом, тоже не мог пожаловаться на недостаток коротношений с партнерами. Можно живописать самые радужные картины финансовых показателей и ликвидности баланса, но вряд ли возможно убедить профессионалов словами. Задолженность по кредитам более 100 млрд.руб., вероятность погашения которых оценивается как 1 к 9 (в числе заемщиков ряд крупных промышленных госпредприятий), - не ликвидные активы. Частичный возврат средств вкладчикам за счет резервного фонда - лишь добрая воля Нацбанка. За счет резервного фонда могут возмещаться вклады населению, но только после проведения процедуры ликвидации банка.

Заинтересованность инвестора в генеральной лицензии также представляется сомнительной. Одно дело погасить долги банка в размере $10 млн. и ждать как минимум год отработки этих средств (прибавим еще $10 млн. для восстановления нормальной работы банка), и совсем другое - вложить аналогичную сумму в создание нового банка, не имеющего скандального шлейфа разборок с акционерами и кредиторами. Кроме того, безопасно ли вложение таких сумм на территории государства с правовым беспределом? Если же нашелся смельчак-инвестор, то все ли чисто у него с происхождением средств? Если не совсем - пристальное внимание к банку со стороны правоохранительных органов, обеспеченное многочисленными обращениями г-жи Трафимчик, неминуемо охладит его пыл.

Уникальность ситуации с «Магнатбанком» очевидна. Впервые в практике Беларуси частный банк, многомесячно пребывая в состоянии неплатежеспособности, побеждает в суде Нацбанк, добившись приостановления деятельности ликвидационной комиссии. Благодаря невероятному упорству и фанатизму новой администрации «Магнатбанк» сумел привлечь к себе внимание органов государственной власти, активно внушая им мысль о том, что трагедия частного «Магнатбанка» есть *«трагедия государственного масштаба»*. И в этой ситуации крайним, как это ни парадоксально звучит, вполне может оказаться хозяйственный суд, не имеющий опыта в принятии решений о банкротстве банков, - неминуемая, по нашему мнению, ликвидация «Магнатбанка» уже через несколько месяцев обойдется гораздо дороже. Материально и морально.

OFFICIAL

• Нацбанк принял **Разъяснение порядка установления лимита в операционной кассе учреждения коммерческого банка согласно п.1.2.2. Правил ведения кассовых операций в коммерческих банках Республики Беларусь от 6.04.95 N70 в редакции Дополнения N3** (N750 от 3.07.96). Лимиты остатка операционных касс устанавливаются по согласованию с главными управлениями Нацбанка по соответствующим территориям головными коммерческими банками в разрезе подведомственных учреждений. Главные управления ежеквартально представляют Нацбанку сведения об установленных лимитах остатка операционных касс коммерческих банков. Изменение лимита остатка операционных касс учреждений банков производится головным банком по согласованию с главными управлениями Нацбанка по мере необходимости. Исходя из необходимости обеспечения досрочной выплаты заработной платы и других социально значимых выплат, лимит остатка операционной кассы может превышаться накануне выходных и праздничных дней, но не более, чем в течение 3 дней до их наступления.

• Нацбанк издал Дополнение 4 от 06.04.96 N70 к **Правилам ведения кассовых операций в коммерческих банках Республики Беларусь**, утвержденным правлением Национального банка 23.03.95, протокол N5 (N752 от 5.07.96). Правила ведения кассовых операций в коммерческих банках РБ дополнены, в частности, разделом 2.7 «Порядок работы расчетно-кассовых центров». Пункт 3.2.5 дополнен абзацем следующего содержания:

«Допускается хранение ценностей, во время обеденного перерыва, несколькими кассовыми работниками в одном сейфе (металлическом шкафу). В этом случае ценности каждого кассира вкладываются в отдельные мешки (шкатулки) и закрываются в общем сейфе (металлическом шкафу), который кроме этого опечатывается пломбирами или печатями всех кассовых работников, вложивших в него ценности.

Открытие сейфа (металлического шкафа) в данном случае должно производиться только в присутствии всех этих кассовых работников».

Второй абзац пункта 5.1.19 излагается в следующей редакции:

«Работники банка, которым предоставлено право совершения операций с ценностями, могут входить в кладовую (сейфовую комнату) только с разрешения руководителя банка или его заместителя обязательно в присутствии лиц, ответственных за сохранность ценностей. Допуск других лиц, которым разрешается вход в кассовый узел, кладовые банков, обменные пункты и расчетные центры осуществляется в соответствии с действующими в банке Правилами организации пропускного режима».

• Указом президента N244 от 8.07.96 **О стимулировании создания и развития в Республике Беларусь производств, основанных на новых и высоких технологиях** «важнейшим направлением экономической стратегии» республики на 1996-2010гг. признано повышение конкурентоспособности продукции белорусских товаропроизводителей путем создания и развития производств, основанных на новых и высоких технологиях, привлечения национальных и иностранных инвестиций, обеспечивающих структурную перестройку и прогресс экономики.

Кабинету министров поручено:

- при подготовке проекта Налогового кодекса РБ предусмотреть в нем льготное налогообложение инвестиций, привлекаемых для создания и развития производств, основанных на новых и высоких технологиях, включая установление налоговых льгот, способствующих развитию финансового рынка, организации экспортно-ориентированных производств и научно-исследовательских разработок, привлечению инвестиций юридических и физических лиц;

- предусмотреть в установленном законодательством порядке отчуждение неиспользуемого имущества, находящегося в собственности РБ, либо предоставление его в аренду предприятиям (организациям) в первую очередь для образования на территории РБ технопарков и других организаций по реализации научно-технических проектов и программ.

• ПКМ N444 от 8.07.96 утверждено **Положение о поставках товаров в Республике Беларусь**. Данное положение вводится в действие с 1.08.96. Регламентируются следующие вопросы: предмет договора поставки, количество, ассортимент и качество товара, гарантийные сроки на товар, комплектность и маркировка товара, порядок поставки, срок поставки, транспорт, цена товара и порядок расчетов, тара, упаковка, страхование, порядок извещения о нарушении условий договора, ответственность за нарушение условий договора, срок действия договора и порядок изменения и расторжения договора.

КМ обязал юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, при выявлении в ходе приемки товаров фактов злоупотреблений или хищений на сумму свыше 50 МЗП не позднее 3-дневного срока сообщать об этом в правоохранительные органы и направлять им соответствующие документы.

Установлено, что покупатель в 10-дневный срок высылает продавцу один экземпляр акта приемки товара по количеству и качеству после его утверждения руководителем (его заместителем) юридического лица - покупателя либо покупателем - предпринимателем, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица.

• ПКМ N449 от 09.07.96 внесены дополнения в ПСМ от 22.02.94 N92. Пункт 3 **Положения о Государственном реестре налогоплательщиков** дополнен абзацами следующего содержания:

«Выдача дубликатов извещения о присвоении учетного номера налогоплательщика производится без взимания платы:

бюджетным учреждениям и организациям при открытии счетов бюджетного финансирования;

субъектам хозяйствования при открытии в банках специальных, ссудных (спецссудных) счетов, на которые зачисляются денежные средства, выделяемые по решению Правительства для целевого использования;

профессиональным союзам, не осуществляющим хозяйственную деятельность».

Республиканский центр правовой информации

ВЕРСИИ

ОКО ЗА ОКО, ЗУБ ЗА ЗУБ?

Президент распорядился вновь проверить «Беларусбанк»

В «Беларусбанке» приступила к работе комиссия Совета безопасности, которой президент Лукашенко вменил в обязанности изучить вопросы отвлечения банком средств в основные фонды и на собственные нужды.

Игорь ВЫСОЦКИЙ

Президент уже инициировал ревизию «Беларусбанка» и бывшего Сбербанка в сентябре прошлого года, вскоре после указа об их слиянии. Как и ожидалось, проверяющие выявили в двух банках диаметрально противоположное - насколько безобразен был учет и контроль в Сбербанке, насколько угрожающим для миллионов вкладчиков было его финансовое положение, настолько безупречным и безопасным оказалось ведение дел в «Беларусбанке», его ликвидность и платежеспособность не вызывали сомнений. Складывалось впечатление, что объединение двух банков можно было уподобить разрушению Берлинской стены - объединению благополучной и сытой Западной Германии с отсталой ГДР.

«БГ» уже отмечала, что нынче состояние дел в АСБ «Беларусбанк» не вызывает оптимизма. К июню тенденция роста убытков банка и проедания собственного капитала усилилась указом президента N209. Эксперты банка подсчитали, во сколько обойдется его выполнение. Результаты потрясают воображение - при применении Нацбанком установленных в соответствии с указом штрафных санкций, размеры которых должны составить 521,7 млрд.руб., убытки банка на 1 июня вырисовывались в сумму свыше 1 трлн.руб., а собственный капитал должен заехать в отрицательную область - минус 107 млрд.руб. При этом коэффициент платежеспособности составит минус 1,8 (норматив НБ - не менее 10), хотя ликвидность баланса еще остается на приемлемом уровне. Отягощает общее состояние дел ситуация в филиалах, в большинстве которых по-прежнему устойчивы тенденции роста убытков и доли сомнительной задолженности.

Кризис сегодняшнего АСБ «Беларусбанк» очевиден, в чем его руководство, похоже, не сомневается, и интерес президентских контролеров к причинам такого состояния вполне объясним. В конце концов конкретные личности в бывшем руководстве Сбербанка, среди которых было много противников объединения (напомним, что накануне указа о слиянии шеф Сбербанка г-н Хилько подготовил свой проект указа, где именно его банк фактически получал статус президентского), опекаемые влиятельными людьми во властных структурах, смогли убедить президента назначить еще одну комиссию. На этот раз - с целью изучения объективности результатов предыдущей проверки.

Косвенно об этом может свидетельствовать выбор ключевых направлений работы контролеров в «Беларусбанке» - зарплата, кредиты, собственное строительство. И все это - с 1994г. Возможно, настала пора выяснить, чем предопределено нынешнее финансовое положение «Беларусбанка» и кто же внес наибольшую лепту в кризис - «абсолютно благополучный» до слияния «Беларусбанк» или несостоятельный Сбербанк. Интерес, видимо, подогревается и довольно распространенным мнением о слиянии двух банков как о попытке сокрытия истинного финансового положения в равной степени и «Беларусбанка», и Сбербанка, что якобы диктовалось интересами связанных с ними высокопоставленных чиновников.

Не исключено, что подвигнуть президента на создание комиссии заставили попавшие в администрацию анонимные обращения (продублированные в адрес Генпрокурора, Верховного Совета и в редакции газет), авторы которых приписывали нынешнему руководителю Нацбанка массу грехов: манипуляции с собственным строительством «Беларусбанка», выдачу кредитов узкому кругу фирм в обход кредитного комитета, существование в банке системы материального стимулирования, скрытой от посторонних глаз, наконец, личную нескромность. В нынешней ситуации неопределенности в Нацбанке и правительстве по поводу перспектив белорусского рубля и существования всей отечественной банковской системы время для запуска компромата выбрано удачно. Напомним, что президент остановился на кандидатуре г-жи Винниковой на пост председателя объединенного банка даже несмотря на то, что подписание указа в сентябре 1995г. было задержано на несколько дней. По сведениям из кругов, близких к администрации, на отсрочке настаивал один из ее руководителей, пообещавший представить президенту некие компрометирующие материалы на «Беларусбанк» и его председателя правления.

В любом случае, сбывается то, чего так активно добивался бывший глава Нацбанка, настаивавший на необходимости досконального анализа положения дел в слившихся банках. По его мнению, с которым он охотно делился и с депутатами парламента, и с представителями СМИ, «Беларусбанк» накануне слияния представлял собой *«неуправляемую и хаотичную структуру»* и сфальсифицировал данные кредитного портфеля путем искусственного переоформления просроченных ссуд в срочные. «Проверьте «Беларусбанк!» призывал г-н Богданкевич, и спустя почти год его призыв услышали.

Между тем комиссия СБ, укомплектованная сотрудниками Минфина, КГБ, МВД, Службы контроля (Нацбанк не участвует) поставлена в двойственное положение. Г-н Шейман был одной из ключевых фигур, которым президент поручил объединить банки, проведя затем в них проверки. Его весомая роль в этой акции была действительно неоспорима, а полномочия неограниченны - без его согласия ни один из сотрудников Нацбанка не допускался к проведению проверки в сентябре прошлого года. Пикантность ситуации еще и в том, что президентская комиссия на этот раз, вполне вероятно, выдаст малоприятные для бывшего и нынешнего руководства «Беларусбанка» результаты ревизии, которые могут еще более обострить отношения внутри президентской администрации и правительства. Противники слияния двух банков поднимут голову, получив аргументы в подтверждение версии о скрытом подтексте слияния.

Возможная версия мотива создания комиссии СБ - желание президента разобраться, в чем же причины невыполнения двух поставленных им задач: компенсации вкладов граждан и жилищного строительства, и куда идут средства, на них отпущенные, и почему АСБ не в состоянии заработать деньги сам. Что касается первого, то только после объединения двух банков руководители АСБ стали заявлять, что о повальной компенсации вкладов граждан в понимании президента и его электората не может быть и речи. В бюджете нет астрономической суммы в 102,5 трлн.руб. Вся компенсационная деятельность АСБ свелась к внедрению системы компенсационных вкладов, которой могли воспользоваться лишь избранные вкладчики. Для банка - это лишь новый способ привлечения ресурсов на срок от года и более, но не возврат долгов вкладчикам, хотя из-за весьма амбициозного названия новой программы «Сберкнижка-91», особо наивные граждане могли расценить нововведение как повальное восстановление справедливости.



Явно не тянет на справедливую компенсацию вкладов и работа банка по перераспределению 500 млрд.руб., которые будут выделены ему по указу президента для компенсации вкладов ветеранам войны в виде беспроцентной ссуды от Нацбанка. Погашение ссуды возлагается на Минфин, т.е. на бюджет, на налогоплательщика. В этой ситуации в роли «Беларусбанка» мог бы оказаться любой еще живой банк страны, так что говорить о том, что компенсацию осуществляет президентский банк, полностью оправдывая свой статус, по меньшей мере несерьезно.

Еще одна версия. Комиссия выдаст результаты проверки деятельности АСБ, из которых будет следовать, что АСБ подкашивают и убытки Сбербанка, и убытки «Беларусбанка», но негатив в Сбербанке был обусловлен недостаточной компетентностью персонала и непониманием, что же представляет собой банк (сеть малоуправляемых сберкасс? универсальный банк?), а в «Беларусбанке» он будет списан на умышленные и преднамеренные финансовые манипуляции, в т.ч. при строительстве собственных зданий. Хотя к моменту объединения банков сумма иммобилизации средств по Сбербанку составляла около 750 млрд.руб., а по «Беларусбанку около 250 млрд.руб., банки вкладывали в собственное строительство вполне соизмеримые деньги по отношению к своим размерам.

Есть основания говорить о том, что нынешнее руководство АСБ крайне заинтересовано спихнуть все проблемы банка на деятельность прежнего руководства «Беларусбанка», приписав ему, в частности, крайне неосторожную кредитную политику, приведшую к росту невозвратов кредитов и перерасход средств фондов на собственные нужды. Почему в роли козла отпущения может оказаться бывшее руководство АКБ «Беларусбанк»? Все очень просто, учитывая резкую смену настроений внутри банка и в окружении президента. В консервативном Сбербанке не произошло революции в умах сотрудников, предполагавшейся нынешней главой Нацбанка. Происходит обратное - в АСБ весьма распространены реваншистские настроения в умах старых работников Сбербанка, квалификацию в «Беларусбанке» которых к моменту объединения оценивали весьма посредственно. Оставшимся в АСБ членам команды г-жи Винниковой не хватило ни упорства, ни умения переломить иждивенческие настроения Сбербанка. В иждивенчестве и неблаговидных делах теперь уже обвиняется бывшее руководство «Беларусбанка», если судить о недавно организованной утечке информации из АСБ о состоянии кредитного портфеля АКБ «Беларусбанк» накануне слияния, в котором якобы из 1 трлн.руб. 40% кредитов приходилось на сомнительные к погашению.





Наконец, еще одна версия по поводу обострения интереса к деятельности «Беларусбанка» может быть связана как с персонами председателя правления Нацбанка и нынешнего руководителя «Беларусбанка», так и с людьми из их окружения, в т.ч. с высокопоставленными сотрудниками администрации президента и правительства. Нельзя сказать, что отношения между двумя женщинами-руководителями в последнее время складывались вполне доверительными. Предпосылки для конфликта были заложены указом президента о новом руководителе «Беларусбанка». Надежда Ермакова не являлась креатурой Тамары Винниковой. О их сложных взаимоотношениях можно судить и по тому, что г-жа Винникова не одни раз за последнее время публично выражала озабоченность по поводу финансового положения АСБ. В особенности ее беспокоят неблагоприятные, по ее мнению, тенденции в области ресурсной политики банка, что, в частности, выражается в выдаче банком убыточных кредитов.

В последнее время отношения явно осложнились, о чем, например, говорит отказ Нацбанка компенсировать (хотя и обещал) потери АСБ после выдачи льготного долгосрочного кредита Белагропромбанку. Недавно Нацбанк потребовал от АСБ выплатить штраф в 8 млрд.руб. за выдачу кредита Фонду социальной защиты (ответственность за эти непредвиденные убытки г-жа Ермакова взяла на себя). К тому же, АСБ испытывает трудности при направлении собственных средств на жилищное строительство или компенсацию вкладов - нередко Нацбанк вовремя не компенсирует возникающее дебетовое сальдо по корсчету АСБ. Исполнение воли президента не находит адекватной поддержки у Нацбанка, который, видимо, установил АСБ недостаточный лимит овердрафта, что приводит к задержкам в проведении клиентских платежей.

При Винниковой (незадолго до ее утверждения парламентом) Нацбанк сигнализировал председателю совета АСБ министру финансов г-ну Дику о неблагополучном состоянии дел, указывая, в частности, на невыполнение банком экономических нормативов и требовал принятия срочных мер. Внезапно банк, который заботливо патронировался властями, пользовался режимом наибольшего благоприятствования, усиленно стали пытаться поставить в один ряд со всеми остальными. Причем тенденция эта четко обозначилась к моменту прихода в Нацбанк Т.Винниковой и ее зама Л.Рыковой. Создается впечатление, что, проводя по отношению к «Беларусбанку» не совсем, мягко говоря, протекционистскую политику, Нацбанк демонстрирует намерение относиться ко всем банкам объективно, невзирая даже на то, что АСБ является «президентским банком».

Какова бы ни была истинная версия создания комиссии по проверке деятельности АСБ «Беларусбанк», ее инициаторы используют все те же испытанные методы борьбы с неугодными. Чего можно ожидать в ближайшее время, так это роста реваншистских настроений в среде старых работников Сбербанка, которым сильно досталось после объединения двух банков. Но вероятность того, что итоги работы комиссии пополнят материалы уголовного дела, давно заведенного на бывшего руководителя Сбербанка, представляется невысокой. Одно сказать можно точно - сама по себе личность бывшего руководителя «Беларусбанка», и нынешнего абсолютно неинтересна миллионам вкладчиков банка. А вот причины возможных кадровых потрясений по итогам работы комиссии СБ им наверняка небезразличны.

POSTFACTUM

НАЦБАНК НАЩУПАЛ СЛАБЫЕ МЕСТА?

Совет директоров НБ РБ ввел санкции по отношению к четырем банкам

Совет директоров НБ РБ разразился рядом радикальных решений: приостановил лицензионные полномочия минского филиала банка *INKO*, ввел особые режимы функционирования АКБ «Новоком», АКБ «Абсолютбанк», АКБ «Корпобанк» и потребовал от банка «Рассвет» увеличить уставный фонд. С просьбой прокомментировать решения Нацбанка, а также прояснить финансовое положение и перспективы развития «БГ» обратилась к руководителям некоторых упомянутых банков.

Елена ДАНЕЙКО

Игорь Лысковец: «Непродуманными мерами любой банк можно уничтожить в течение суток»

Необходимость введения особого режима функционирования АКБ «Корпобанк» Нацбанк мотивировал невыполнением требований по доведению УФ до минимального размера. «Корпобанку» запрещено принимать и размещать вклады физических лиц, учитывать векселя, чеки и другие денежные обязательства, проводить операции с ценными бумагами, приобретать и уступать денежные требования, включая факторинговые операции, а также управлять активами по доверенности и выдавать поручительства и гарантии.

По словам зампредседателя правления «Корпобанка» Игоря Лысковца, официального уведомления о принятом решении его банк пока не получал. Однако в письме из Нацбанка на имя председателя совета «Корпобанка» г-на Савицкого и председателя правления г-на Близнеца выражалась обеспокоенность «*продолжающимся ухудшением финансового состояния АКБ «Корпобанк», угрожающим интересам вкладчиков и других кредиторов банка*», а также по поводу «*устойчивой тенденции ухудшения совокупного результата, подсчитываемого с учетом использования прибыли, расходов будущих периодов и прочих дебиторов банка*». Кроме того, в письме говорилось о необходимости до 24 июня т.г. представить план мероприятий по финансовому оздоровлению, ликвидации причин убыточности банка. В противном случае Нацбанк грозил рассмотреть вопрос о реорганизации банка путем присоединения к другому коммерческому банку либо путем принудительной ликвидации.



Игорь Лысковец

«Корпобанк» указание Нацбанка выполнил и 24 июня представил затребованный план мероприятий, которым предусматривает: повысить доходность операций путем увеличения эффективности использования собственного капитала и доведения размера капитала до конца т.г. до 35.000 млн.руб., увеличить объем активных операций до 140.000 млн.руб. По мнению руководства «Корпобанка», о резервах для увеличения активных операций за счет собственных средств свидетельствует высокий уровень платежеспособности баланса (на 1 июня т.г. коэффициент платежеспособности составил 40,4%). Предполагается увеличить долю активов, приносящих доход, повысив эффективность их использования. С целью снижения риска невозвратов предполагается выдавать кредиты с максимальным превышением стоимости залога над их суммой, а также увеличить долю средств, инвестируемых в ГКО. Кроме того, в банке рассчитывают снизить долю проблемных кредитов, погасив сомнительные задолженности по учтенным банком векселям в размере 7257 млн.руб., просроченную задолженность по межбанковскому кредиту - 400 млн.руб.

Некоторые векселя банк опротестовал, и суд вынес решение взыскать с авалистов в его пользу 4961 млн.руб. путем реализации имущества, принадлежащего ответчикам, в т.ч. двух квартир, первоначальная стоимость которых составляет 500 и 340 млн.руб. Что касается просроченной задолженности по межбанковскому кредиту (400 млн.руб.), то хозяйственный суд решил взыскать суммы долга в размере 669 млн.руб. путем обращения взыскания на имущество должника (сумма оплаты долга в настоящее время составила 162,4 млн.руб.). В банке надеются на возможное погашение сомнительной и просроченной задолженности по кредитам, что позволит увеличить прибыль за счет списания резерва на возможные потери по сомнительным долгам в размере 308,8 млн.руб. «Корпобанк» сегодня привлекает средства на депозиты (объем их ныне составляет около 1 млрд.руб.), претензий со стороны клиентов по выплатам нет, и даже есть желающие продлить договоры.

Комментируя в беседе с корр. «БГ» претензии Нацбанка, г-н Лысковец заметил, что ежемесячно сдаваемые в НБ отчеты с «нехорошими» финансовыми показателями, равно как и невозврат кредитов, отнюдь не свидетельствуют о кризисе банка и не могут служить основанием для его ликвидации. Основная причина невозвратов или несвоевременного и неполного погашения процентов по ссудам - результат общей ситуации в экономике страны. «*Неопасных кредитов в наше время быть не может. Найти инвесторов сегодня в Беларуси и довести размер УФ до нормативного требования проблематично. Возможно, будет рассмотрен вопрос и о присоединении к другому банку*», заявил г-н Лысковец.

По мнению зампредседателя правления «Корпобанка», показатели, используемые для рейтинговых оценок, не всегда объективно отражают реалии. Например, у банков, имеющих большое количество клиентов, многомиллиардные ресурсы за счет средств клиентов, куда больше возможностей скрывать действительно кризисную ситуацию, нежели у банков с 5-6 сотнями клиентов. Отдельные распоряжения Нацбанка, формально не ограничивая полномочия того или иного банка, отрицательно влияют на возможность нормально работать, например, на межбанковском рынке. «*Вряд ли стоит создавать такую ситуацию, тем более, что, по некоторым оценкам, затраты на ликвидацию «Сожа» или «Европейского», решение проблем «Дуката» уже превысили их долги. Не исключено, что ликвидированные банки при определенных условиях смогли бы выйти из положения с меньшей кровью. Надзирать - это, безусловно, не значит безучастно смотреть, но и не значит - рубить*», считает банкир.

И все-таки в «Корпобанке» не теряют надежд. Как известно, в числе учредителей банка православная церковь, и, видимо, этим продиктованы проводимые в настоящее время переговоры с болгарским «Ортодоксальным банком Святого Николы». С благословения митрополита Филарета готовится проект создания международного православного банка на территории РБ с участием болгарского, российского и белорусского банков. Что касается присоединения к другому белорусскому банку, то большого выбора сегодня по известным причинам быть не может. «*Банки, не входящие в заветную шестерку, не имеют возможности объединяться даже между собой*», убежден г-н Лысковец. *А учитывая цейтнот и точные даты, когда банки должны отрапортовать о достижении объявленного минимального размера УФ, возможность выбора и подавно сводится на нет. Если бы позволяло время, вероятно, можно было бы найти зарубежного инвестора, но в наших условиях это проблематично*».

В «Корпобанке» полагают, что давление и ажиотаж вокруг объявленных Нацбанком санкций могут иметь негативные последствия, но сами по себе санкции не так страшны. Работа с депозитами физических лиц для «Корпобанка» - не основная, банк давно не учитывает векселя, а операциям с чеками и другими денежными обязательствами, выдачей поручительств и гарантий не занимался. Что же касается ограничений на работу с ценными бумагами, то «Корпобанк» работает только с ГКО, ценными бумагами других банков не занимается, факторинговые операции - также далеко не ключевые. Т.о., под санкции подпадают активные операции на сумму около 3 млрд.руб., что, в принципе, для банка некритично. Единственное, что всерьез волнует «Корпобанк», - возможность управлять активами по доверенности, причем тогда пострадают не пассивы банка, а завоеванное им доверие клиентов.

Владимир Щербо: «Я понимаю озабоченность НБ РБ судьбой обманутых вкладчиков»

За невыполнение требований по доведению УФ до минимального размера совет директоров НБ ввел особый режим функционирования АКБ «Абсолютбанк». До 3 месяцев приостанавливается действие лицензии банка в части привлечения во вклады денежных средств физических лиц, отзывается лицензия на инкассацию наличных денег и перевозку ценностей.



Владимир Щербо

«Абсолютбанк» привлек на депозиты средства населения на сумму около 700 млн.руб. Как и проведение платежей за коммунальные услуги, эти деньги в «Абсолютбанке» не рассматривали в виде основного источника ресурсов. Решение о применении санкций, как сказал в беседе с корр. «БГ» первый зампредседателя правления банка Владимир Щербо, объясняется, видимо, тем, что на дату принятия решения советом директоров УФ банка составлял около 1,720 млн. ECU. Однако уже к 1 июля в УФ было внесено 2 млн. ECU. Г-н Щербо выразил надежду, что НБ откажется от претензий к величине УФ банка, а отзыв лицензии на инкассацию наличных денег он прокомментировал следующим образом: «*Мы никогда не просили и не получали лицензию на инкассацию. Я понимаю озабоченность НБ РБ судьбой обманутых вкладчиков, однако надо более внимательно подходить к балансам и просчитывать нормативы*». Несмотря на то, что решение совета директоров было принято 19 июня, официальное уведомление за подписью г-жи Рыковой о приостановлении лицензии на 3 месяца «Абсолютбанк» получил только 8 июля.

Андрей Шифрин: «Новоком» успел прыгнуть в уходящий поезд»

За невыполнение требований по доведению УФ до установленного минимума Нацбанк ввел особый режим функционирования АКБ «Новоком». Банку запретили привлекать во вклады денежные средства физических лиц, выдавать за третьих лиц гарантии и обязательства, предусматривающие исполнение в денежной форме, а также инкассацию наличных денег и перевозку ценностей. Совету и правлению до 1 июля предложено рассмотреть вопрос доведения УФ банка до 2 млн. ECU или о его реорганизации, в т.ч. путем присоединения к другому коммерческому банку страны.



Андрей Шифрин

Как сообщили «БГ» в АКБ «Новоком», официального уведомления о решении совета здесь не получали. Однако и без напоминаний Нацбанка в «Новокоме» планировали решить проблему доформирования УФ. После переговоров с АКБ «Белбалтия» о вероятном союзе двух банков было найдено решение по доформированию УФ. Это дало повод председателю правления банка Андрею Шифрину заявить «БГ», что его банк «*успел прыгнуть в уходящий поезд*».

По словам г-на Шифрина, решение о применении санкции советом директоров не принималось, было лишь обсуждение возможных санкций по отношению к банкам, не набравшим УФ в размере 2 млн.ECU. «*В соответствии с указом президента и решением последнего совета директоров НБ РБ, все банки должны подать документы на перегистрацию до 24 июля. Поэтому 15 июля Нацбанку будет представлена выписка с транзитного счета о том, что уставный фонд банка набран, а 24 июля на перерегистрацию будут поданы документы уже с изменениями. Больше «Новоком» в тени сидеть не будет*», заявил «БГ» г-н Шифрин.

* * *

Кроме того, внимание руководства Нацбанка привлекла деятельность минского филиала банка *INKO* и банка «Рассвет». *INKO* приостановили лицензионные полномочия, а банку «Рассвет», который по известному рейтингу Нацбанка является «единственным, хорошо работающим банком», предписали разработать программу капитализации с доведением УФ до размера, эквивалентного 1 млн. ECU к 1.01.97. Если программы не будет, банку пригрозили приостановлением действия лицензии, запретом привлекать средства во вклады от физических лиц, на инкассацию наличных денег и перевозку ценностей.

Филиалу *INKO* «*за грубые нарушения, выявленные в ходе проверки ГУ НБ РБ по г.Минску и Минской области*», приостановили действие генеральной лицензии на совершение валютных операций до конца года в части осуществления операций по купле-продаже наличной иностранной валюты физическим лицам; привлечения и размещения на территории РБ и за ее пределами средств в иностранных валютах в форме кредитов, депозитов, вкладов и в других формах, принятых в международной банковской практике, выдачи поручительств, гарантий и других денежных обязательств в пользу третьих лиц. Главному бухгалтеру филиала В.Наливанной предписано пройти переаттестацию НБ РБ, в случае непрохождения она будет лишена прав подписи расчетно-денежных документов. Кроме того, совет директоров предложил разработать программу развития филиала и до 01.07.96, увеличить УФ до 5 млн.ECU.

В случае отказа выполнить упомянутые требования Нацбанк намерен рассмотреть вопрос приостановления лицензионных полномочий филиала в части привлечения средств во вклады от физических лиц, инкассации наличных денег и перевозки ценностей.

ПОПРАВКА

В N26 (40) от 8 июля в рекламном объявлении «МинскКомплексБанка» на стр.32 следует читать: «Ваши взносы на строительство декларируются» и далее по тексту.

FASHION

4 июля в Минске прошел фестиваль «Лето-Мода-Джаз»

Made in Belarus

4 июля прошел фестиваль «Лето-Мода-Джаз». Грандиозного мероприятия не получилось. Было «всего по чуть-чуть»: немного моды, немного джазовой музыки, не очень летнее лето. Поэтому, скорее, можно говорить не о фестивале моды, а о показе последних дизайнерских коллекций нескольких белорусских предприятий, перемежавшемся негромкой и приятной музыкой. Но сожаления от его посещения не возникало.

Ирина МАТЯС

Список участников был немногочисленен: «Мілавіца» (корсетные изделия и женское белье; Минск), «Евглена»(верхний трикотаж; Минск), «Алеся»(верхний трикотаж; Минск), *OLSEN* (швейные изделия; Германия), *U&A company* (верхняя одежда; Германия-Минск). Кстати, «Мілавіца», «Алеся» и *U&A company* - лауреаты Первого фестиваля белорусской моды. Демонстрировали модели манекенщицы агентства «Тамара».

Яркая, эксцентричная, комфортная коллекция «Невесты сержанта Пеппера», представленная *U&A company* впечатлила сочетанием классического в основе дизайна, плавных форм, выраженных фактурных тканей (производства Франции), ярких расцветок с нежным блеском. Изысканная, тяготеющая к классике тема «Столичный экспресс» коллекции фирмы «Алеся», выполненная в черно-белой гамме со всевозможными оттенками, - это отражение делового стиля и женственности, сочетающихся в современной фемине. Нежные пастельные тона, романтический стиль, подходящий трикотаж для прохладного лета - это комфортные модели темы «Магнолия» той же фирмы. Мировую практику показа коллекции продемонстрировала фирма «Евглена», завершив представление моделей темы «Экзотика простого льна» исключительно своеобразным свадебным нарядом. Коллекции фирмы *OLSEN* откровенно проиграли на фоне моделей белорусских производителей (безусловно, не всех). Чувствовалось отсутствие «изюминки». Исключением были костюмы и платья, выполненные в стиле 60-х и притягивающие взгляд фосфоресцирующими цветами и женственными линиями. Изделия «Мілавіца» оставили впечатление, что фирма, пожалуй, даст фору многим западным коллегам, специализирующимся на корсетных изделиях. Великолепные материалы, соблазнительный дизайн, многообразие моделей - вплоть до свадебного белья, к слову сказать, очень похожего на настоящий свадебный наряд, качество и изящество - все на мировом уровне.

Джаз был хорош. Но мало. Зачастую время не позволяло известному пианисту Андрею Пыталеву даже закончить композицию. Приятным сюрпризом стало выступление джаз-квинтета «Дольчики», не заявленного в программе.

Жаль, что остались нереализованными задумки организаторов фестиваля, что зрителей (в том числе и профессионально заинтересованных) было немного, что не представили свои модели Белорусский центр моды, минская «Элема». Наверное, все это осуществится на втором фестивале белорусской моды, который пройдет в середине октября.

SUPERMARKET

PRESTON market

Помимо уже ставших традиционными сортов пива *Holsten, Warsteiner, Krombacher, Kostrizer* и *Bitburger* в магазине успешно реализуется лидское пиво:

- «Лидскае»,
- «Стары Замак»,
- «Чорны прынц».

В ближайшей перспективе появится несколько новых сортов лидского пива:

- «Лідскае класічнае»,
- «Лідскае юбілейнае»,
- «Прынеманскае»,
- «Наша марка»,

а также пиво «Аліварыя»:

- «Леккерт 1» (бут. и бут. пастериз.),
- «Леккерт 2» (бут. и бут. пастериз.),
- «Траецкае» (бут. и бут. пастериз.),
- «Няміга» (бут. и бут. пастериз.),
- «Граф Чапскі» (бут. и бут. пастериз.),
- «Мінскі бровар» (бут. и бут. пастериз.),
- «Аліварыя» (бут. и бут. пастериз.).

Неизменные спутники пива - рыбная продукция и морские деликатесы. В ассортименте магазина представлено около 60 наименований даров моря:

- копченая и вяленая рыба *Royal Baltic* (США): форель, форель розовая х/к, осетрина г/к, балык х/к и г/к, угорь г/к;
- варено- и свежемороженая рыба и морские деликатесы, морепродукты в рассоле, салаты *Sea Bell* (Норвегия): креветки очищенные и неочищенные, лобстер норвежский (1 кг уп.), лобстер во льду (300-400 г уп.), крабовые палочки (250 г), краб норвежский цельный, мидии очищенные и неочищенные, раки варено-мороженые в укропе (1,8 кг ведро), креветки в рассоле, раковые шейки, морской коктейль, салат креветочный с шампиньонами, салат креветочный русский и т.д.

САЛОН

LANCÔME PARIS

LANCOME: Сделайте свой взгляд более выразительным и лучистым

Макияж глаз - это второй важный элемент макияжа. Взгляд отражает вашу индивидуальность. Вы можете смягчить его или усилить, используя тени для век, карандаши и подводку для глаз, тушь для ресниц и карандаш для бровей. Тушь позволяет подчеркнуть глубину взгляда и поиграть с объемом, густотой и длиной ресниц, одновременно защищая их. Чтобы хорошо нанести тушь, прикройте веко, щеточкой расчешите ресницы снизу зигзагообразным движением, а закончите вытягивающим движением. Нижние ресницы расчешите зигзагообразным движением.

Если хотите сделать свои ресницы более густыми, используйте тушь «Интенсиль» (*Intencils*). *Lancome* также предлагает укрепляющую тушь для ресниц «Керасиль экселанс» (*Keracils excellence*). Чтобы удлинить ресницы и разделить их между собой, используйте тушь «Дефинсиль» (*Defincils*).

«Интенсиль» - тушь для интенсивного макияжа, ресница к реснице. Позволяет сделать ресницы более объемными, красивыми и густыми. Ее действие усилено специальной щеточкой, которая состоит из микрорасчесок и позволяет отделить волоски друг от друга. Цена - $26.

«Дефинсиль» - тушь высокой точности. Благодаря особому составу компонентов эта тушь восстанавливает ресничные волоски, покрывая их со всех сторон, а ее щеточка уникальной формы позволяет идеально распределить тушь по ресницам. «Дефинсиль» разделяет, загибает и значительно удлиняет ресницы. Цена - $25.

УСЛУГИ • ТОВАРЫ • ЦЕНЫ

SUPERMARKET

Минск, пр. Ф.Скорины, 23. Тел.: 227-36-59

салон-магазин GRAND Style

Лучшие европейские традиции в искусстве оформления окна

К концу июля салон «Гранд Стиль» ожидает поступления:

- новых шторных тканей из Италии стоимостью от $40 до $135 за 1 п.м (при высоте ткани 3 м) и вуалей стоимостью до $30 за 1 п.м;
- тканей из Испании стоимостью от $39 до $60 за 1 п.м (при высоте 2,85 м) 15 наименований;
- тканей из Германии стоимостью $27 за 1 п.м (при высоте 1,25-1,5 м) 30 наименований - двухфактурные (одна сторона матовая, другая атласная);
- гобеленовых тканей из Литвы 15 наименований стоимостью до $20.

УКРАИНА

С 1 января 1997 года в Украине вводится обязательное штриховое кодирование товаров

Согласно постановлению Кабинета министров от 29 мая, с 1 января 1997 года в Украине вводится маркировка штриховыми кодами EAN товаров, производимых или реализуемых в Украине.

Министерству внешних экономических связей и торговли, Министерству экономики и Министерству статистики при участии Ассоциации Товарной Нумерации Украины (EAN - Украина) поручено до 1 сентября 1996 года разработать и утвердить Положение о штриховом кодировании товаров.

Присвоением штриховых кодов а также созданием Центрального депозитария штриховых кодов отечественных товаров будет заниматься Ассоциация товарной нумерации Украины.

В марте 1994 года Украине присвоен код системы EAN International - 482, которым пользуются сейчас около 140 украинских предприятий.

УКРИНФОРМ-«ДМ»-агентство.

BBC WORLD

ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 10.00, 16.00, 18.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10, 06.05, 10.15, 18.15, 22.05. ОЧЕРК. В поисках энергии.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00. Последние известия, Погода.
07.00. Новости дня.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
13.00. Доска новостей.
15.00, 22.00. Последние известия.
15.05. Корреспондент.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: орудия ремесла.
19.00. Новости, Мировой бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
20.00. Мир сегодня.
22.50. СРЕДА ОБИТАНИЯ.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.

ВТОРНИК, 16.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 10.00, 16.00, 18.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00. Последние известия, Погода.
06.05, 10.15, 18.15, 22.05. Панорама.
07.00. Новости дня.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: орудия ремесла.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
13.00. Доска новостей.
15.00. Новости.
15.15. ОЧЕРК. В поисках энергии.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
19.00. Новости, Мировой бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
20.00. Мир сегодня.
22.00. Последние известия.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион: колесо фортуны.

СРЕДА, 17.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 16.00, 23.00. Новости, погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00, 09.00, 18.00. Последние известия, Погода.
06.05, 18.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Петля во времени..
07.00. Новости дня.
10.05. ГОРИЗОНТ. Живительный яд.
11.00,12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
13.00. Доска новостей.
15.00. Новости.
15.15. Панорама.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион: колесо фортуны.
19.00. Новости, Бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
20.00. Мир сегодня.
22.00. Последние известия.
22.05. ОЧЕРК. Турист. Бирма - страна страха.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 16.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00, 10.00, 18.00. Последние известия, Погода
06.05, 18.05. ОЧЕРК. Турист. Бирма - страна страха.
07.00. Новости дня.
10.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Петля во времени.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион: колесо фортуны.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
13.00. Доска новостей.
15.00, 22.00. Последние известия.
15.05. ГОРИЗОНТ. Живительный яд.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
19.00. Новости, Бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: орудия ремесла.
20.00. Мир сегодня.
22.05. Корреспондент.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.

ПЯТНИЦА, 19.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 16.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00, 10.00, 18.00. Последние известия, Погода.
06.05, 10.05, 15.05, 18.05, 22.05. Под одним солнцем. Прах и пепел: паломничество в Индию.
07.00. Новости дня.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: орудия ремесла.
13.00. Доска новостей.
15.00, 22.00. Последние известия.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
19.00. Новости, Мировой бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
20.00. Мир сегодня.
23.30. ТАЙМ-АУТ.

СУББОТА, 20.07.

01.00. Новости, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 03.00, 04.00, 05.00, 07.00, 08.00, 11.00, 12.00, 14.00, 16.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00, 23.00, 00.00. Новости, Погода.
02.10, 04.10. Ночные новости.
03.20, 20.20. БРИТАНИЯ В ФОКУСЕ. Жизнь в деревне.
05.20, 08.20, 00.25. Окно в Европу.
06.00, 09.00, 10.00, 13.00, 15.00, 18.00, 22.00. Последние известия, Погода.
06.05, 18.05. Корреспондент.
07.20, 21.20. Марафон искусств.
09.05. Всякий и каждый. Стучась в небесные врата.
10.05. ОЧЕРК. Турист. Бирма - страна страха.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
13.05. ГОРИЗОНТ. Живительный яд.
14.50. СРЕДА ОБИТАНИЯ.
15.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Петля во времени.
16.20, 20.20. На этой неделе.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион: колесо фортуны.
22.05. ГОРИЗОНТ. Некоторые любят погорячее.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 21.07.

01.00, 02.00, 03.00, 04.00, 05.00, 07.00, 08.00, 09.00, 11.00, 12.00, 14.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00, 23.00. Новости, Погода.
01.25, 04.25, 09.20. На этой неделе.
02.20, 14.20. Марафон искусств.
03.30, 05.30, 08.25. Репортаж о бизнесе в Индии.
06.00, 10.00, 13.00, 15.00, 16.00, 18.00, 22.00. Последние известия, Погода.
06.05, 18.05. ГОРИЗОНТ. Некоторые любят погорячее.
07.20, 20.20. БРИТАНИЯ В ФОКУСЕ. Жизнь в деревне.
10.05. Корреспондент.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион: колесо фортуны.
13.05. Всякий и каждый. Стучась в небесные врата.
15.05. ОЧЕРК. Турист. Бирма - страна страха.
16.05. Интервью-шоу "Завтрак с Фростом".
17.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
19.20. СРЕДА ОБИТАНИЯ.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
21.20. Окно в Европу.
22.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Огромное несчастье.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: состязания духа.
00.00. Репортаж о событиях в мире, 24 часа.



ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

02.15. Второе Германское Телевидение и Немецкая Волна. "Семья Опперманн" (экранизация), ч.2.
03.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 18.00, 22.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
04.00, 06.00, 07.00, 14.00. Компакт. События прошедшей недели.
06.30. 100 градусов: американцы и немцы.
05.30, 08.15. Спортивный репортаж.
05.45. Пленум.
06.30. ОЧЕРК. Юта Пиппиг - женщина-марафонец.
07.30. Официальный Бонн.
07.45, 14.30. Видеохроника.
08.30. Успех в Германии. Первые 40.
09.00. Популярные немецкие мелодии.
09.45. Страны и люди: Шпреевальд.
10.00. Австрийские зарисовки.
11.00, 15.00. Бульвар Био.
12.15. Акцент: под колпаком у ФБР - немецкие писатели в эмиграции.
13.00. Швейцарские зарисовки.
14.45. Что Вы сказали? Разговорный курс: нем./англ.
16.15, 21.00, 01.15, 18.15. Бульвар Германия.
17.00, 00.30. Вести из федеральных земель.
17.30. Книжная лавка. Тележурнал для читателей.
19.00. ОЧЕРК. Ярмарка в Мюнхене.
19.30. ОЧЕРК. За удачей в город мечты - молодые немцы в Голливуде.
20.30. Крупным планом.
21.45. Гонки старинных автомобилей - старый конь борозды не испортит.
22.30. ОЧЕРК. Архитектура будущего - передача о различных направлениях в современной архитектуре Германии.
23.30. Европейский калейдоскоп.

ВТОРНИК, 16.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30. ОЧЕРК. За удачей в город мечты - молодые немцы в Голливуде.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30, 09.30, 13.30, 19.00, 23.30. Крупным планом.
05.15, 08.15, 10.15. Гонки старинных автомобилей - старый конь борозды не испортит.
05.30, 09.00, 13.00, 22.30. Книжная лавка. Тележурнал для читателей.
06.30. Европейский калейдоскоп.
07.30, 11.00, 15.00. ОЧЕРК. Архитектура будущего - передача о различных направлениях в современной архитектуре Германии.
08.30. Вести из федеральных земель.
10.30, 15.30. ОЧЕРК. Ярмарка в Мюнхене.
17.00, 00.30. Сделано в Германии.
17.30. Один на один. Интервью.
19.30. Тема - Германия. Новости из федеральных земель.
20.30. ОЧЕРК. История Олимпийских Игр. Быстрее, выше, сильнее.
21.45. D 16.

СРЕДА, 17.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30. Тема - Германия. Новости из федеральных земель.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30, 09.30, 13.30, 19.00. ОЧЕРК. История Олимпийских Игр. Быстрее, выше, сильнее.
05.15, 08.15, 10.15. D16.
05.30, 09.00, 13.00. Один на один. Интервью.
06.30, 10.30, 15.30. Крупным планом.
07.30, 11.00, 15.00. Книжная лавка. Тележурнал для читателей.
08.30, 22.30. Сделано в Германии.
17.00, 00.30. Об искусстве и не только.
17.30, 19.30. Репортаж.
20.30. Спортивная мозаика.
21.45. Телекабинет врача.
23.30. ОЧЕРК. Адам Опель - пионер германской промышленности.

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30, 05.30, 09.00, 13.00, 23.30. Репортаж.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30, 13.30. Спортивная мозаика.
05.15, 08.15, 10.15. Телекабинет врача.
05.30. ОЧЕРК. Адам Опель - пионер германской промышленности.
07.30, 11.00, 15.00. Сделано в Германии.
08.30, 22.30. Об искусстве и не только.
09.30, 20.30. ОЧЕРК. Место под солнцем - немцы на юго-западе Флориды.
10.30, 15.30. ОЧЕРК. История Олимпийских Игр. Быстрее, выше, сильнее.
17.00, 00.30. Точка зрения.
17.30, 19.30. Специальный выпуск, посвященный спортивным событиям в мире.
19.00. ОЧЕРК. История русских немцев: заложники диктатора.
21.45. На тему современности.

ПЯТНИЦА, 19.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30, 05.30, 09.00, 13.00. Специальный выпуск, посвященный спортивным событиям в мире.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
05.15, 08.15. НА тему современности.
05.30. ОЧЕРК. Место под солнцем - немцы на юго-западе Флориды.
06.30. Репортаж.
07.30, 11.00, 15.00. Сделано в Германии.
08.30, 19.30. Точка зрения.
09.30, 20.30. ОЧЕРК. Здравствуй, Берлин! Опыт работы русских в германских семьях по найму.
10.15. Церковь и общество.
10.30, 15.30. ОЧЕРК. История русских немцев: игрушка диктатора. Ч.3.
17.00, 00.30, 22.30, 23.30. По поводу. Тема недели..
17.30. Европейский калейдоскоп.
19.00. ОЧЕРК. Мир - это устрица. Дом мировой культуры в берлинском парке Тиргартен.
20.30. ОЧЕРК. Пешеходный туризм в Альпах - восхождение на вершину Хефатс.
21.45. Сокровищница мира - наследие человечества: Мехико-сити - город ацтеков и испанцев.

СУББОТА, 20.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30. Точка зрения.
03.15, 14.15, 12.15. Бульвар Германия.
04.30, 09.30, 13.30. ОЧЕРК. Пешеходный туризм в Альпах - восхождение на вершину Хефатс.
05.15, 08.15, 10.15. Сокровищница мира - наследие человечества: монастырь Рила в Болгарии.
05.30, 09.00, 13.00, 22.30. Европейский калейдоскоп.
06.30, 07.30, 11.00, 15.00, 08.30. По поводу. Тема недели.
10.30, 15.30. ОЧЕРК. Мир - это устрица. Дом мировой культуры в берлинском парке Тиргартен.
16.15. Пленум.
16.30, 00.30. Листая страницы. П.Браун читает произведение "Судья и палач".
17.00. Видеохроника.
17.15. Второе Германское Телевидение и Немецкая Волна. "Садовая война" (комедия).
19.00. Бульвар Био.
20.30. 100 градусов: солнце, лето, развлечения!
21.30. Успех в Германии. Первые 40.
23.30. ОЧЕРК. История Олимпийских Игр. Быстрее, выше, сильнее. Ч.3.
01.15. Акцент. Гроссфридрихсбург - история небольшого городка на африканском побережье.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 21.07.

02.00, 07.00, 14.00, 18.00, 04.00, 08.00, 10.00, 12.00, 16.00, 20.00, 01.00, 06.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 18.30. УХ ТЫ! Увеселения и хиты.
03.30, 19.30, 13.00. Успех в Германии. Первые 40.
04.30, 11.00, 21.00. Германия в прямом эфире: горы из песчаника на Эльбе.
05.15, 11.45, 21.45. Страны и люди: Шпреевальд - проблемы окружающей среды.
05.30, 12.15, 00.30, 22.45. Видеохроника.
05.45, 20.15. Пленум.
06.30. ОЧЕРК. История Олимпийских Игр. Быстрее, выше, сильнее. Ч.3.
07.30, 14.30. Европейский калейдоскоп.
08.15. Второе Германское Телевидение и Немецкая Волна. "Садовая война" (комедия).
10.15. Акцент. Гроссфридрихсбург - история небольшого городка на африканском побережье.
12.30. 100 градусов: солнце, лето, развлечения!
14.15, 22.30. Официальный Бонн.
15.00. Австрийские зарисовки.
16.15, 01.15. Пресс-клуб.
17.00. Швейцарские зарисовки.
18.15. Что Вы сказали? Разговорный курс нем./англ.
20.30, 22.00, 23.00, 00.00. Компакт. События прошедшей недели.
23.30. ОЧЕРК. Марианна Хоппе - детские игры старой актрисы.
00.45. Спортивный репортаж.

arte

ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

20.00. КОЛЛЕКЦИЯ |ГОЛЛИВУД 50-х. "Намели", реж. Аллен Майнер.
21.45. Киновечер: 100-летие кино Уэльса. "Злая земля", х/ф (ВБ, 1989).
23.35. "Hed Wynn", х/ф (Уэльс, 1992).
01.25. Короткометражные фильмы. "Високосный год" (Исландия, 1995).

ВТОРНИК, 16.07.

20.00. КОЛЛЕКЦИЯ ГОЛЛИВУД 50-х. "Труди", реж. Р.Келлино (США, 1955).
21.00. "Приключения электричества", д/ф в 6 сериях. "Время пионеров", (Франция, 1996).
21.45. "Язык красок", д/ф (Франция, 1995).
22.30. Джазовый фестиваль 1996 в Монтре. К 30-летней годовщине.

СРЕДА, 17.07.

20.00. КОЛЛЕКЦИЯ ГОЛЛИВУД 50-х. "The Vestris", реж. А.Хиллер (США, 1958).
21.00. О жизни сериал. Громила - история пум во Флориде.
21.45. "Прелюдия к испанской трагедии", д/ф (ВБ, 1985).
22.40. "Посвящение весне", фильм-балет Мориса Бежара (Бельгия, 1970).
00.15. "Девушка с книгой", опера, музыка Андре Бона (Франция, 1976).
01.25. "Ненависть в голове", т/ф (Германия, 1994).

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

20.00. КОЛЛЕКЦИЯ ГОЛЛИВУД 50-х. "Актриса", реж. Р.Флори (США, 1952).
21.00. "Ландшафты", сериал. "Хебден Бридж", д/ф (Франция, 1995)
21.45. "Кинокадры Олимпиады", д/ф (Германия, 1996).
22.35. Интервью с профессором Хофманом.
22.50. "Праздник народов", фильм об Олимпиаде 1938 года. Ч.1.
00.55. "От богов и героев", д/ф (Германия, 1996).
01.20. "Мюнхен 1972", кор/ф (Германия/США, 1972/73).

ПЯТНИЦА, 19.07.

20.00. "Сила чувств", док. серия. "Зрение" (США/ВБ/Германия, 1995).
21.00. Брют 1996.
21.45. "Угасание света", т/ф (ВБ, 1994).
23.30. "Праздник народов", фильм об Олимпиаде 1938 года. Ч.2.
02.00. Поп-галерея: Тина Тернер (Австрия, 1995).



ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. "Therapie pour depravee", X фильм (Италия).
03.40. "Switch Hitters 7", X фильм (США).
05.00. Летиция: любительский X фильм (Nanou Productions).

ВТОРНИК 16.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. Летиция: любительский X фильм (Nanou Productions).
04.40 "La Bocca 2", X фильм (Италия).
05.00. "Party Club", X фильм (США).

СРЕДА, 17.07.

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. X фильм.
03.40. "Service Anal Compris", X фильм (Франция).
05.00. Летиция: любительский X фильм (Nanou Productions).

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. X фильм (Франция).
03.40. "Tara en venganza sexual", X фильм (Италия).
05.00. Летиция: любительский X фильм (Nanou Productions).

ПЯТНИЦА, 19.07.

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. "Dans l ombre du King", X фильм (США).
03.40. "Непристойное предложение" ("Proposte Indecenti"), X фильм (Италия).
05.00. Летиция: любительский X фильм.

СУББОТА, 20.07.

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. "Ecstasy", X фильм (США).
03.40. "NJ De Bahia", X фильм (Франция).
05.00. Летиция: любительский X фильм.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 21.07.

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. X гей-фильм (Франция).
03.40. "Backdoor Man 3", X гей-фильм (США).



ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

09.30. Олимпийские Игры. Путь в Атланту 96.
10.00. Sportscar.
11.00. Велосипедный спорт. Тур- де-Франс.
12.00. Журнал о мотоспорте.
14.00, 19.30. Формула-1. Гран-При Британии в Силверстоуне.
14.30. Индикар.Гран-При в Торонто, Канада.
16.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
18.30. OFFROAD.
21.00. SPEEDWORLD.
23.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
00.00. Tractor Pulling. Кубок Европы в Берне, Франция.
01.00. Обозрение Eurogolf. Scottish Open. Репортаж из Шотландии.
02.00. Sportscar.

ВТОРНИК, 16.07.

09.30. Индикар. PPG Indycar World Series. Гран-При в Торонто, Канада.
11.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс. Вчерашний этап.
12.00. SPEEDWORLD.
13.30. Бокс. Матч в Йорк Холле, Лондон.
14.30. Турнир по триатлону среди профессионалов Mountainman.
15.30. Bmx. Кубок мира в Валькенсваарде.
16.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
18.30. OFFROAD.
19.30. Tractor Pulling. Кубок Европы в Берне.
20.30. FOUR-WHEELS. Гонка в Исландии.
21.00. Гонки грузовиков. Europa Truck Trial в Монтескью-Вольвестре, Франция.
23.01. Матчи, вошедшие в историю бокса. Чемпионат мира WBA. Встреча в полулегком весе: Эузебио Педроза (Панама) Хуан Ла Порте (Гайана-Панама).
23.00. Велосипедный спорт. Турде-Франс.
00.00. Европейская лига снукера 1996.
01.30. Дартс. Bullshooters Darts в Парк Моленхайде, Бельгия.

СРЕДА, 17.07.

09.30. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
18.30. Теннис. Турнир АТР. Кубок Мерседес в Штуттгарте, Германия. День 3.
19.30. MOTORS.
20.30. Формула-1. Обозрение Гран-При.
21.00. Гонки грузовиков. Europa Truck Trial в Ройер-де-Вассивьер, Франция.
22.00. Бокс. Чемпионат IBF в легчайшем весе.
23.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
00.00. Боди-билдинг. Чемпионат мира в Штуттгарте, Германия. Часть 2.
01.00. Соревнования силачей в Хельсинки. Чемпионат мира.
02.00. Теннис. Обозрение турнира АТР.

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

09.30. Формула-1. Гран-При Британии в Силверстоуне.
11.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс. Вчерашний этап.
12.00. MOTORS.
14.00, 01.00. Формула-1. Обозрение Гран-При.
14.30, 01.30. Мотоцикл. Обозрение Гран-При.
15.00, 18.30. Теннис. Турнир АТР. Кубок Мерседес в Штуттгарте, Германия (пр.тр.).
16.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
21.00. Олимпийские Игры. Путь в Атланту 96.
23.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
00.00. Сумо. Турнир |Basho.
02.00. Парусный спорт. Обозрение.

ПЯТНИЦА, 19.07.

09.30. Парусный спорт. Обозрение.
10.00. Турнир по триатлону среди профессионалов "Mountainman".
11.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
12.00. Bmx. Кубок мира в Валькенсваарде, Нидерланды.
12.30. Мотоцикл. Обозрение Гран-При.
13.00. Журнал о мотоспорте.
15.00, 17.20. Теннис. Турнир АТР. Кубок Мерседес в Штуттгарте, Германия. Четверть финала (пр.тр.). День 5.
15.50. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
21.00. Гонки грузовиков. Europa Truck Trial в Нюрбергринге, Германия.
22.00. OFFROAD.
23.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс.
00.00, 02.30. Олимпийские Игры. Путь в Атланту 96.
02.00. Олимпийское обозрение.
03.30. Торжественная Церемония Открытия Игр на Олимпийском Стадионе.

СУББОТА, 20.07.

07.30, 08.00, 08.30, 09.00. Доброе утро, Атланта!| Краткий обзор событий, последние результаты и новости.
09.30. Торжественная Церемония Открытия Игр на Олимпийском Стадионе (повт.).
13.00. Олимпийский командный дух.
14.00. Теннис. Турнир АТР. Кубок Мерседес в Штуттгарте, Германия. Полуфинал (пр.тр.).
16.00. Торжественная Церемония Открытия Игр на Олимпийском Стадионе (повт.).
17.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс. Двадцатый этап: Бордо - Сен-Эмильон (60 км) (пр.тр.).
18.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Стрельба. Мужчины: пневмопистолеты 10 м, финал (Wolf Creek Shooting Complex) (зап.).
19.00. Баскетбол. Мужчины: Югославия Греция (Morehouse College) (пр.тр.).
20.30. Плавание. Предварительные заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
21.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Дзюдо. Мужчины: финал в тяжелом весе (более 95 кг); Женщины: финал в тяжелом весе (более 72 кг) (Georgia World Congress Centre) (пр.тр.).
23.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
00.30. Фехтование. Финал мужских индивидуальных соревнований (шпага) (Georgia World Congress Center) (зап.).
01.45. Олимпийский спецвыпуск.
02.15. Тяжелая атлетика. Финал в категории 54 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
03.00. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 21.07.

07.00. Доброе утро, Атланта!
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
08.00, 08.30. Доброе утро, Атланта! (повт.).
09.00. Плавание. Финал. Женщины: 100м свободный стиль и 400м комбинированный стиль; Мужчины: 100м брасс и 200м свободный стиль (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
10.00. Фехтование. Финал мужских индивидуальных соревнований (шпага) (Georgia World Congress Center) (повт.).
11.00. Дзюдо. Мужчины: финал в тяжелом весе (более 95 кг); Женщины: финал в тяжелом весе (более 72 кг) (Georgia World Congress Centre) (повт.).
12.00. Плавание. Предварительные заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
13.00. Олимпийский командный дух.
13.30. Мотоцикл. Гран-При Британии в Донингтон Парк. ГРАН-ПРИ в категориях 125, 250 и 500 куб.см (пр.тр.).
17.00. Велосипедный спорт. Тур-де-Франс. Двадцать первый этап: Палазо - Париж, Елисейские поля (145 км) (пр.тр.).
18.30. Теннис. Турнир АТР. Кубок Мерседес в Штуттгарте, Германия. Финал (зап.).
20.00. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Велосипедный спорт. Шоссейная гонка. Женщины (пр.тр.).
21.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30, 06.15. Дзюдо. Мужчины: финал в полутяжелом весе (до 95 кг); Женщины: финал в полутяжелом весе (до 72 кг) (Georgia World Congress Centre) (пр.тр.).
23.30. Фехтование. Финал мужских индивидуальных соревнований (сабля); финал женских индивидуальных соревнований (шпага) (Georgia World Congress Center) (пр.тр.).
00.00. Плавание. Предварительные заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
00.30. Художественная гимнастика. Женские командные обязательные выступления (Georgia Dome) (зап.).
01.45. Олимпийский спецвыпуск.
02.15. Тяжелая атлетика. Финал в категории 59 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
03.00. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).



ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30. Матч жизни.
10.15. Настоящее время.
11.15. Эко и компания.
11.30. Новости.
11.35. Поколение сенсаций.
11.45. Сорок градусов в тени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. Оливковый замок.
16.00, 06.30. Репортажи.
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45, 02.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. Таласса.
22.00. В центре внимания - средства массовой информации.
23.30. "Мари Галант", фильм.
01.00. Перфекто.
01.30. Тележурнал, погода.
02.45. Интервилль.
04.45. Смесь.

ВТОРНИК, 16.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30, 02.45. "Мари Галант", фильм.
11.00, 04.15. Мир франкофонов.
11.30. Новости.
11.35. Поколение сенсаций.
11.45. Сорок градусов в тени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. Таласса.
15.30, 06.00. В центре внимания - средства массовой информации.
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. Интервилль.
23.30. Передай мне бинокль.
00.30. Естественная история.
01.30. Тележурнал, погода.
04.45. Смесь.

СРЕДА, 17.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30. Передай мне бинокль.
10.30. Магеллан.
11.00. Столько знать.
11.30. Новости.
11.35. Поколение сенсаций.
11.45. Сорок градусов в тени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. Празднуйте!
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. "Пегас", авиационный тележурнал.
22.00. Именем закона.
23.30. "Поезд Перу-Боливия", д/ф.
00.30. Увези меня на край света.
01.30. Тележурнал, погода.
02.45. Ночной университет.
04.15. Смесь.

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30, 02.45. "Поезд Перу-Боливия", д/ф.
10.30, 03.45. Увези меня на край света.
11.30. Новости.
11.35. Поколение сенсаций.
11.45. Сорок градусов в тени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. "Пегас".
15.30, 06.00. Именем закона.
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. "Черный список", фильм.
22.30. 30 миллионов друзей.
23.20. Переписка.
23.35. Подлежит обсуждению.
01.10. Место посадки №1 (о туризме).
01.30. Тележурнал, погода.
04.45. Смесь.

ПЯТНИЦА, 19.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30, 02.45. Подлежит обсуждению.
11.00, 04.15. Шестнадцатилетние.
11.30. Новости.
11.35. Поколение сенсаций.
11.40. Сорок градусов в тени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30. "Война полиций", фильм.
16.15. Короткометражный фильм.
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. Форт Байярд
22.30. Дневники путешественника.
23.30. Таратата.
00.45. Свободный выход.
01.30. Тележурнал, погода.
04.45. Смесь.
05.00. Передай мне бинокль.
06.00. Естественная история.

СУББОТА, 20.07.

07.00, 20.00. Матча нет.
07.30, 05.00. Отблески.
08.30. Гексагон.
08.45. Урок французского.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Бельгия) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Швейцария) 02.00.
09.30. Биби и ее друзья.
10.30, 06.30. Место посадки №1 (о туризме).
11.00. Телетуризм.
11.35. Портреты олимпийских чемпионов.
12.30, 03.00. Спорт Африка.
13.15. СпидИнфо.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 06.00. Горизонты.
14.30. Клер Ламарш.
15.15. Под покровом.
16.00. Открытие Олимпийских игр.
17.00. Журнал.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15. 7 дней в Африке.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. "Оливковый замок", фильм.
22.30. Репортажи.
23.30. Празднуйте!
01.30. Тележурнал, погода.
02.45. Взгляд на Америку.
03.45. Таратата.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 21.07.

07.00. Калейдоскоп.
07.30. Горизонты франкофонов
08.00. Мир франкофонов.
08.30. Синдбад.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Бельгия) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Швейцария) 02.00.
09.30. Биби и ее друзья.
10.30. Музыкальный конкурс Королевы Елизаветы в Бельгии.
11.30. Новости.
11.35, 05.00. Форт Байярд.
13.00, 06.30. Ссылка.
13.25. Вопрос времени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00. Интервилль.
16.00. Этап Тур-де-Франс.
17.00. Журнал.
18.45. Приятного отдыха.
19.15. Переписка.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
20.00. 30 миллионов друзей.
21.00. 52 на одну.
22.00. Настоящее время.
23.35. "Черный список", фильм.
01.00. Калейдоскоп.
01.30. Тележурнал, погода.
02.45. Взгляд на Америку.
03.00. Перфекто.
03.30. "Оливковый замок", фильм.



ПОНЕДЕЛЬНИК, 15.07.

07.00, 05.30. Европа 2000.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Интервью с Фростом.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC.
00.00, 03.00. Лучшие фрагменты вечернего шоу с Джеем Лено.
01.00. Лучшие фрагменты из шоу Конана О'Брайена.
02.00. Лучшие фрагменты ток-шоу Грега Киннеара.
02.30. Ночные новости NBC с Томом Брокау.
05.00. Беседы о блюзе.

ВТОРНИК, 16.07.

07.00, 02.30. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Ушуайя.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC. Жиллетт - особый мир спорта.
23.30. Международные скачки.
00.00, 03.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О'Брайеном.
02.00. Ток-шоу Грега Киннеара.
05.00. Беседы о джазе.
05.30. Портреты.

СРЕДА, 17.07.

07.00, 02.30. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. Портреты.
20.00. Европа 2000. Лучшие фрагменты.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC. Гольф. The Scottish Open.
00.00, 03.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О'Брайеном.
02.00. Ток-шоу Грега Киннеара.
05.00. Беседы о блюзе.
05.30. Места отдыха.

ЧЕТВЕРГ, 18.07.

05.30. ОЧЕРК. Места отдыха.
07.00, 02.30. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Ушуайя.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC.
00.00, 03.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О'Брайеном.
02.00. Ток-шоу Грега Киннеара.
05.00. Беседы о джазе.
05.30. Места отдыха.

ПЯТНИЦА, 19.07.

07.00. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Интервью с Фростом.
20.30, 06.00. Лучшие фрагменты шоу Селины Скотт.
21.30, 05.30. Исключительный стиль жизни.
22.00. Беседы о джазе.
23.00. Гольф. Чемпионат PGA в США.
00.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О'Брайеном.
02.00. Суперспорт NBC.

СУББОТА, 20.07.

07.00. Победители.
07.30. Новости с Томом Брокау.
08.00. Группа МакЛафлина.
08.30. Привет Австрия! Привет Вена!
09.00, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
09.30. Европейский калейдоскоп.
10.00. Кибершкола.
12.00. Супермагазин.
13.00. Исключительный стиль жизни.
13.30. Винный экспресс.
14.00. ОЧЕРК. Ушуайя.
15.00. Суперспорт NBC.
16.00. Гольф. Европейский чемпионат PGA.
17.00. Чемпионат по теннису 1996.
18.00. Обозрение Олимпийских Игр 1996.
19.30. ОЧЕРК. Воздушный бой.
20.30, 03.30, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Джазовый фестиваль JVC в Ньюпорте.
23.00. Суперспорт NBC.
00.00, 02.30. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О'Брайеном.
02.00, 04.30. Беседы о блюзе.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 21.07.

07.00. Бизнес за неделю.
07.30. Новости NBC.
08.00. О бизнесе всерьез.
08.30. Победители.
09.00. Вдохновение.
10.00, 19.00, 21.30, 22.30. Новости ITN.
10.30. ОЧЕРК. Воздушный бой.
11.30. Портреты.
12.00. Супермагазин.
13.00. Группа МакЛафлина.
13.30. Лучшие фрагменты из "Европа 2000".
14.00. Первый и лучший.
14.30. Как преуспеть в бизнесе.
15.00. Суперспорт NBC.
15.30. Международные скачки.
16.00. Обозрение турнира PGA.
16.30. Обозрение турнира Senior PGA.
17.00. Баскетбол NCAA. Hoop It Up.
18.00. Встречи с прессой.
19.30. Места отдыха.
20.00. Винный экспресс.
20.30, 03.30, 06.00. Лучшее из шоу Селины Скотт.
21.30. ОЧЕРК. Представляет Питер Устинов.
23.00. Суперспорт NBC.
00.00, 02.30. Лучшие фрагменты вечернего шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О'Брайеном.
05.00. Жизнь Ривьеры.

ЛЕТНИЕ ПУТЕШЕСТВИЯ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД ТУРА	ЦЕНА	ТЕЛЕФОН	ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ИТАЛИЯ	предместье Рима, Чесенатико	отдых, продажа авиабилетов	от $680		
БОЛГАРИЯ	Несебр, Созопл	отдых, продажа авиабилетов	от $275 от $370	34-82-23 76-97-07	БЕЛ-ОРИЕНТИР
ГРЕЦИЯ, ЧЕХИЯ, УКРАИНА					
С.-ПЕТЕРБУРГ	С.-Петербург, Финляндия	отдых, экскурсии	от $150	29-36-90 29-31-26	САКОМ-ТУР
ЧЕХИЯ	курорт Слоуп	отдых, детский отдых	от $220	26-46-27 20-80-66 77-77-52	ТРЭВЕЛ
ВЕНГРИЯ	оз.Балатон	отдых,	$290		
БОЛГАРИЯ	Созопл, комплекс "Дюни"	отдых,	от $350	39-07-44	ОЛЬДАМАР
ТУРЦИЯ	Кушадасы	отдых,	от $690 до $950		
БЕЛАРУСЬ	Нарочь, панс."Спутник"	отдых,	2290000 руб.	22-30-02	РАМПО-ТУР
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Берлин	экскурсии	от $335		
УКРАИНА	Алушта Севастополь	отдых, семейный отдых	от $115 + дорога	26-96-55	СЯБРЫ ТУРЫСТА
ГРЕЦИЯ	Паралия, Халкидики	отдых,	от $490	31-44-81 (0152)44-31-57 (0152)44-02-41	ДАБАККО-ТУР
БОЛГАРИЯ	Золотые пески, Солнечный берег	отдых,	от $290 от $415		
КРЫМ	Ялта, Песчаное, Коктебель и др.	отдых,	от $270 + дорога	69-19-13	
УКРАИНА	Одесская обл., пансионат "Судоремонтник"	отдых на море	$150+дорога	63-06-04 (вечером)	
БОЛГАРИЯ	Несебр, Албена,	отдых,	от $360		АКСМ
ТУРЦИЯ	Анталия, Измир (Кушадасы) Курорт на Эгейском м.	отдых,	от $595-1065 от $520-980	27-31-46 27-73-45 37-64-53	
ГРЕЦИЯ	Крит, Паралия-Катерини	отдых,	от $795 от $490		
ЧЕХИЯ, БОЛГАРИЯ, ТУРЦИЯ, Одесская обл.		отдых, детский отдых			
ИСПАНИЯ	Побер. Коста-Дорада о.Майорка, о.Тенерифе	отдых,	от $600	20-03-81 20-07-82	ВИАХЕС-ИСПАНО
ИСПАНИЯ	Коста-Браво, Салоу	отдых, продажа авиабилетов	регулярно от $650	26-84-90 26-83-47	КОНТУР
ЧЕХИЯ	Прага, Кутна Гора, Карловы Вары	отдых, экскурсии	от $150 автобусы "MERSEDES"	53-74-97	Экотур-6
ВЕНГРИЯ, Париж Лондон, ИТАЛИЯ, БОЛГАРИЯ, СЛОВАКИЯ, евровизы					
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ГЕРМАНИЯ, БОЛГАРИЯ (визовая поддержка)			по справке	26-50-42 (8-0172)105536	ЛатИнСервис
УКРАИНА	Крым	отдых,	от $130 + дорога	54-01-61	ФилТи
ЛИТВА	Паланга Куршская коса	отдых,	от $126 + дорога		
БОЛГАРИЯ	Солнечный берег	отдых,	от $275 от $385	27-31-14 27-64-13	Белсантур
АНГЛИЯ	Лондон	отдых, изучение языка	от $590 + дорога		
СЛОВАКИЯ	Татры и озера	отдых семейный, детск., размещение в отеле	от $590 (словацкий автоб.)	1042-89-655560 017-2304619	EKO TOUR (Словакия)
ИЗРАИЛЬ	индивидуально	отдых, туризм, лечение, паломничество	регулярно от $800	76-92-60 34-66-13	СУМАТРА

По вопр. размещ. Вашей информ. в разделе "Летние путешествия" обращаться по т.:234-82-23, 232-49-54, 276-97-07; Инга Шимко (тел. в табл. без ук. кода - минские/0172/)

ТУР-СЕРВИС

«Гераклея»: по морю, по суше, по воздуху во все концы света в любое время года

Каждый понедельник и вторник из Евпатории выходят в море научные суда «Владимир Паршин» и «Профессор Колесников» и держат курс на Стамбул. Правда, теперь задачи они выполняют иные: вторую жизнь судам, на ремонт и содержание которых у науки нет денег, дала фирма «Гераклея», зафрахтовавшая теплоходы.

Андрей ЗАЙЦЕВ, «ДМ»-агентство

«Гераклея» (тогда еще кооператив «Дельфин») одной из первых появилась на туристском рынке Украины. Поднакопила немалый опыт в организации авиационных, автобусных и железнодорожных туров в Польшу, Францию, Египет, скандинавские страны, а с 1993г. занялась и морским туризмом.

- Обидно было смотреть, как простаивают чудесные суда,- вспоминает директор фирмы Наталья Суржик.- Ведь у них есть все необходимое для приятного путешествия: двух- и трехместные комфортабельные каюты с кондиционерами, бары, сауны, библиотеки и видеосалоны, рестораны. К тому же все это очень дешево: шестидневный тур в Стамбул и обратно при полном пансионе стоит 220 долларов для взрослого, детям - скидка.

От себя добавлю, что можно прокатиться на таком судне и вовсе бесплатно, достаточно накопить десять посадочных талонов на теплоход. Это особенно выгодно оптовым покупателям, постоянно курсирующим в Стамбул.

Впрочем, морскими круизами на собственных судах деятельность «Гераклеи» (лицензия N003510 Госкомтуризма Украины от 18 января 1995г.) не ограничивается. Здесь могут предложить туры и на другие суперлайнеры, на горнолыжные курорты Болгарии, Франции и Швейцарии, в экзотические страны - на Канарские и Сейшельские острова, Ямайку, в Кению; лечебные туры в Израиль, Чехию и Германию. Желающим приобрести автомобиль подскажут, в какой стране сделать это дешевле и быстрее, и доставят на место. А гурманов от туризма могут отправить по заказу на пивной фестиваль в Голландию, виски-тур в Шотландию, винный тур в Италию, пивной - в Гамбург.

Турфирма «Гераклея» продает путевки для граждан любой страны не только в ближнее и дальнее зарубежье, но и в санатории и на турбазы Крыма, где для того, чтобы почувствовать себя богачом, не нужны доллары или дойчмарки - вполне достаточно российских рублей. При мне в офис фирмы принесли красочные проспекты и коммерческие предложения о сотрудничестве от ведущих турагентств Франции, Австрии и Италии. Не отвергая их, в «Гераклее» все-таки больше заинтересованы в налаживании партнерских отношений с соседями - родственными фирмами на территории бывшего СССР.

...Прежде чем написать эти строки, я на себе проверил сервис «Гераклеи», побывав в Стамбуле. Поверьте, это были шесть лучших дней моей жизни.

Контактные тел. в Севастополе: (0690) 52-54-44, факс: (0690) 44-46-32

в Симферополе: (0652) 27-61-04

в Евпатории: (06569) 6-24-96

Евпатория - Стамбул - Евпатория

КОМПАНИИ

Владимир Бобров: Выпуск качественной продукции обеспечит перспективу предприятия

С Генеральным директором ПО «Витязь» Владимиром Бобровым беседует корр. «Интерфакса» Иван Степура.

Недавно ПО «Витязь» отметило свое двадцатилетие. Это одно из крупнейших предприятий Беларуси. Современный «Витязь» - это головное предприятие - телевизионный завод, КБ «Дисплей», разрабатывающее новую телевизионную технику, торговый дом, техноторговый центр фирменного обслуживания в Витебске, располагающий более 70 фирмами во всех государствах СНГ и странах Балтии.

- Владимир Николаевич, промышленность республики переживает тяжелые времена. Как Вы оцениваете в этой ситуации перспективы «Витязя»?

- Однозначно оценить положение предприятия как хорошее нельзя. Хотя, если смотреть по результатам в сравнении с прошлым годом, объемы производства увеличились на 110 процентов. Добились роста благодаря освоению новых моделей телевизоров, которые пользуются повышенным спросом. Замечу, что цену на новые телевизоры удалось удержать на уровне тех, что были полгода назад, хотя курс доллара по отношению к белорусскому рублю вырос.

Чтобы добиться прироста объемов производства, приходится изыскивать внутренние резервы: научились экономить электроэнергию, топливо, материалы. Все это позволяет увеличивать выпуск продукции. При таком подходе к делу перспективы у объединения отнюдь не мрачные.

- Многие предприятия свою перспективу видят в налаживании экономических связей с иностранными компаниями. Развивает ли «Витязь» сотрудничество с зарубежными партнерами?

- Мы ориентируемся в основном на собственные силы, на мощный инженерно-технический потенциал, который удалось сохранить объединению. Хотя заключаем договоры на поставки комплектующих деталей с известными зарубежными фирмами «Филипс», «Сименс». Обширные контакты имеем с предприятиями в Берлине.

- Как повлияли на результаты работы объединения интеграционные белорусско-российские соглашения?

- Сказать, что они уже радикально отразились на результатах работы, пока не могу. Но определенные сдвиги к лучшему имеются. Проще стали строиться взаимоотношения с нашим давним заказчиком - Министерством оборонной промышленности России. Начали мы принимать участие в ряде телевизионных технических программ, разработок новых моделей телевизоров, которые курирует российское Министерство промышленности.

Думаю, если интеграционные процессы будут развиваться и дальше - вплоть до создания единой белорусско-российской платежной единицы, для объединения это будет очень хорошо. Ведь основной наш рынок сбыта - российский. Мы туда продаем более 90 процентов своей продукции. Там около 60 филиалов объединения «Витязь», которые торгуют, обслуживают и ремонтируют телевизоры.

- Помогает ли правительство «Витязю» в решении производственных проблем?

- Правительство оказывает помощь, но она носит эпизодический характер. К сожалению, отсутствует программа по созданию условий для работы на зарубежных рынках, в частности, в Узбекистане, Казахстане, где телевизоры «Витязь» покупают с удовольствием.

Руководители предприятий давно ждут от правительства решительных мер по ослаблению налогового пресса. Волнует и вопрос конвертации белорусского рубля. То, что происходит в настоящее время, иначе как грабительской политикой не назовешь. Если предприятию необходимо конвертировать 1 млрд. рублей, то по ныне существующим правилам нужно отдать за эту услугу 100 млн. рублей! За что, спрашивается? И кому?

КУЛЬТУРА И ПРАВО

Актеры задумались о своих правах

В начале июля в Минске проходил международный семинар «Условия найма и труда артистов театра», организованный Белорусской гильдией актеров кино совместно с профсоюзом работников культуры Беларуси. Финансовую помощь мероприятию оказала Комиссия Европейских сообществ по линии программы «ТАСИС-Демократия».

Прошедший семинар - одна из ряда аналогичных образовательных акций, организованных в последнее время общими усилиями творческих объединений и профсоюзов России, Украины, Беларуси, направленных на содействие принятию и реализации законодательства по защите прав интеллектуальной собственности исполнителей.

Рассматривались вопросы коллективных переговоров и смежных прав артистов-исполнителей в свете принятого не так давно ВС РБ Закона «Об авторском праве и смежных правах». Участниками мероприятия стали представители театров из всех областей Беларуси, некоторых городов России, Украины. Опытом защиты прав работников интеллектуального труда в Западной Европе поделились Генеральный секретарь Международной федерации актеров (ФИА) Кэтрин Сэнд, зам. генерального секретаря Ассоциации актеров Великобритании Питер Финч, генеральный секретарь Ассоциации актеров Дании Микаэль Вальдорф.

Поддержку в организации семинара оказало Министерство культуры Беларуси и Комитет по авторским и смежным правам Министерства образования и науки РБ.

Соб. инф.

ИСТОРИЯ

«СУ-17» стал памятником своему создателю

Восстановить историческую справедливость и воздать должное памяти талантливого авиаконструктора, автора проектов известных во всем мире самолетов «СУ» Павла Осиповича Сухого жителям города Глубокое Витебской области помогли АКБ «МинскКомплексБанк», АКБ «КомплексБанк» и Барановичский авиаремонтный завод. Раскинувшийся среди трех озер и утопающий в зелени садов провинциальный белорусский город гордится своим знаменитым земляком, памятником которому стал СУ-17, установленный на въезде в город. По свидетельству автора проекта памятника главного инженера «МинскКомплексБанка» Бориса Молчанова, самолет - настоящий и при условии установки приборной доски может летать и летать.

В церемонии открытия памятника приняли участие зам. командующего ВВС РБ генерал-лейтенант Д.Романюк, секретарь Консультативного совета при Министерстве обороны РБ полковник А.Голобоков, председатель Глубокского райисполкома В.Синицкий, директор Барановичского авиаремонтного завода подполковник А.Бранько, председатель правления АКБ «КомплексБанк» А.Кирножицкий и председатель правления АКБ «МинскКомплексБанк» Е.Кравцов.

Елена ДАНЕЙКО



Почести и слава, которых безоговорочно достоин Павел Сухой, посвятивший всю свою жизнь созданию и становлению ОКБ по разработке авиационной техники, при жизни обошли его стороной. Вряд ли можно считать достойной наградой Сталинскую, Ленинскую и Государственную премии, полученные им в разные годы, несмотря на явную неприязнь Сталина и многих других совпартначальников, от которых зависели условия и возможности для работы.

Закончив в 1914 году Гомельскую гимназию, Сухой поступает на физико-математический факультет Московского университета, а через год ему удается осуществить свою давнюю мечту и стать студентом Московского Императорского высшего технического училища (МВТУ). Доучиваться пришлось после демобилизации - в 1916г., после окончания Петергофской школы прапорщиков, он два года служил на Северо-Западном фронте в должности помощника начальника пулеметной команды.

Закончив МВТУ в 1925 году, после защиты дипломной работы под руководством А.Н.Туполева на тему «Одноместный истребитель 300 л.с.» начал работать в ЦАГИ инженером-конструктором. С 1932г. по 1936г. - начальник бригады ЦАГИ, с 1936-го по 1938-й - зам. начальника конструкторского отдела ЦАГИ. Участвовал в подготовке и организации беспересадочного перелета АНТ-25 Москва - Николаевск-на-Амуре.

Незадолго до войны, когда потребовалось ускорить проектирование и создание нового поколения боевых самолетов под кодовым названием «Иванов», активно работали конструкторские бюро под руководством А.Н.Туполева, Н.Н.Поликарпова, .Г.Немана и Д.П.Григоровича. Лучшим оказался самолет, спроектированный Павлом Сухим из КБ Туполева. В августе 1939г. СУ-2 был запущен в Харькове в серийное производство. Годом рождения КБ Сухого принято считать 1938-й.

В начале войны именно из СУ-2 были сформированы семь полков легких бомбардировщиков. В 1942-м завершено строительство двухместного варианта самолета СУ-6 и закончены заводские и летные испытания. Тем не менее, несмотря на экспертные оценки о значительном превосходстве СУ-6 по максимальной скорости, скороподъемности, потолку и дальности полета над находящимся на вооружении штурмовике Ил-2, СУ-6 в серийное производство запущен не был. Документы свидетельствуют, что Сталин принял такое решение после личной встречи с Сухим, во время которой на вопрос генералиссимуса о том, может ли переход на серийный выпуск новой марки самолета сказаться на количестве поступавших на фронт старых самолетов, Сухой ответил «да». Кстати, автору проектов боевых самолетов, которые до сих пор используют при разрешении военных конфликтов практически во всем мире, за годы войны и за все последующие не было присвоено ни одного воинского звания. Так что Павел Осипович Сухой навсегда остался прапорщиком царской армии и чуть ли не единственным нерепрессированным крупным специалистом в области авиации.

После войны в КБ Сухого были созданы самолеты с комбинированной силовой установкой - СУ-5 и СУ-7. В 1946г. появился первый реактивный истребитель СУ-9, где впервые в отечественной практике были использованы катапультирумое сиденье летчика, бустерное управление элеронов, стартовые ускорители и тормозной парашют. Позже был создан одноместный истребитель-перехватчик СУ-15 со стреловидным крылом и двумя двигателями, герметичной кабиной и необходимым высотным и скоростным оборудованием, что позволило приступить к преодолению звукового барьера. В это же время был подготовлен к проведению летных испытаний экспериментальный сверхзвуковой СУ-17. Однако взлететь ему сразу не удалось - в 1949г. производственная деятельность ОКБ Сухого была прекращена, а сам Павел Осипович переведен на должность зам. главного конструктора в ОКБ Туполева. После смерти Сталина КБ Сухого было восстановлено и появились проекты сразу четырех самолетов разной конструкции. В 1955г. взлетел фронтовой истребитель С-1 со стреловидным крылом, ставший прародителем семейства бомбардировщиков СУ-7. В 1956г. совершил первый полет истребитель-перехватчик Т-3 с треугольным крылом, родоначальник семейства истребителей-перехватчиков. Были построены перехватчики СУ-9, СУ-11, двухдвигательный СУ-15, а также комплексы перехвата воздушных целей. Под руководством Сухого началась разработка нового поколения истребителей-бомбардировщиков: фронтового СУ-17, фронтового СУ-24. Победило ОКБ Сухого и в конкурсе проектов сверхзвуковых бомбардировщиков-ракетоносцев, в результате чего появился ударно-разведывательный самолет Т-4 из стали и титана с четырьмя турбореактивными двигателями, тонким треугольным крылом, отклоняемой вниз передней частью фюзеляжа и с дистанционной электрической системой управления. Наибольший же интерес во всем мире вызвал самолет СУ-27, разработка которого началась еще при жизни Павла Осиповича...

КНИЖНЫЙ УГОЛ

Споры вокруг книги Дэниеля Голдхагена

«Обычный немец был ревностным палачом евреев, самозабвенным подручным Гитлера»

Уже несколько недель в Германии идет дискуссия по поводу книги, которой еще нет в магазинах. Немецкие читатели могли познакомиться только с фрагментами из нее, опубликованными в еженедельнике *Die Zeit*. Речь идет о научном труде молодого профессора Гарвардского университета Дэниеля Голдхагена *Hitler's Willing Executioners: Ordinary Germans and the Holocaust* («Преданные Гитлеру палачи: обыкновенные немцы и Холокост»). Сегодня в США это бестселлер. Ни одна книга на тему уничтожения евреев в годы второй мировой войны, из вышедших в Америке в последние годы, не вызывала такого широкого общественного резонанса и такого резкого неприятия со стороны специалистов, изучающих Холокост.

Семен БУКЧИН

«Мнение, что немцы периода нацизма представляли собой общество обычных, нормальных людей, в котором, к их несчастью, получили власть беспощадные и бесчеловечные фашисты, вынуждавшие сограждан участвовать в уничтожении евреев, абсолютно фальшивое, утверждает Голдхаген. *Действия батальонов так называемой вспомогательной полиции, которые составляли добровольцы, а также обычных полицейских подразделений убеждают в том, что творившиеся ими массовые убийства людей полностью совпадали с нравственной ориентацией палачей».*

В отличие от многих историков американский ученый не упрекает немцев в недостатке готовности противостоять антисемитской идеологии фашизма. Он считает, что немцы вели себя соответственно своей ментальности. Голдхаген не употребляет термин «коллективная ответственность», но он сам напрашивается, когда историк цитирует документы, в которых массовое уничтожение людей объясняется «высшей целесообразностью»: *«Мы имеем возможность с полным основанием утверждать, что в истории Холокоста ни один немец, эсэсовец или кто-то другой не был казнен, отправлен в концентрационный лагерь или в тюрьму за отказ участвовать в убийстве евреев»*. Доказательство, по его мнению, красноречивейшее. И далее: *«Немцы не могли сказать «нет» массовым убийствам, поскольку они приняли их внутренне»*.

Согласно Голдхагену, политический антисемитизм, с готовностью применяющий насилие, это специфическое немецкое явление. Он объясняет его антропологически - не как черты нацизма, а как черты именно немцев. Гитлер явился лишь реализатором того практического антисемитизма, который, вырастая из теологического, христианского образа врага, в конце XVIII века обрел политическую основу, а в XIX веке получил широчайшее распространение в самых различных слоях немецкого общества. Ядром анализа Голдхагена является утверждение: *«Неопровержимой правдой является то, что немецкая политическая культура по отношению к евреям выработала взгляд, объединивший многих, самых разных, обыкновенных, средних немцев, ставших усердными экзекуторами на службе у Гитлера, а почти все их родственники были к этому готовы»*.

Крупнейший американский специалист по современной истории Германии, профессор Стэнфордского университета Гордон Крэйг, в рецензии на книгу Голдхагена на страницах *New York Review of Books* заявил, что *«его раздумья над мотивами массового уничтожения людей должны послужить образцом для будущих исследователей»*. Этот отзыв вызвал критическое письмо издательницы *Die Zeit* графини Данхофф в *New York Review of Books* с протестом против тезиса о глубокой укорененности антисемитизма в немецкой истории и культуре и опровергающими его историческими доказательствами. Крэйг в ответ опубликовал - уже в *Die Zeit* - новую рецензию на книгу Голдхагена, в которой, по сути, отказался от прежних оценок и заявил, что тезис об органическом немецком антисемитизме как основе Холокоста является преувеличением. Он также упрекает своего молодого коллегу в односторонних подходах, недостатке анализа состояния немецкого общества XVIII и XIX веков.

Книга Голдхагена вызвала многочисленные отзывы специалистов в Германии. Возражая американскому историку в сфере конкретных доказательств и документов, немецкие исследователи одновременно с уважением говорят о моральном значении его труда, напоминающего о жгучести и актуальности проблемы Холокоста, которую не в силах скрыть пелена истории. Особую часть отзывов в немецкой прессе составляют письма рядовых немцев. Вероятно, дискуссия наберет высокую температуру в сентябре, когда выйдет немецкий перевод книги Голдхагена.

CINEMA

Кентавры - 96

Международный кинофестиваль «Послание к человеку», в шестой раз проходивший в российской северной столице с 14 по 20 июня, стоит на предпоследнем месте по скромности (если иметь в виду Россию). На последнем месте стоит КФ неигрового кино в Екатеринбурге. Петербуржцы не устраивают зрелищ. Главная черта «Послания...» - деловитость, а главное предназначение - соревнование талантов, знакомство с молодыми кинематографистами.

Первый гран-при «Золотой кентавр» в 1989г. получили наши земляки Юрий Хащеватский и Аркадий Рудерман за документальный фильм об Алесе Адамовиче «Встречный иск». И в дальнейшем победителями оказывались документалисты, хотя с 1994г. «Послание...» поменяло статус: из фестиваля неигрового кино стал смотром короткометражных кинолент всех видов. В этом году МКФ закончился триумфом анимации: из девяти призов четыре получили создатели мультипликационных лент. Дипломы вручены англичанину Дэвиду Стюарту (фильм «Капуста»), россиянину Юрию Черенкову («Большая миграция»), грузину Давиду Такаишвили (посмертно, за картину «Ожидание»). А гран-при «Золотой кентавр» и $5 тыс. получил москвич Андрей Хржановский за очаровательную, чуть печальную анимационную сказку «Лев с седой бородой». Фильм, снятый в содружестве с итальянским писателем Тонино Гуэрра, повествует о дружбе льва и дрессировщика. Забавляя зрителей на манеже, стареющий артист все чаще вспоминает юность, просторы саванны, нежные прикосновения подруги-львицы. Прежде чем лев отойдет в мир иной, хозяин выведет его на волю... Похоже, Хржановский и Гуэрра создали в фильме свои автопортреты. Во всяком случае лев с человеческим лицом смахивает на режиссера, а дрессировщик Перетти - на знаменитого киносценариста.

На «Послании...» всегда можно ощутить общественно-политические тревоги мира. Привлекла к себе внимание публицистическая лента Майкла Бенсона «Предчувствие огня» (США-Словения), отмеченная «Кентавром» и $2 тыс. Режиссер-американец, живший долгое время в Югославии, а затем в Словении, ищет ответ на вопрос: культурно-политическое движение, возникшее в Европе в последние годы, проповедует фашистскую идеологию или служит обнаружению «вируса» фашизма в современных общественных формациях? Выводов нет. Но фильм Бенсона как бы предлагает продолжить осмысление явления, известного под названием «движение NSK», которое именует себя «государством не в пространстве, а во времени» и уже открыло свое «посольство» в Москве.

Фильм известного петербургского документалиста Николая Обуховича «Не о Сталине» погружает в анализ постсоветского общества. Режиссер попытался столкнуть разных представителей бывшей советской системы не только с идеологических позиций, но психологически. Через весь фильм проходит монолог племянника Сталина Владимира Аллилуева. Капитан первого ранга, бывший сотрудник КБ Сергея Королева отвергает любые попытки бросить тень на дядю-вождя.

Участвовали в фестивале и белорусские киноленты. В основном конкурсе демонстрировалась трехминутная документальная миниатюра Сергея Лукьянчикова «Другой». В конкурсе «Дебюты» была показана анимационная лента Александра Верещагина «С днем рождения». Призов не получили, но обе работы вполне достойные.

Алла Бобкова